



EY安永

Shape the future
with confidence
聚信心 塑未来



上海市浦东新区企业
走出去综合服务中心
SHANGHAI PUDONG SERVICE
CENTER FOR OVERSEAS
INVESTMENT

走出去中心巴西国 别研究指南

上海市浦东新区企业走出去综
合服务中心

2026年2月



The better the question.
The better the answer.
The better the world works.

目录

CONTENTS



开篇	企业出海与产业格局	03
一	巴西经济环境概览：拉美最大经济体及全球重要的新兴市场	07
二	核心投资机遇与发展规划	09
(一)	基础设施发展规划：新版加速增长计划	10
(二)	经济发展规划：新工业计划	10
(三)	产业发展规划：绿色出行与创新计划	10
(四)	投资伙伴计划（PPI）	10
(五)	经济特区及特色产业园区	10
三	投资前期规划	11
(一)	合规门槛与实操指引	12
(二)	选址与可行性论证	12
(三)	中心规划支撑服务（投前阶段）	12
四	外国投资者在巴西获得厂房（厂房篇）	13
(一)	基本法律框架与原则性规定	14
(二)	获土地的合规路径分析	14
(三)	巴西土地租赁制度的特殊提示	14
五	巴西劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定（劳动力篇）	15
(一)	巴西劳动力市场宏观数据概况	16
(二)	外籍员工雇佣限制	16
(三)	最低工资标准	16
(四)	巴西劳动法与工会	16
(五)	巴西地区与工业制造业薪酬水平参考	17

目录

CONTENTS



六、 企业开办及项目落地篇	18
（一） 实体类型选择：有限责任公司(Sociedade Limitada, LTDA)、股份有限公司(Sociedade Anônima, S/A)及分支机构	19
（二） 中心落地护航服务（投中阶段）	20
七、 税务金融篇	21
（一） 企业所得税和净利润社会赞助费（IRPJ/CSLL）	22
（二） 预提所得税（Withholding Tax）	23
（三） 社会一体化税和社会保障金费（PIS/COFINS）（流转税）	24
（四） 其他主要税种	25
（五） 外汇管理体系与跨境资金汇回的实操指南	26
八、 巴西投资激励政策体系的全面深度解读与实操指引	28
（一） 税收优惠政策	29
（二） 总结与建议	30
九、 运营全周期管理服务	31
（一） 合规运营核心要求	32
（二） 中心运营支持服务（投后阶段）	32
十、 法律合规与风险防控	33
（一） 主要法律风险点	34
（二） 中心风险防控服务(全周期)	34
（三） 巴西企业财务报告制度与实操要点	34
十一、 最新动态与风险提示	37

开篇

企业出海与产业格局



开篇：企业出海与产业格局



基于对浦东现有的出海项目进行研判，揭示出浦东企业“走出去”已形成“产业全球化”与“资本国际化”两大战略方向并具体表现为以下四大高度集聚的区域与产业集群：

战略区域	核心国别/地区	主导产业与核心动因
产业出海主阵地	东南亚(泰国、马来西亚、印度尼西亚、柬埔寨、越南、老挝)	工业制造、医药健康(产能出海、供应链协同)
全球资本运作枢纽	离岸中心(中国香港、开曼群岛、新加坡、英属维尔京群岛、百慕大群岛、中国澳门)	金融、医药、信息技术(投融资、并购、搭建持股平台)
高新科技前沿	欧美(美国、德国、英国、瑞典、荷兰、卢森堡、澳大利亚、加拿大)	信息技术、生物医药(研发创新、市场准入、技术并购)
战略新兴蓝海	中东、北美、阿联酋、俄罗斯联邦、哈萨克斯坦	能源基建、汽车制造(参与国家战略、供应链近岸布局)

具体分析如下：

产业出海主阵地：东南亚成为制造业出海的核心承载区

以泰国、马来西亚、印尼为代表的东南亚国家，已成为实体产业投资项目最为集中的区域。这一趋势清晰地反映出：在全球供应链重构的宏观背景下，我国具备成熟产业链优势的制造业，特别是汽车及零部件、消费电子与半导体封装测试等产业，正系统性地将东南亚作为产能国际化布局 and 新兴市场深度拓展的首选目的地。其核心驱动力在于寻求制造成本优势、衰猿箕缙横散地缘政治风险以及贴近区域增长市场。

全球资本运作枢纽：香港、开曼、新加坡构成资本通道的“铁三角”

这三个地区在全球境外项目设立中占据绝对领先地位凸显了其作为企业进行全球资本运作不可或缺的关键枢纽功能。无论是为了搭建便于国际融资和资本运作的红筹/VIE架构，还是为了实施跨境并购与整合，亦或是为了构建全球资金管理中心以实现利润的合规调度与回流，这些离岸金融中心都提供了成熟的法律、金融与专业服务生态，是企业“走出去进行顶层架构设计的核心节点”。

高新科技前沿：欧美聚焦于获取顶尖技术与高端市场准入

以美国和欧洲为代表的发达经济体，是信息技术、生物医药与生命科学等战略性新兴产业出海的关键目的地。对这些区域的投资并非以产能转移为主要目的，而是带有明确的战略意图，即通过设立海外研发中心、延揽顶尖科技人才进行战略性股权投资或直接并购，深度链接全球创新源头，从而获取前沿核心技术、知识产权以及进入高端市场的“通行证”。

开篇：企业出海与产业格局



战略新兴蓝海：中东与拉美代表了两大类新兴机遇

部分新兴市场国家的崛起极具标志性，代表了两大类不同的战略机遇。一类是以沙特为代表的、正在实施宏大国家发展愿景的资源型国家，其在新能源、高端装备、基础设施建设等领域释放的巨大市场潜力，吸引了大量资本与产业进入。

另一类是以墨西哥为代表的、受益于供应链“近岸化”趋势的国家，大量汽车零部件等中间产品制造业的涌入，旨在通过精准的战略卡位，响应北美等核心市场“链主”客户的需求，重塑区域供应链格局：

国别研究的视角与切入点：构建多维战略评估框架

以上分析清晰地揭示，“出海”并非单一维度的线性行为，而是企业基于自身产业属性、发展阶段与战略意图所展开的多元化全球布局。因此，任何有效的国别研究都必须超越对宏观经济指标的浅层罗列，构建一个能够与企业战略深度匹配的多维评估框架。这意味着，上海市浦东新区企业走出去综合服务中心（以下简称“中心”）和安永（中国）企业咨询有限公司（以下简称“安永”）必须从企业“走出去”的真实诉求出发，通过不同的战略“棱镜”来审视和剖析一个国家，评估其不同维度上的承载能力、比较优势及潜在风险。

