

2026-GB-P023
AUS /INV/PRR



区域国别研究报告

上海市哲学社会科学规划办公室

2026 年 6 月 29 日

“列国经贸志”系列

澳大利亚对外直接投资报告

上海对外经贸大学 上海人民出版社

上海市企业走出去综合服务平台

《**区域国别研究报告**》是上海市哲学社会科学规划办公室依托上海市各高校和科研院所专业研究力量，紧扣服务企业走出去现实需要，专为“上海市企业走出去综合服务平台”打造的区域国别研究品牌。

《报告》基于学者“在地研究”田野调研、企业出海实务经验以及其他信息，聚焦国别/区域、产业/行业、在地合规运营三类场景，推出三类系列成果。其中，“**国别报告**”系列以对象国政治、经济、社会、文化等内容为研究对象，重点围绕宏观经济形势、营商环境、中资企业经营状况、机遇挑战等维度，解析对象国各领域的发展态势，为企业海外布局提供决策参考；“**行业报告**”系列针对重点产业跨境布局或企业走出去的行业赛道，深入研判对象国的重点行业发展格局；“**合规报告**”系列回应企业海外合规运营实务关切，系统梳理对象国重点领域的监管要点，为企业在地运营提供应对策略参考。

摘要

澳大利亚是全球重要的资本输出国之一。近年来，澳大利亚逐步放松资本流动限制，推动资本账户开放，签署自由贸易协定、双边投资协定等，推动企业对外直接投资的增长。

本报告来自 2025 年 12 月上海人民出版社出版的“列国经贸志”系列，主要聚焦澳大利亚企业的海外投资，深入分析澳大利亚企业主要投资的行业与企业、区域与市场分布，为出海企业了解澳大利亚投资情况提供参考。

目 录

一、澳企海外投资概况.....	2
二、主要投资行业与企业.....	7
三、投资区域分布与重点市场.....	14

澳大利亚对外直接投资报告

对外直接投资已成为各国企业参与国际分工、优化资源配置、提升国际竞争力的重要途径。澳大利亚作为全球重要的资本输出国之一，其对外直接投资规模长期位居世界前列。凭借丰富的资源禀赋、成熟的金融市场和先进的技术优势，澳大利亚企业在矿产、能源、金融等关键领域积极拓展海外市场，形成了多元化的投资布局。

① 中华人民共和国商务部：《对外投资合作国别（地区）指南：澳大利亚（2024年版）》，<https://www.mofcom.gov.cn/dl/gbdqzn/upload/aodaliya.pdf>，最后访问时间：2025年11月1日。

近年来，随着全球经济格局的变化和新兴市场的崛起，澳大利亚对外投资的区域结构和行业分布也在不断调整，呈现出新的趋势与特点。本节将围绕澳大利亚企业海外投资的总体概况、主要投资行业与企业、投资区域分布与重点市场展开分析，以全面揭示澳大利亚对外直接投资的现状与发展趋势。

一、澳企海外投资概况

澳大利亚是全球重要的资本输出国之一，其对外直接投资在全球投资体系中占据重要地位。自 20 世纪 80 年代实施金融自由化改革以来，澳大利亚逐步放松资本流动限制，推动资本账户开放，并实行浮动汇率制度，为企业“走出去”创造了良好的政策环境。这一战略转型不仅增强了澳大利亚企业的国际竞争力，也使其在全球产业链中占据了更加有利的位置。

（一）投资规模与增长趋势

根据澳大利亚统计局最新发布的国际投资数据，截至 2024 年 12 月 31 日，澳大利亚对外投资存量约 4.32 万亿澳元，而外国对澳大利亚投资存量为 4.97 万亿澳元。其中，直接投资部分澳大利亚对外直接投资存量约 1.20 万亿澳元，外国对澳直接投资存量约 1.28 万亿澳元，显示出澳大利亚对外投资规模总体依然较大。^①

^① International Investment Position, Australia: Supplementary Statistics, 2024, Australian Bureau of Statistics, <https://www.abs.gov.au/statistics/economy/international-trade/international-investment-position-australia-supplementary-statistics/latest-release>, 最后访问时间：2026 年 2 月 16 日。

从历史趋势来看，澳大利亚的对外直接投资经历了四个重要发展阶段：20 世纪 80 年代至 90 年代，金融自由化改革推动资本输出快速增长。2000 年代初期，矿业繁荣带动资源类企业大规模海外扩张。2008 年全球金融危机后，虽然投资增速放缓，但是存量规模持续扩大。2010 年代后期至今，投资结构逐步优化，服务业、金融业和高科技产业投资比重上升。

近年来，澳大利亚政府通过签署自由贸易协定、双边投资协定等机制，为企业海外投资提供了制度保障，进一步推动了对外直接投资的增长。

（二）投资主体与结构特征

根据澳大利亚外交贸易部及相关统计数据，澳大利亚的对外直接投资呈现出明显的集中化趋势。截至 2023 年年底，澳大利亚对外投资存量达 3.82 万亿澳元，其中前五大投资目的地分别为美国（11 960 亿澳元）、英国（7 321 亿澳元）、新西兰（1 720 亿澳元）、日本（1 355 亿澳元）和加拿大（1 092 亿澳元），合计占比超过 60%。^①此外，澳大利亚大型跨国企业主要集中在矿业、金融服务和能源等关键行业。这种高度集中的投资主体结构，反映出澳大利亚依托资源禀赋与金融优势进行资本输出的典型特征。

从投资结构来看，澳大利亚的对外直接投资呈现以下特点。

^① 中华人民共和国商务部：《对外投资合作国别（地区）指南：澳大利亚（2024 年版）》，<https://www.mofcom.gov.cn/dl/gbdqzn/upload/aodaliya.pdf>，最后访问时间：2025 年 11 月 1 日。

1. 行业集中度高

截至 2024 年，澳大利亚的对外直接投资主要集中在采矿和采石业、金融和保险业、制造业以及房地产活动等关键行业。其中，采矿和采石业的 FDI 存量为 407.7 亿澳元，占总存量的 31.8%；金融和保险业为 160.9 亿澳元，占 12.6%；制造业为 128.8 亿澳元，占 10.1%。^① 这些数据反映出外国投资者对澳大利亚经济核心领域的持续关注，也体现了这些行业在吸引外资和推动经济增长方面的重要作用。

2. 区域多元化

澳大利亚对外投资目的地涵盖北美、欧洲、亚洲和大洋洲等多个地区，显示出其全球布局的战略多样性。投资在多个区域的分布有助于分散地缘政治和市场风险，提高收益的稳定性。例如，北美和欧洲市场提供成熟的技术和高附加值产业机会，亚洲市场则具备高速增长的消费和基础设施需求，而大洋洲及邻近太平洋岛屿地区适合资源开发和战略性项目投资。这种区域多元化不仅优化了投资组合，还使澳大利亚企业能够在不同经济周期中获取稳定回报，同时增强了其在全球经济体系中的影响力和谈判能力。

3. 投资方式多样

澳大利亚企业采用的投资方式包括绿地投资、跨国并购、战略

^① Australian Industries and Foreign Direct Investment, Australian Government Department of Foreign Affairs and Trade, <https://www.dfat.gov.au/trade/trade-and-investment-data-information-and-publications/foreign-investment-statistics/australian-industries-and-foreign-investmen>, 最后访问时间：2025 年 11 月 1 日。

联盟和股权投资等多种形式。不同的投资模式对应不同的风险和收益特征：绿地投资能够建立自主运营体系，获得长期控制权，但初期投入高且回报周期长；跨国并购有助于快速获取市场份额、技术和客户资源，但整合风险较高；战略联盟与股权投资可在共享资源的同时降低单方风险，适用于新兴市场和高不确定性环境。多样化的投资方式使澳大利亚企业能够根据不同市场环境和战略目标灵活选择，实现全球资源的优化配置和长期竞争力的提升。

（三）政策环境与制度支持

澳大利亚政府高度重视对外直接投资的战略意义，制定了一系列政策措施，为企业海外投资提供制度保障和服务支持，从金融、税收到信息服务等多方面形成完整体系。

1. 金融支持

澳大利亚出口金融与保险公司（Export Finance Australia, EFA）为企业提供出口信贷、投资保险和融资担保服务，降低企业跨境投资风险。通过这些金融工具，企业可以获得低成本融资和风险保障，尤其在基础设施、能源、采矿等资本密集型项目中显著增强投资可行性和抗风险能力。

2. 税收优惠

澳大利亚与多个国家和地区签署了避免双重征税协定（DTA），为企业海外投资提供税收便利。这类政策可有效降低投资税负，增加海外项目净收益，鼓励企业扩大对外投资规模。同时，税收优惠政策提升了澳大利亚在全球投资者眼中的吸引力，使企业在国际市