具体而言，该框架至少应包含以下四个核心视角：

全球供应链的“生产制造节点”视角：此视角关注的是一个国家作为生产基地的综合效能。评估要素不仅包括土地、劳动力的成本，更关键的是考察其基础设施的成熟度(港口、物流、电力)、产业配套的完善度(本地供应商网络)、劳动力的技能水平与稳定性，以及产业政策的扶持力度(如税收优惠、经济特区法规)

国际资本流动的“金融运作平台”视角：此视角聚焦于一个国家作为资本枢纽的便利性与安全性。评估重点在于其法律体系的成熟与可预测性、外汇管制的自由度(特别是利润与资本的汇出政策)、金融市场的深度与复杂性，以及税务架构的友好程度。

前沿科技创新的“研发合作高地”视角：此视角着眼于一个国家在全球创新网络中的地位。评估要素包括其顶尖科研机构与大学的实力、高端科技人才的储备与引育政策、知识产权保护体系的健全性，以及风险投资与创新孵化生态的活跃度。

新兴增长动能的“本土市场入口”视角：此视角旨在衡量一个国家自身市场的增长潜力。评估关键在于其人口结构与中产阶级的崛起速度、本地消费者的行为偏好与购买力、数字化基础设施的普及率(如电商、移动支付)，以及市场准入的法规环境。

在实践中，鲜有国家能在所有维度上都拔得头筹。然而，对于寻求稳健、可持续全球发展的中国企业而言，最具吸引力的投资目的地，往往是那些能够在多个维度上展现出均衡实力、并形成独特“组合优势”的国家。

本材料是为提供一般信息的用途编制，并非旨在成为可依赖的会计、税务、法律或其他专业意见。请向您的顾问获取具体意见。

本报告的具体内容主要由安永准备和撰写，中心主要负责准备整体框架及支持课题调研，提供现有信息，以及中心服务介绍（包括投前阶段、投中阶段、投后阶段和全周期风险防控服务）。

中国企业赴巴西投资合作全景深度指南

巴西与中国同为世界经济的重要增长极，近年来，巴西正以其庞大的市场潜能、丰富的资源禀赋与中国形成互补的产业格局，成为中企全球化布局中不可忽视的“热带蓝海”。然而，由于巴西税赋、劳工、环保等方面法律较为复杂，工会力量强大，对中企而言，巴西投资既充满机遇，也伴随巨大挑战。本指南将就外国投资者在巴西投资的法律路径、以及税制和劳工政策进行全面、深入的解读。



1

巴西经济环境概览：拉美最大经济体及全球重要的新兴市场



一、巴西经济环境概览：拉美最大经济体及全球重要的新兴市场

巴西是拉美第一大经济体、二十国集团和金砖国家成员国，2024年国内生产总值达11.7万亿雷亚尔（约合2万亿美元），同比增长3.4%¹。巴西是中国在拉美地区最大的贸易伙伴，第二大出口目的地和第一大进口来源国。中国连续多年保持巴西全球最大贸易伙伴、第一大出口目的地、第一大进口来源国（据海关总署2025年1-9月数据，双边贸易额达1,381亿美元²）。近年来，中国企业在巴西投资规模不断扩大，涉及石油、电力、新能源、基础设施、农业、制造业、通信、电子商务等多个领域，中国已成为巴西重要的投资来源地之一³。

核心经济优势

市场庞大

巴西人口总数位居世界第七（据联合国2024年数据为2.12亿），且呈年轻化态势，城镇化率高达88.02%^[4]，塑造了巴西庞大且充满活力的消费市场。

01

资源丰富

巴西自然资源丰富，铌、锰、钛等29种矿物储量位居世界前列，且农牧业资源丰富，为制造业、农产品加工提供原材料供应^[3]。

02

政策支持

中巴合作紧密，两国高层互访频繁。巴西国内政局稳定，法律体系完善且执行力强。巴西政府已推出一系列政策吸引外资并为外商投资提供便利条件。

03

1 数据来源：商务部官网 - 《巴西2024年GDP增长3.4%》，2025年3月更新

2 数据来源：海关统计数据在线查询平台，可获取于：<http://stats.customs.gov.cn/> 日期：2025年12月10日

3 商务部，中华人民共和国(2025).《对外投资合作国别（地区）指南-巴西》(2025年版).北京，中华人民共和国商务部.可获取于：<https://www.mofcom.gov.cn/dl/gbdqzn/upload/baxi.pdf> 日期：2025年12月10日

4 数据来源：联合国人口统计，可获取于：<https://unctadstat.unctad.org/datacentre/dataviewer/US.PopTotal> 日期：2025年12月10日



2

核心投资机遇与发展规划



二、核心投资机遇与发展规划

2024年11月20日，在习近平主席巴西访问期间，中巴两国签署《中华人民共和国政府和巴西联邦共和国政府关于共建“一带一路”倡议同“加速增长计划”“巴西新工业计划”“生态转型计划”“南美一体化路线计划”对接的合作规划》，正式开启两国发展战略对接⁵。

（一）基础设施发展规划：新版加速增长计划³

2023年8月，巴西联邦政府出台“新版加速增长计划”(Novo PAC)，旨在促进经济、社会和城市基础设施发展，增加公共部门及私营部门投资，创造优质就业岗位并整体提高巴经济竞争实力，主要包含可持续交通运输系统、弹性城市、卫生保健、能源安全及转型、教育与科技、供水项目、数字包容发展及联通、社会基础设施及国防工业创新共9项核心任务，总投资额预计达3470亿美元，第一期(2023年-2026年)投资2870亿美元，第二期投资(2026年后)600亿美元。

（二）经济发展规划：新工业计划³

2024年1月，巴西联邦政府出台“新工业计划”(Nova Indústria)，旨在通过补贴、低息信贷、扩大公共投资、税收优惠、特别基金等方式促进未来十年国家工业发展，支持总额预计达3000亿雷亚尔。该计划主要包含以下六个方面：建设保障粮食、营养和能源安全的可持续及数字化的农业产业链；建设健康产业经济综合体；建设可持续的基础设施、卫生设施、住房和交通；推动行业数字化转型；推动绿色发展；推动国家主权和国防相关的技术发展。政府已制定2024-2026年行动计划确保阶段性成果。