场上具有更强的价格竞争力和利润空间。

3. 信息服务

澳大利亚贸易投资委员会（Austrade）在全球设有办事处，为企业提供市场信息、投资咨询和项目对接服务。通过提供精准的市场分析、政策解读和潜在合作伙伴信息，澳大利亚贸易投资委员会帮助企业在复杂国际环境中降低信息不对称风险，提高投资决策效率。同时，机构化的服务体系为企业在海外市场的战略布局和风险管理提供支持，增强了澳大利亚企业在国际投资领域的综合竞争力。

4. 风险保障

澳大利亚政府通过以澳大利亚出口金融公司为核心的官方支持体系，为企业海外投资提供政治风险保障。相关工具包括海外投资保险、出口信贷及担保安排，重点覆盖征收没收、汇兑限制、战争动荡及政府违约等非商业风险。同时，澳大利亚还通过签署双边投资协定强化东道国的投资保护义务，提高投资环境的稳定性与可预期性。上述制度安排有效分散了企业“走出去”过程中面临的政治不确定性，增强了企业开展跨境投资的安全性与信心。

此外，澳大利亚还积极参与区域经济合作，如《全面与进步跨太平洋伙伴关系协定》《区域全面经济伙伴关系协定》等，为企业海外投资创造了更加开放和便利的制度环境。

（四）投资绩效与经济贡献

澳大利亚企业的海外投资不仅提升了自身的国际竞争力，也为本国经济发展作出了重要贡献。根据司尔亚司（CEIC）数据，2024

年第四季度澳大利亚的外商直接投资流入为 121 475 亿美元。^① 这些收益通过利润汇回、技术转移和就业创造等方式，反哺了澳大利亚本土经济。同时，澳大利亚企业的海外投资还带动了本国服务业出口，特别是金融、法律、会计、咨询等专业服务。

表 4.1 2019—2023 年澳大利亚双向外国直接投资规模

(单位：亿美元)

存流量	投资方向	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年
流量	流入额	385	142	239	634	299
	流出额	87	56	31	1 180	98
存量	外国在澳	7 261	7 797	7 552	7 768	8 074
	澳在外国	5 793	6 107	6 304	6 553	7 106

资料来源：联合国贸易和发展会议（UNCTAD）数据库。

二、主要投资行业与企业

澳大利亚的对外直接投资主要集中在矿业、金融和能源三大领域。这些行业不仅是澳大利亚国内经济的重要支柱，也是其全球化战略的核心组成部分。

（一）矿业投资

1. 行业现状与全球地位

矿业是澳大利亚最具国际竞争力的产业之一。澳大利亚拥有丰富的矿产资源，是全球最大的铁矿石、煤炭、锂、镍、黄金等矿产

^① Australia Foreign Direct Investment, CEIC Data, <https://www.ceicdata.com/en/indicator/australia/foreign-direct-investment>, 最后访问时间：2025 年 11 月 1 日。

品出口国之一。根据澳大利亚政府发布的《关键矿产战略 2023—2030》，澳大利亚在全球关键矿产供应链中占据重要地位。2024 年，澳大利亚关键矿产行业总市值达到 862.1 亿澳元，相比 2014 年的 86.7 亿澳元增长了近 9 倍。其中，锂矿勘查投资额为 2.98 亿美元，占全球总投资的 27%。此外，澳大利亚的锂矿产量在全球占比约 36%，继续稳居全球领先地位。^①

2. 代表企业与投资布局

澳大利亚矿业企业通过海外投资获取资源储备、拓展市场，并在全球矿产资源定价体系中发挥重要作用。同时，其投资模式正从单纯资源获取向产业链控制和全球供应链整合转变，通过并购、合资开发和长期供应协议锁定关键矿产资源，并在港口、物流和冶炼加工环节进行同步布局，以增强全球市场议价能力和供应稳定性。

必和必拓集团是全球最大的矿业公司之一，业务涵盖铁矿石、铜、石油、煤炭等。2023 年以 95 亿澳元收购 OZ Minerals，强化其在铜矿资源领域的全球布局，并通过扩大新能源相关矿产投资，逐步向能源转型材料供应商转型。

力拓集团在全球拥有多个矿山项目，尤其在铁矿石和铝土矿领域具有领先地位，通过在非洲和南美地区开发新项目，持续提升全球资源配置能力。

^① “Critical Minerals Strategy 2023—2030,” Australian Government, <https://www.industry.gov.au/sites/default/files/2023-06/critical-minerals-strategy-2023-2030.pdf>, 最后访问时间：2023 年 6 月 1 日。

福特斯库金属集团为澳大利亚第三大铁矿石出口商，近年来积极布局绿色能源和氢能产业，推动企业从传统矿业公司向综合能源与资源企业转型。

皮尔巴拉矿业公司（Pilbara Minerals）和澳大利亚矿产资源有限公司（Mineral Resources）分别是澳大利亚锂矿行业的领军企业，通过资源开发与下游材料加工一体化战略，在全球新能源产业链中占据重要地位。

总体来看，澳大利亚矿业资本正在形成以关键矿产为核心、以全球多区域资源配置为支撑的投资格局，在能源转型背景下，其战略地位进一步提升。

3. 投资趋势与政策导向

（1）绿色转型驱动。随着全球碳中和目标推进，锂、钴、镍、铜等关键矿产需求快速增长，澳大利亚矿业企业显著加大相关资源投资，并开始向电池材料加工、绿色能源项目投资等下游领域延伸，实现从传统资源供应商向新能源材料供应体系核心参与者转型。

（2）技术驱动型投资。矿业公司持续引入自动化开采设备、无人运输系统、远程控制中心和人工智能勘探技术，提高生产效率并降低安全风险。数字化技术还强化了供应链管理能力和企业能够在全局价格波动中更快速地调整生产与销售策略。

（3）政策支持力度加大。澳大利亚政府通过《关键矿产战略》提供财政补贴、税收减免和基础设施支持，并推动与盟友国家建立关键矿产供应链合作机制，鼓励企业在海外开展资源勘探与开发项

目，从制度层面提升国家资源安全保障能力。

（二）金融投资

1. 行业结构与全球影响力

澳大利亚拥有亚太地区最发达的金融体系之一。截至 2024 年，金融服务业产值为 1 632.8 亿澳元，占 GDP 约 7.4%。^① 金融体系的突出特点是银行业集中度高、养老金和资产管理规模庞大、监管体系成熟。强制性养老金制度积累了大量长期资本，使澳大利亚资产管理机构成为全球基础设施和能源项目的重要长期投资者，也为金融机构开展跨境投资提供稳定资金来源。

澳大利亚的银行、保险、资产管理与金融科技形成较为完整的金融产业生态，其中银行体系以大型综合银行为主导，保险业在自然灾害风险评估和再保险技术方面具有国际竞争力，金融科技则依托成熟支付体系实现快速发展。

2. 代表企业与海外布局

澳大利亚联邦银行在亚洲、欧洲和北美设有分支机构，提供跨境结算、贸易融资和企业金融服务，是澳大利亚金融机构国际化的重要代表。

麦格理集团是全球领先的投资银行和资产管理机构，在基础设施投资、能源金融和项目融资领域具有显著优势，在欧美和亚洲市场广泛布局。

^① 中华人民共和国商务部：《澳大利亚贸易指南》，<https://12335.mofcom.gov.cn/gbmyzn/aodaliya.pdf>，最后访问时间：2025 年 11 月 1 日。

西太平洋银行与澳新银行在太平洋岛国、东南亚和英国设有业务网络，重点提供贸易融资、跨境金融和项目融资服务。

总体而言，澳大利亚金融机构海外布局呈现出“区域商业银行业务+全球资产管理和投行业务”的双层结构，在亚太地区的区域金融体系中具有较强影响力。

3. 投资趋势与政策导向

（1）国际化布局加速。随着国内市场趋于成熟，金融机构通过设立海外分支机构、并购区域金融机构以及参与跨境基础设施基金等方式扩大海外资产规模，特别是在亚太地区基础设施建设和能源项目融资中的作用日益突出。

（2）绿色金融兴起。ESG 投资理念逐渐被纳入银行授信和资产配置决策体系，绿色债券、可持续发展挂钩贷款和气候风险披露成为金融机构的重要业务方向，推动资金流向可再生能源和低碳产业。

（3）金融科技输出。澳大利亚金融科技企业在支付系统、安全认证、反欺诈模型和数字银行解决方案方面具有技术优势，通过技术授权、合资合作和云服务输出进入东南亚和欧洲市场，扩大区域金融科技影响力。

（三）能源投资

1. 行业现状与转型趋势

澳大利亚是全球主要的能源出口国，能源产业涵盖传统能源（煤炭、天然气、石油）和可再生能源（太阳能、风能、氢能等）。近年来，澳大利亚能源投资呈现三个特点。

（1）清洁能源投资激增。近年来，澳大利亚在清洁能源领域的投资呈现快速增长趋势。随着全球应对气候变化的压力加大以及本国可再生能源政策的推动，风能、太阳能和电池储能项目的投资额不断增加。这一趋势不仅提升了澳大利亚能源结构的多样性，还促进了相关技术创新和就业增长，为经济可持续发展提供了新的动力。