（三）产业发展规划：绿色出行与创新计划³

2024年3月，巴西联邦政府出台“绿色出行和创新计划”(Mover)，旨在推动汽车行业加快技术创新和脱碳，该计划对企业的研发投入、环保标准和技术创新要求有所增加。截至2024年5月中旬，已有69家企业被纳入计划。该计划基于巴西国家计量标准和工业质量局等主管部门联合制定的“车辆标签计划”(PBEV)，根据车辆(包括乘用车、巴士和卡车)能耗、功率、燃料类型和可回收性等指标进行研究，对符合标准的企业给予与投资额成比例的融资贷款，且可按其技术创新投入比享受相应的税收优惠。

（四）投资伙伴计划(PPI)³

巴西政府自2016年推出“投资伙伴计划”，鼓励外资参与各领域基础设施项目特许经营，并承诺不对外国国有化。自2016年以来，已成为巴西吸引外资、提升国家基础设施水平的旗舰平台，已完成近200个项目，主要为港口、机场、油气、电力项目等。

（五）经济特区及特色产业园区³

1. 经济特区

巴西目前共有四种类型的经济特区：马瑙斯自由贸易区(ZFM)、西亚马孙地区(AMOC)、自贸园区(ALCs)和出口加工区(ZPE)。但目前除马瑙斯自由贸易区外，其它经济特区发挥作用较小。马瑙斯自由贸易区(为鼓励巴西北部 and 东北部的开发)是巴西唯一的保税区，优惠政策有效期至2073年。园区内有十家中资企业，主要包括格力(空调组装)、威胜集团(电表组装)、冠捷科技(显示器组装)、比亚迪(电池模组)。

2. 特色产业园区

坎皮纳斯市高新科技产业园区是巴西最大的高科技园区，也被称为“巴西硅谷”，园区拥有20个研究机构和30所大学。

卡马萨里工业园区拥有轮胎工业、溶解纤维素、铜冶金、纺织、化肥、风能、制药、饮料和服务等90多个化工、石化等行业。

佩塞姆工业和港口综合体规划有热电厂和钢铁厂、炼油和石化联合体、工业区、出口加工区。目前已入驻30家企业。

3 《对外投资合作国别(地区)指南·巴西》2025年版，商务部

5 中国一带一路网，“中国与巴西签署共建“一带一路”合作规划”。北京，中国一带一路网。可获取于：<https://www.yidaiyilu.gov.cn/p/0GKA22RF.html>

日期：2025年12月9日

10 | 走出去中心巴西国别研究指南

3

投资前期规划



三、投资前期规划

(一) 合规门槛与实操指引

企业需结合自身产业链布局，开展三维度调研：一是市场需求分析，涵盖巴西及拉美地区细分市场规 模、消费特征、竞争格局；二是产业配套评估，重点核查目标区域供应链成熟度；三是合规性预判， 明确行业外资限制（如核能开发以及边境地区的矿产开采等）。

巴西对外商投资态度整体偏向积极，但对限制行业作出了总体的规定，如医疗保健、大众媒体、电信、 航空航天、农村财产、海事和保险等。其中³：

受限业务类型	准入条件
能源矿产	取得联邦政府的“授权”或“特许”及各州市环保局（IBAMA）环境许可
文化、媒体	外资持有比例不得超过30%
农村财产的收购或出租	取得巴西农村土地管理和改革局（INCRA）授权，面积较大需国会授权
金融业	取得巴西中央银行的审核及审批（实践中只允许外资银行设立子行）

(二) 选址与可行性论证

企业应紧密结合自身的全球化战略部署，科学制定在巴投资发展规划，明确长期发展目标和可实现的 阶段性任务。全方位审慎评估巴西独特的投资及营商环境，涵盖政局稳定情况、经济发展态势等方面； 熟悉巴西相关法规体系，包括《外资法》、《外汇和国际资本法》《劳工法》《公司法》《税法》 《民法典》等；精准掌握监管要求，涉及行业准入、环保标准等领域。扎实开展巴西与“南方共同市 场”细分市场研究，对市场规 模、增长潜力、竞争格局及市场准入和壁垒进行系统分析，为企业进军 巴西及拉美市场提供坚实依据。

(三) 中心规划支撑服务（投前阶段）

中心凭借自身丰富资源与专业能力，充分发挥平台优势，为企业提供全方位、深层次的市场调研服务。 中心联合理事单位、战略合作伙伴组建专业调研团队，深入巴西及拉美各细分市场，不仅涵盖市场规 模、消费特征、竞争格局等基础信息，还会对市场发展趋势、政策动态影响等进行深入剖析，形成包 含竞争格局、渠道分布、潜在机遇与挑战的专项调研报告，为企业精准把握市场脉络提供有力依据。

在企业与本地供应商、服务商的对接洽谈方面，中心积极搭建高效沟通桥梁。利用自身广泛的人脉网 络和对当地市场的熟悉度，为企业筛选匹配优质的本地合作伙伴，促进双方深入交流，助力企业快速 融入当地产业链，解决搭建过程中的衔接难题。

中心充分联动理事单位与战略合作伙伴，整合多方专业力量，为企业出具高质量的可行性研究报告。 在财务模型测算上，除了常规的成本、收益测算，还重点强化雷亚尔汇率风险评估，结合历史汇率波 动数据与未来趋势预判，并考虑巴西特有的金融操作税成本，为企业制定外汇风险管理策略提供参考； 同时，进行全面的合规性分析，对照巴西相关技术标准与法规要求，细致核查企业技术方案，提 前发现并解决潜在合规问题。中心还能为企业提供政策咨询服务，及时解读巴西最新的投资政策、行 业法规等，帮助企业准确把握政策导向，确保投资行为符合当地法规要求，最大程度降低政策风险。 另外，在企业前期筹备的其他方面，如协助企业了解当地劳动力市场情况，包括劳动力素质、薪资水 平、用工政策等，全方位为企业投资决策提供专业、全面的支撑。

3 《对外投资合作国别（地区）指南-巴西》2025年版，商务部

4

外国投资者在巴西获得厂房 (厂房篇)



四、外国投资者在巴西获得厂房（厂房篇）

巴西土地为联邦所有、地方州、市所有，也有许多为私人财产。巴西法律对土地使用和征用作出了严格规定，对外资在巴西购买与租赁土地也作出了限制。

（一）基本法律框架与原则性规定^{3,6}

巴西政府在1971年颁布的《土地法》与1974年颁布的《实施细则》以及农村土地管理和改革局（INCRA）2017年第88号规范性指令对外资企业购买/租赁土地作出了限制。外资企业在巴西购买的土地只能从事农业、畜牧业、工业等属于其经营范围的活动。

在实际操作中，投资者需要厘清“巴籍企业”和“外资企业”的法律界定。通常来讲，一家在巴西注册的合资企业，若其外资占比低于49%及表决权也低于49%，则一般不会被认定为“外资企业”，因此在土地持有方面享有与“巴籍企业”同等的权利。反之，若外资持股比例超过51%（含51%），包括100%外资持有的巴西企业，则被视为“外资企业”，购买或租赁土地受到前述法律约束。

（二）获土地的合规路径分析^{3,6}

对于外国投资者而言，可通过以下主要方式合规获取土地：

路径1：参股合资模式（与巴方成立合资公司）

此模式传统且常见，外国投资者可与巴西本地的个人或企业合资成立一家新的“巴籍公司”，并确保外方持有的股份比例低于49%，通过巴籍公司作为主体购买或租赁并持有土地使用权或所有权。此模式的关键在于，合资公司的法律地位为“巴籍企业”，故其购地行为不受前述法律的约束，享有与“巴籍企业”同等的权利。投资者在采用此模式时，需确保巴方股东的真实性，避免陷入“名义股东”的法律风险。

路径2：控股合资或全资模式

若外国投资者需以控股合资或全资模式持有一家注册在巴西的企业，即外方持有的股份比例不低于51%，则其购地行为受到前述法律的约束，土地只能从事农业、畜牧业、工业或垦殖等属于其经营范围的活动。购买或租赁农村土地需取得巴西农村土地管理和改革局（INCRA）授权。此外，购买或租赁超过100模（1模相当于1-100公顷不等，具体要求由国家统计局和INCRA确定）需获取国会批准。需要注意的是，购买或租赁边境地区还需要获得巴西国防局的审批。

（三）巴西土地租赁制度的特殊提示⁷

1. 买卖可以破租赁

在租赁期内租赁财产被出售给第三方，除非以下要求被同时满足，否则第三方购买者没有义务遵守租赁协议：(i) 存在明确规定购买者应遵守租赁协议所有条款和条件的特别条款（“有效性条款”）；(ii) 租赁协议已经执行了一段时间；(iii) 租赁协议已在相关房产登记处进行登记。如果租赁协议未完全满足这些要求，购买者可以在提前90天通知承租人搬离后终止该租赁协议。

2. 承租人享有优先购买权

在租赁期内，如果租赁财产被出售、承诺转让、转让或以任何其他形式转让给第三方，根据《巴西城市租赁法》，承租人享有优先购买权，即以与第三方提供的相同条件购买该财产。如果承租人的优先购买权未被遵守，承租人可以在支付购买价格后通过司法途径要求获得该租赁财产，前提是租赁协议至少在出售前30天已经登记在房产的登记簿上。如果租赁协议未登记在房产的登记簿上，承租人只能有权要求赔偿损失。

3 《对外投资合作国别（地区）指南-巴西》2025年版，商务部

6 环球网-部委发布-商务部-驻巴西经商参处，“巴西对外资购买和租赁农村土地的有关规定”。北京，环球网。可获取于：<https://china.huanqiu.com/article/9CaKrnJUhrk> 日期：2025年12月10日

7 中伦律师事务所，“中国企业出海投资系列法律指南：巴西篇”。北京，中伦律师事务所。可获取于：<https://www.zhonglun.com/research/articles/53962.html> 日期：2025年12月10日

5

巴西劳动力市场概况及外籍员工 雇佣管理规定（劳动力篇）



五、巴西劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定（劳动力篇）

出于对当地劳工权利的保护，优先保障本国公民就业的权利，巴西政府通常将外商投资项目能否为巴西本地人创造就业岗位作为重要的审批依据。巴西政府不鼓励外籍劳工并严格控制外籍劳务人员。外籍个人在巴西的工作与可从事的职业范围受到《劳工法》约束。

（一）巴西劳动力市场宏观数据概况

根据世界银行的统计数据⁸，截至2024年底，巴西劳动力市场呈现以下基本面貌：

- 总人口数：2.12亿
- 劳动力人口：1.07亿
- 失业率：7.6%
- 年龄中位数：34.4岁

上述数据显示，巴西拥有相对年轻的人口年龄结构且充足的劳动力资源。2025年以来失业率呈下降趋势，劳动力市场需求旺盛，同时也意味着企业招聘将面临一定的竞争。34.4岁的年龄中位数相对年轻，巴西仍处于劳动年龄人口占总人口比重较高的人口红利期。然而，值得注意的还有区域发展不平衡（年轻人倾向于向东南部如圣保罗、里约聚集）以及高技术人才的短缺。

（二）外籍员工雇佣限制³

巴西《劳工法》规定，本国劳工在人数和工资收入上不得低于企业全部劳工人数和工资总额的三分之二，然而，实际获批的外籍员工人数远远低于这一限额。企业仅在巴西境内无法聘用到相关专业人才，方可雇佣更高比例的外籍员工。

外籍劳工必须是具备专业技能的人士，拥有高等学历的需具备2年以上专业工作经验，中等学历的需具备3年以上专业工作经验。

（三）最低工资标准⁹

自2025年1月1日起，巴西联邦最低工资标准调整为1,518雷亚尔/月（折合人民币1,789元）。圣保罗、里约热内卢、圣卡塔琳娜、巴拉那和南里奥格兰德州还制定了州最低工资标准，通常高于全国平均数值。

（四）巴西劳动法与工会³

巴西法律严格保障劳工权益，劳动法复杂且严格，工会力量强大。法律对员工的工作环境、安全监控和员工职责等方面均作出严格规定。企业应深入了解当地法规，建议从签订劳动合同开始，聘请当地有经验的律师/会计师等专业机构人员，依法依规用人，减少劳资纠纷及可能被处罚的概率。

3 《对外投资合作国别（地区）指南-巴西》2025年版，商务部

8 数据来源：世界银行人口数据，<https://data.worldbank.org.cn/indicator/SP.POP.TOTL> 日期：2025年12月10日

9 数据来源：中国新闻网-《巴西上调月最低工资至1518雷亚尔》，2025年1月更新。

五、巴西劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定（劳动力篇）

（五）巴西地区与工业制造业薪酬水平参考

了解本地薪酬水平是制定有竞争力的招聘策略和进行精确成本测算的基础。根据巴西地理与统计研究所（IBGE）统计的数据显示¹⁰，2024年巴西劳动者的平均月收入为3,057雷亚尔。为该系列记载以来最高水平，同比增长2.9%，较疫情暴发前的2019年增长3.3%。收入中74.9%来自工资，25.1%来自退休金、养老金、租金、金融投资等其他来源。去年，巴西66.1%的人口拥有收入，比例较上年的64.9%有所增长，14岁及以上人口中约47%有经常性工作收入，达1.019亿人，创历史新高。