（2）政府政策推动。澳大利亚政府通过一系列政策和激励措施，大力推动清洁能源发展和绿色投资。例如，政府设立可再生能源目标（Renewable Energy Target, RET）、提供清洁能源项目税收抵免和补贴，以及支持电动车及储能技术的发展。这些政策不仅降低了企业和个人的投资成本，也为清洁能源产业的快速扩张和技术创新创造了良好环境，从而加快了国家能源转型的步伐。

（3）国际合作加强。澳大利亚与日本、韩国、德国等国签署氢能合作协议，推动绿色氢能出口。

2. 代表企业与投资布局

澳大利亚能源投资的主体主要包括大型油气企业和综合能源电力公司，其对外投资以液化天然气（LNG）项目开发、天然气供应链建设及可再生能源项目布局为核心。近年来，在全球能源转型背景下，澳大利亚的能源资本配置呈现出“天然气扩张与新能源布局并行”的双轨结构。

伍德赛德能源集团作为澳大利亚最大的独立油气公司，其海外投资重点集中于亚太地区液化天然气项目。公司通过参与上游气田开发、液化设施建设及长期供气协议，构建完整的 LNG 价值链，在

全球天然气贸易体系中占据重要位置。其投资布局体现了澳大利亚将天然气视为“能源转型过渡能源”的战略定位。

除传统油气开发外，桑托斯公司积极布局碳捕集与封存（CCS）技术项目，通过技术投资降低天然气生产的碳强度。这类投资反映出能源企业在资本层面将“减排能力”纳入长期竞争力考量。

起源能源公司（Origin Energy）和澳大利亚燃气与电力公司（AGL Energy）代表着澳大利亚电力资本的转型方向。近年来，其投资重点从传统火电向风电、光伏和储能项目转移，并通过与国际资本合作，参与海外可再生能源项目，体现出能源投资从化石能源主导向多元能源结构转变的趋势。

3. 投资趋势与政策导向

能源投资趋势并非企业个体决策的简单结果，而是在国际能源市场结构变化与国内政策约束下形成的结构性调整。

（1）清洁能源导向下的资本再配置。在全球碳中和目标的推动下，能源资本开始向可再生能源、储能和氢能领域转移。天然气被定位为过渡能源，因此油气企业并未完全退出传统能源投资，而是在维持天然气优势的同时加大新能源资产比重，形成阶段性双重投资结构。

（2）技术创新成为投资核心变量。智能电网、储能系统、氢能制备与运输技术以及碳捕集与封存技术的成熟度，直接影响能源项目的盈利预期。能源企业通过增加研发支出和技术合作，提高能源利用效率和减排能力，从而增强项目在国际资本市场上的融资吸

引力。

（3）政策工具对投资方向的引导。澳大利亚政府通过《清洁能源法案》《可再生能源目标计划》等制度安排，设定可再生能源比例目标，并通过税收优惠、补贴及绿色融资支持，引导社会资本进入新能源领域。这种政策环境改变了能源投资的收益预期结构，使低碳能源项目的相对风险下降，从而推动能源投资结构向清洁化方向调整。

三、投资区域分布与重点市场

澳大利亚的对外直接投资呈现出明显的区域集中与多元化并存的特点。从投资存量和流量来看，美国、英国和东南亚是澳大利亚企业海外投资的三大重点市场。这些市场不仅在澳大利亚对外直接投资中占据主导地位，也反映出其全球战略布局的优先方向。

（一）美国：最大投资目的地

美国是澳大利亚对外直接投资的最大目的地。根据澳大利亚统计局数据，截至2022年年底，澳大利亚对美国的投资存量达到1.5525万亿澳元。^①这一数值远高于其他国家，显示出澳大利亚企业对美国经济的高度依赖和长期信任。

^① Statistics on where Australia invests, Department of Foreign Affairs and Trade, <https://www.dfat.gov.au/trade/trade-and-investment-data-information-and-publications/foreign-investment-statistics/statistics-on-where-australia-invests>，最后访问时间：2025年11月19日。

澳大利亚企业在美国的投资主要集中在金融、房地产、能源、制造业和科技服务等领域。以金融服务为例，澳大利亚联邦银行和麦格理集团在美国设有分支机构，提供资产管理、投资银行和跨境金融服务。在能源领域，伍德赛德能源集团和桑托斯公司积极参与美国的液化天然气项目，推动清洁能源合作。