根据TradingEconomics的分析¹¹，巴西制造业的2025年平均月工资水平约为3,300雷亚尔。从长期看，2026年巴西制造业的实际平均月收入预计将趋势稳定在3,400雷亚尔/月（折合人民币4,450元/月）。

10 数据来源：商务部 - 《2024年巴西居民平均收入创历史新高》，2025年5月更新。

11 数据来源：TradingEconomics

6

企业开办及项目落地篇



六、企业开办及项目落地篇



（一）实体类型选择：有限责任公司(Sociedade Limitada, LTDA)、股份有限公司(Sociedade Anônima, S/A)及分支机构

根据巴西《公司法》，企业可采用个人独资企业、简易合伙企业、有限责任公司、股份有限公司和合作制企业等组织形式³。我们以最普遍的两种形式即有限责任公司和股份有限公司以及分支机构为例进行对比。

维度	有限责任公司	股份有限公司	分支机构
法律地位	具备法人资格，由两人以上出资设立，出资人以其出资额为限对公司债务承担有限责任；	具备法人资格，至少需有两个股东，股东对公司的责任以其认购或取得的资本的发行价格为限	分支机构和代表处不具备法人资格，由母公司授权开展相关活动
经营目标	快速、低成本地设立和运营，无公开融资计划	规模较大，有明确的上市融资计划	前期市场调研和业务推广
税务影响	作为巴西居民企业独立纳税	作为巴西居民企业独立纳税	无法享受本地公司税收优惠，可能构成常设机构
退出机制	一般情况下，投资/撤资均需在巴西中央银行（BACEN）登记，并完成清算程序	一般情况下，投资/撤资均需在巴西中央银行（BACEN）登记，需完成清算程序及证券委员会审批	一般情况下，投资/撤资均需在巴西中央银行（BACEN）登记，退出程序相对简单

注¹²：

1. **事实代理人**：根据巴西法律，外国投资方必须在巴西指定一名常驻事实代理人，并正式授予其接收法律文书以及代表外国实体处理相关事务的权力。该授权书应在外国实体向巴西国家税务登记局（CNPJ）注册之前出具，使得代理人能够以合伙人身份参与公司事务，如参加会议、行使合伙人权利等，并代表外国实体与政府机关和机构进行事务处理。
2. **公司资本**：成立有限责任公司没有法定的最低资本要求。不过，我们通常建议初始公司资本需满足公司运营资金需求，直至其产生收入。



企业建议：

计划长期深耕巴西并辐射拉美市场 → 选择有限责任公司/股份有限公司（有上市融资计划）
 执行短期任务（如前期调研、业务推广、短期工程项目） → 选择分支机构（降低注册与退出成本）

3 《对外投资合作国别（地区）指南-巴西》2025年版，商务部

12 贸促会，“巴西南商准入‘隐形门槛’：中企投资合规指南”。北京，贸促会。可获取于：<https://www.eccpit.com/news/Y21zcG86MTUyNzQ> 日期：2025年12月10日

六、企业开办及项目落地篇



（二）中心落地护航服务（投中阶段）

中心充分发挥在巴西投资领域的专业优势与资源整合能力，为企业出海巴西公司设立提供全方位、“一站式”的落地护航服务。中心协助起草公司章程、准备股东文件、确定企业税制、注册公司名称、商务委员会登记（取得NIRE-商务局企业识别号）、税务登记（取得CNPJ-法人国家登记号）、服务类企业执照申领/贸易类企业商品流通服务税（ICMS）缴税手续办理等程序确保其符合巴西法律规定及企业治理需求，同时中心积极协助企业办理银行开户手续，为企业后续资金往来搭建便利通道，高效推进基础证照办理各项工作。

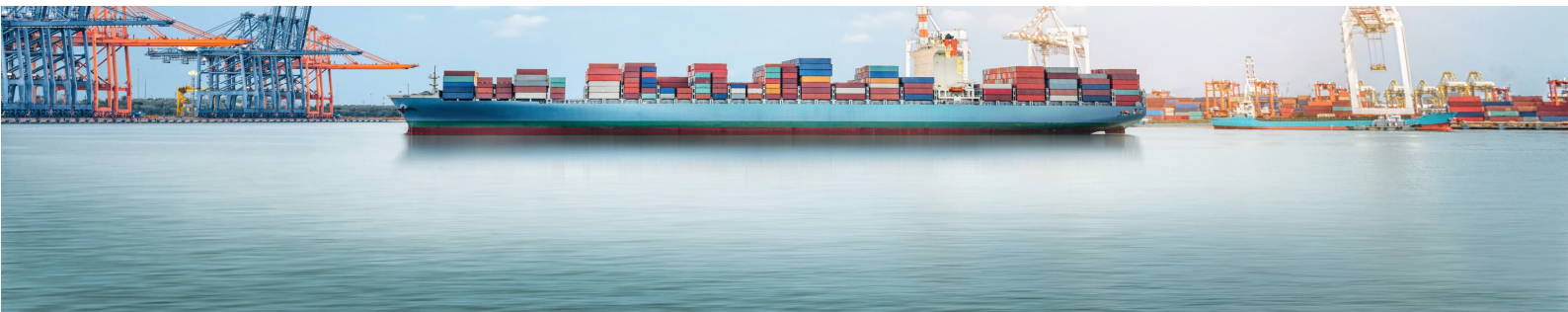
巴西政府已推出一系列旨在吸引和便利外商投资的政策措施，包括简化行政审批流程、提供特定领域的税收优惠、设立特别经济区等，以积极改善投资环境，降低外资进入门槛与运营成本。自1995年宪法修正案确立外资企业国民待遇原则以来，外资企业与本土企业享有完全同等的法律地位和商业权利。在巴西，绝大多数行业允许100%外资持股（如制造业、服务业等）。

值得注意的是，巴西政府为外国科技企业提供了极具吸引力的政策。政府通过半导体产业发展支持计划（PADIS）、数字电视设备生产计划（PATVD）和出口平台特别计划（REPES）等专项政策，为半导体、数字电视设备和IT服务等行业提供包括所得税减免及工业产品税（IPI）、社会一体化税（PIS）和社会保险融资税（COFINS）等间接税优惠在内的全方位税收支持。特别值得一提的是，巴西政府还配套推出企业落地支持计划，帮助外资科技企业快速融入当地创新生态，有效降低初期运营障碍。这使投资巴西科技领域不再是单纯的商业冒险，而是获得政府背书的战略性布局，既能为企业创造可观的成本优势，又能共享巴西科技创新发展的长期红利¹³。

针对上述巴西投资专项优惠政策，中心联合理事单位和战略合作伙伴组建专业专班。专班成员由熟悉巴西投资优惠政策、具有丰富申报经验的人员组成。申报前，深入研究巴西优惠政策细则，结合企业业务类型、投资规模等实际情况，精准匹配适合的优惠类别。随后，精心编制符合要求的申请材料，从材料的逻辑梳理、内容填充到格式规范，严格把控，确保申请材料全面、准确体现企业优势及优惠申请条件。申报过程中，密切跟踪审批进程，及时与审批部门沟通，反馈企业诉求，全力推动优惠申请审批进度，助力企业争取相应投资优惠政策。

在架构设计支持方面，中心基于对中巴税收协定的深入理解，为企业提供专业架构设计服务。综合考量企业跨境业务布局、资金流动需求及税务成本等因素，为企业设计合理架构。通过优化架构，一方面有效降低企业跨境税务成本，充分利用中巴税收协定优惠条款，避免双重征税等情况；另一方面，提高资金汇回效率，合理规划资金流转路径，保障企业资金及时、顺畅汇回，为企业资金管理与运营提供有力支撑，助力企业在巴实现合规高效运营。

¹³ 贸促会，“中企出海巴西法律风险全指南”。北京，贸促会。可获取于：<https://www.eccpit.com/trendings/Y21zcG86MTQxMzI> 日期：2025年12月10日



7

税务金融篇



七、税务金融篇



巴西税种种类较为复杂，按行政管辖层级可以分为联邦税、州税和市税三级。其中，联邦税包括所得税、工业产品税、进口税、出口税、金融操作税、临时金融流通税、农村土地税等；州政府税包括商品流通服务税、车辆税、遗产及赠与税等；市政府税包括社会服务税、城市房地产税、不动产转让税等。此外，企业还需交纳各种社会性费用，具体包括社会保险金、工龄保障基金、社会一体化计划费、社会安全费等。企业和个人应缴纳的税种需要到税务部门了解和咨询¹⁴。

（一）企业所得税和净利润社会赞助费（IRPJ/CSLL）¹⁴

企业需就收入和资本利得缴纳企业所得税（IRPJ）和净利润社会赞助费（CSLL），两者共同被称为巴西的企业所得税。

■ 税率结构与有效税负

企业所得税（IRPJ）应按应纳税所得额的15%缴纳，每年超过240,000巴西雷亚尔的部分额外征收10%。净利润社会赞助费（CSLL）以9%的税率计算应纳税所得额。企业所得税（IRPJ）和净利润社会赞助费（CSLL）在计算应纳税所得额时的方法基本相同，有些许不同点在于CSLL存在一些特定调整。

实体可以选择以下两种方法计算企业所得税和净利润社会赞助费（IRPJ/CSLL）：

核定利润法（PPM）：年度总收入低于7,800万巴西雷亚尔的企业可采用该方法。在该方法下，应纳税所得额通过对公司总收入适用法定的推定利润率来计算。适用的利润率取决于业务活动（电力收入的利润率，在计算企业所得税（IRPJ）时为8%，计算净利润社会赞助费（CSLL）时为12%；服务收入的利润率，在计算企业所得税（IRPJ）和净利润社会赞助费（CSLL）时均为32%）。采用核定利润法PPM不得扣除成本费用，同时，适用核定利润法公司在计算间接税，即社会一体化税和社会保障金（PIS/COFINS）时应适用“累计法”。

实际利润法（APM）：以账面净收入作为出发点，经过税会差异调整后，得到应税所得。对于年度总收入超过7,800万巴西雷亚尔或从事某些特定活动和（或）从国外获得收入，获得资本利得的实体，会被强制要求采用实际利润法计算应税所得。采用实际利润法（APM）的巴西纳税人的折旧和摊销费用可以税前扣除。

此外，巴西政府近年来有意推动税制的一系列改革，但税改方案尚未落地实施，其中，目前综合税率34%的企业所得税（IRPJ）和净利润社会赞助费（CSLL）将分别降低：企业所得税（IRPJ）降低至8%，附加的10%保持不变，净利润社会赞助费（CSLL）降低至8%。

股息/利润汇回预提所得税税率：巴西此前不征收股息预提税，政府有意引入股息预提税。巴西参议院已于2025年11月通过了“针对支付给非居民股东以及特定巴西居民个人的股息征收10%股息预提税”的草案，如果法案进展顺利且获得总统审批，则10%的股息预提税将于2026年1月1日正式生效¹⁵。

因此，在不考虑其他税种（如金融操作税）的情况下，从利润产生到最终汇出境外的涉及的税种包括企业所得税（IRPJ：25%）和净利润社会赞助费（CSLL：9%）以及股息预提税10%。在此建议有意赴巴西投资企业需密切关注巴西税改进展。

¹⁴ 国家税务总局（2024年），《中国居民赴巴西投资税收指南》。北京，国家税务总局。可获取于：<https://www.chinatax.gov.cn/chinatax/n810219/n810744/n1671176/n1671206/c2581919/5116196/files/de4c4f6f486b4d31a68d57e1348ede0f.pdf> 日期：2025年12月10日

¹⁵ 安永，“Brazilian Senate approves 10% withholding tax on dividends paid to nonresident shareholders and Individual Income Tax changes”。可获取于：<https://globaltaxnews.ey.com/news/2025-2232-brazilian-senate-approves-10-percent-withholding-tax-on-dividends-paid-to-nonresident-shareholders-and-individual-income-tax-changes>

七、税务金融篇



■ 税务亏损弥补政策

采用推定利润法的企业税务亏损不得结转。

企业以前年度税务亏损可以在一个纳税年度弥补不超过当年30%的应纳税所得额，以前年度税务亏损区别于其他国家的是可以无限期向后结转，不存在一般情况下的5年限制，但不可以向前结转。这一规定为初期投入较大和处于市场波动期的企业提供的重要的财务缓冲。然而，需要注意的是，巴西的亏损弥补存在金额限制，即使存在足够的结转税务亏损，企业仍需在盈利年度缴纳适当的企业所得税。

■ 纳税申报义务与时限

巴西采用自我评估系统，所有公司必须填报纳税申报表并履行纳税义务。纳税人需在纳税年度次年的5月和7月的最后一个工作日内，在数字税收记录系统（ECD）和财政税收系统（ECF）进行纳税申报。

实行所得税简易征收制度以及业务活动较少的企业纳税人可提交简化版纳税申报表。采取实际利润制度的企业可选择按季度缴纳税款，也可选择按年度计算应纳税利润，并根据其营业额按月预缴企业所得税。在这两种方案下，企业均应按年度报告其纳税情况，并提交年度纳税申报表。