此外，澳大利亚政府也将美国列为“一级成熟市场”，在贸易促进、市场准入和政策协调方面给予重点支持。澳大利亚贸易投资委员会在美国设有多个办事处，为企业提供市场信息、投资咨询和项目对接服务，进一步推动了双边投资合作。

（二）英国：传统战略伙伴

英国是澳大利亚对外直接投资的第二大目的地。截至 2024 年年底，澳大利亚对英国的投资存量为 6 985 亿澳元，占其全部对外投资存量的 22.4%。^① 这一比例仅次于美国，显示出英国在澳大利亚全球投资布局中的重要地位。

澳大利亚与英国之间有着深厚的历史渊源和紧密的经贸关系。两国在金融、矿业、房地产、教育和专业服务等领域开展了广泛合作。以金融服务为例，澳大利亚国民银行和西太平洋银行在伦敦设有重要机构，积极参与欧洲金融市场。在矿业领域，必和必拓集团和力拓集

^① Statistics on where Australia invests, Department of Foreign Affairs and Trade, <https://www.dfat.gov.au/trade/trade-and-investment-data-information-and-publications/foreign-investment-statistics/statistics-on-where-australia-invests>, 最后访问时间：2025 年 11 月 19 日。

团在英国设有区域总部，以英国为基地进一步拓展欧洲市场。

此外，澳大利亚政府将英国列为“一级成熟市场”，在贸易促进、市场准入和政策协调方面给予重点支持。两国正在积极推进自由贸易协定谈判，进一步降低投资壁垒，提升投资便利化水平。

（三）中国：重要的资源与贸易伙伴

中国是澳大利亚对外直接投资的重要目的地之一。尽管近年来中澳关系经历波动，但中国仍是澳大利亚资源出口和双向投资的重要市场。澳大利亚对中国的投资主要集中在矿业、能源、农业和金融等领域。

在矿业领域，澳大利亚矿业公司，如力拓集团、必和必拓集团，在中国拥有长期合作项目，向中国出口铁矿石、煤炭和液化天然气等关键资源。在农业领域，澳大利亚企业在中国投资乳制品、牛肉和葡萄酒等高端农产品供应链。在金融领域，澳大利亚银行在中国设有代表处或合资企业，提供跨境金融服务。

此外，澳大利亚政府将中国列为“二级战略市场”，在贸易促进、市场准入和政策协调方面给予重点关注。尽管中澳关系存在挑战，但两国在资源、能源和农业等领域的互补性仍然较强，未来仍有合作空间。

（四）东南亚：新兴战略市场

东南亚是澳大利亚对外直接投资的重要新兴市场。尽管东南亚在澳大利亚对外直接投资中的占比相对较小，但其战略地位日益凸显。根据澳大利亚外交贸易部数据，澳大利亚对东南亚的投资主要

集中在印度尼西亚、新加坡、泰国、马来西亚和越南等国家。

澳大利亚对东南亚的投资涉及矿业、能源、农业、制造业和服务业等多个领域。以矿业为例，澳大利亚矿业公司在印度尼西亚和菲律宾投资镍矿和铜矿项目，保障关键矿产供应。在能源领域，澳大利亚企业积极参与东南亚的液化天然气和可再生能源项目，推动区域能源转型。

此外，澳大利亚政府将东南亚列为“三级新兴市场”，在贸易促进、市场准入和政策协调方面给予重点支持。澳大利亚与多个东南亚国家签署了自由贸易协定，为企业投资创造了更加开放和便利的制度环境。

东南亚地区经济增长迅速，市场潜力巨大，澳大利亚企业通过投资东南亚，拓展市场份额，实现多元化布局。这一趋势不仅有助于分散投资风险，也有助于企业把握全球经济增长的新机遇。

张蔚磊（上海对外经贸大学）



联系地址：淮海中路 622 弄 7 号 308 室

联系电话：021-33165460

联系邮箱：zbzh@sh-popss.gov.cn

本报告为研究团队基于公开信息、行业调研、数据分析及专业研究方法独立编制完成的研究成果，仅供行业研究、学术研讨、决策参考交流使用，不构成任何商业、投资、法律、财税及其他专业实操建议。报告免费获取，未经书面正式授权，任何机构及个人不得擅自转载、复制、篡改、摘抄、传播本报告全部或部分内容。