（二）预提所得税（Withholding Tax）¹⁴

■ 股息

巴西政府有意引入10%的股息预提税，目前草案在参议会获得通过，进展顺利的情况预计下2026年1月1日正式生效。

■ 利息

利息的支付应征收预提所得税，针对巴西及位于非低税收管辖地区外资股东获得的相关利息，征收率为15%。对于在低税收管辖区对股东获得的权益利息（JCP）支付适用25%的预提所得税税率。

从其他信贷交易纳税人处获得的利息（贷款以及其他类型的融资）应作为金融投资获得的固定收入而缴税，因此根据交易期限的长短（如下表所示）适用于22.5%至15%的累退税率：

交易期限	适用税率
6个月内	22.5%
6-12个月内（含6个月）	20%
12-24个月（12个月）	17.5%
超过24个月	15%

支付利息产生的预提所得税可抵免IRPJ的应纳税所得额。

■ 特许权使用费

特许权使用费不征收预提所得税，也不征收增值税。

■ 其他收益

向居民企业支付服务费

支付佣金、经纪费或中介费、广告及宣传服务费但不包括直接支付给广播、电视、报纸和杂志公司以及向专业协会或合作社支付的费用，适用1.5%的预提所得税税率。

清洁和安保服务适用1%的预提所得税税率。

向专业公司支付费用

由一个纳税人向另一纳税人所支付的专业服务费（如法律、审计咨询、建筑）应按1.5%的税率缴纳预提所得税。预提所得税可抵免IRPJ税款。

¹⁴ 《中国居民赴巴西投资税收指南》，国家税务总局(2024)

七、税务金融篇



（三）社会一体化税和社会保障金费（PIS/COFINS）（流转税）^{3, 14}

■ 社会一体化税和社会保障金费（PIS/COFINS）

除所得税外，巴西公司每月需要根据总收入缴纳社会一体化税和社会保障金费（PIS/COFINS）。

有两种方式计算该税费：

累计法：PIS/COFINS分别按0.65%和3%的税率（合计3.65%）对调整后的收入征收。采用累计法缴纳税款的公司，生产过程中需要采购货物、服务产生的进项不得抵扣。此外，采用核定利润法（PPM）的纳税人须按累计法计算PIS/COFINS。

非累计法：PIS/COFINS分别按1.65%和7.6%的税率（合计9.25%）对调整后的收入征收。在企业所得税和净利润社会赞助费（IRPJ/CSLL）角度采用实际利润法（APM）的纳税人通常会按非累计法计算缴纳PIS/COFINS，但需要关注不同业务活动的特殊限制。

在满足一定条件的前提下，PIS/COFINS的进项计算基于为生产、转售或提供服务而进行的采购。该进项可以用于抵扣未来的应交税费（PIS/COFINS）

■ 进口社会一体化税和社会保障金费（Import PIS/COFINS）

进口社会一体化税和社会保障金费（Import PIS/COFINS）是对涉及进口商品、服务的交易缴纳的流转税。Import PIS/COFINS的计税依据是进口货物的完税价格；对于进口服务，计税依据是总服务费加上市政服务税和Import PIS/COFINS后进行计算。

进口货物的总流转税率为11.75%（2.1% PIS 和 9.65% COFINS）。巴西税法下，某些进口商品会额外征收1%的社会保障金费（COFINS），具体取决于其关税分类。进口服务按9.25%的综合税率征收。

如果巴西实体采用非累计法计算流转税，进口资产时缴纳的PIS/COFINS进项税可以进行抵扣。而额外1%的COFINS（如适用）则会成为进口商的成本，不可以进行抵扣。同样的，如果进口服务后即开展了本地活动，该部分Import PIS/COFINS亦可以抵扣。

若在某些情形下Import PIS/COFINS不可抵扣，PIS/COFINS在企业所得税和净利润社会赞助费（IRPJ/CSLL）可税前扣除。

值得注意的是，巴西参议会于2024年底通过了PLP No.68/2024法案，进一步明确一系列增值税改革实施细节。主要明确的内容包括：（1）明确双重增值税体系的实施时间。将现有的五种税种——社会一体化税和社会保障金费（PIS/COFINS）、工业产品税（IPI）、商品和服务流通税（ICMS）以及社会服务税（ISS）合并为两种新税，即联邦增值税（CBS）和地方增值税（IBS），将从2026年开始实施，过渡期为七年，2026年为测试期，2026年1月起企业需在发票中标注CBS/IBS税额，但无需实际缴税；

（2）明确将出台系列实施细则。2025年作为税改全面筹备年，将出台系列实施细则（如申报流程、非居民注册要求等）；（3）明确一揽子政策：一是标准税率设定为26.5%，特定行业可享受优惠税率，根据行业分类，可适用18.55%、10.6%和0%三档优惠税率；二是明确无形资产进口和跨境服务采购的纳税义务。无形资产进口和跨境服务采购以巴西辖区内购买方为纳税义务人，如果购买方为非居民，则巴西辖区内收货方为纳税义务人，非居民供应商与巴西购买方共同承担涉税责任；三是明确外国供应商的增值税登记义务。所有非居民供应商或数字平台必须向主管税务机关注册并申报缴纳双重增值税；外国销售方如仅通过数字平台进行交易，则无需遵守本项登记要求；四是明确数字平台上交易各方的有关义务。非居民供应商与收购方或接收方需共同承担涉税责任；巴西辖区内纳税人卖方与当地供应商需共同承担涉税责任；数字平台须向联邦税务机关和地方增值税指导委员会提交详细报告，报告须包括所有交易信息，并指明所涉及的供应商；若数字平台完整履行了报告义务，则无需与辖区内销方共同承担税收扣缴义务¹⁶。

3 《对外投资合作国别（地区）指南-巴西》2025年版，商务部

14 《中国居民赴巴西投资税收指南》，国家税务总局(2024)

16 国家税务总局，“巴西通过推进增值税改革实施的法案”。北京，国家税务总局。可获取于：

<https://www.chinatax.gov.cn/chinatax/c102799/c5239230/content.html> 日期：2025年12月10日

七、税务金融篇



（四）其他主要税种

■ 社会服务税 – 市政服务税（ISS）

一般情况下，巴西市政府对在境内提供的服务征收市政服务税。进口服务同样适用市政服务税。适用税率为2%-5%不等，主要取决于纳税人的居住地及服务的性质。市政服务税是一种累计税，因此可作为成本支出在企业所得税和净利润社会赞助费（IRPJ/CSLL）税前扣除。

■ 州增值税 – 商品流通服务税（ICMS）

原则上，州增值税（ICMS）由各州政府对以下行为进行征收：（1）进口货物；（2）国内货物流通（包括进口及本地生产）；包括在同一法律实体的分支机构之间；（3）提供运输服务，通信和电力相关服务。进项通常可用于抵扣未来的州增值税销项。

在本地交易中，州增值税（ICMS）应根据交易总价计算，包括州增值税（ICMS）税款本身，保险、运费及附条件的折扣。如果商品不会被进一步加工、转售或交易在不适用州增值税（ICMS）的纳税人之间完成，工业产品税（IPI）需要增加至州增值税（ICMS）税基中一起计算州增值税（ICMS）。

■ 工业产品税（IPI）

工业产品税（IPI）是对所有类型工业产品的供应和进口征收的一种联邦税。IPI遵从非累积原则，属于流转税，即前一交易环节(包括产品进口)缴纳的税收可以在涉及产品生产的后续环节中抵扣。IPI的部分税收收入会分配给州政府和市政府。

需要注意的是，上述社会服务税（ISS）、商品流通服务税（ICMS）和工业产品税将在2026年迎来改革，企业需持续关注巴西税改进展带来的影响。

■ 金融操作税（IOF）

金融操作税(IOF)是一种联邦税，目前主要对外汇、信贷、证券和保险交易征收。IOF在法律中没有明文规定，这意味着税务机关可以随时变更该税种的税率，但上限不得超过25%。

企业必须在发票和收据上列明对销售货物或提供服务征收的税金(税率)，包括IOF。据此，企业必须列明发票和收据中所述每种产品所征收的市政府税、州政府税和联邦税，上述信息也可以在机构内的平台中直观显示，未达到这些要求的企业将会受到行政处罚。

2025年6月11日，继5月修订金融交易税以来，巴西政府再次对金融交易税（IOF）立法进行重大修改，废除了第12466号和第12467号法令，以及第6306/07号法令第15-C条。自发布之日起生效。主要内容如下：（1）私人养老金起征点从5万雷亚尔提高至30万雷亚尔，若被保险人在2025年6月11日至2025年12月31日期间在同一保险公司缴纳的保险金额总和超过30万雷亚尔，则适用5%税率。自2026年起，起征点再次提高至每年60万雷亚尔，并取消需在同一保险公司缴纳的限制；（2）法人信贷的税率从0.95%回调至0.38%。对于用于提前支付供应商款项的融资操作（如票据贴现融资），新法令明确将其列为需缴纳IOF的信贷业务，但此类操作仅适用每日0.0082%的基准税率，不适用0.38%的税率；（3）对在巴西进行的外国直接投资所得的外汇交易适用0%税率；（4）应收账款投资基金（巴西证券化市场中的一类投资基金，主要用于投资信贷资产支持证券）份额的首次认购适用0.38%税率¹⁷。

¹⁷ 国家税务总局，“巴西再次修改金融交易税率”。北京，国家税务总局。可获取于：
<https://www.chinatax.gov.cn/chinatax/c102799/c5241993/content.html> 日期：2025年12月10日

七、税务金融篇



（五）外汇管理体系与跨境资金汇回的实操指南

实现投资利润和资本的安全、合规汇回，是所有海外投资的终极目标。由于巴西实行部分外汇管制，且巴西法律严禁私自兑换外币，外国企业或个人不能开立外汇账户，外汇进入巴西折算成当地货币后方能提取。雷亚尔是市场上唯通用的货币³。

■ 监管框架：部分限制

主要外资法规：《外汇和国际资本法》及其实施细则

核心监管机构：国家货币委员会是金融体系的最高决策机构，负责制定货币和信贷政策；巴西中央银行（BACEN）是国家货币委员会的执行机构。

巴西中央银行是外汇交换的管理部门。在巴西，进口外汇兑换通过进口商与巴西央行授权的商业银行签署的“外汇买卖合同”进行。外汇进出必须通过巴西中央银行。

所有在巴西的外国投资必须在巴西中央银行注册。由巴西央行颁发外国投资证明，注明投资的外国货币金额及相应的雷亚尔金额。

■ 利润与资本汇出：从决议到汇款的全流程演练

外国投资者将在巴西子公司产生的利润（股息）或清算/减资后收回的资本汇出境外，必须通过一个文件驱动的、严谨的审批流程¹⁸。

退出方式：

所有在巴西的外国投资必须在巴西中央银行进行电子申报登记，撤资时进行注销登记。外国投资者按照以下流程完成退出后，方可将资金汇出巴西。

外国投资者作为巴西公司的唯一股东时，有以下两种退出方式：

- 1) 将其持有的公司全部股份进行转让、出售；或
- 2) 解散并清算公司，在清偿公司全部现有债务后，可将剩余资金(如有)汇出巴西。

外国投资者并非巴西公司唯一股东时，有以下两种退出方式：

- 1) 将其持有的公司全部股份进行转让、出售，并遵守公司文件规定(如公司章程/细则、股东协议及其他由相关各方签订的文件)，包括其中可的优先购买权、随售权、拖售权、禁售等相关规定；或
- 2) 在出现巴西法律规定的特定情形时(如公司出现变更事项导致法定分配股息减少等)，外国投资者可根据巴西《公司法》，向公司提交正式要求行使退出权，并要求公司向其支付股份回购款，从而退出。

需注意的是，外国投资者在汇出投资利润或撤资时，需出示巴西央行颁发的《外国投资证明》。如需将资本汇出，还需缴纳相应资本利得税。目前资本利得汇出税率为15%-22.5%（累进税率-取决于资本利得金额，若在境外母公司所在地属于巴西税法下的避税天堂国家或地区，则资本利得税为固定税率25%）。

此外，资金外流可能会受到巴西中央银行的检查，央行可能会要求提供公司的资产负债表或财务报表，以及确认汇出金额与出售或变现投资的公平市场价值相符的评估报告。

3 《对外投资合作国别（地区）指南·巴西》2025年版，商务部

18 辽宁省贸促会，“巴西投资限制与退出机制”。沈阳，辽宁省贸促会。可获取于：<https://www.fuxin.gov.cn/content/2024/961522.html> 日期：2025年12月10日

七、税务金融篇



（五）外汇管理体系与跨境资金汇回的实操指南（续）

■ 税务清缴：资金出境不可动摇的“铁门槛”

在所有合规要求中，税务清缴是核心、刚性的前置条件。巴西法律的逻辑十分清晰：在国家的税收权益得到满足之前，任何利润都不能离开国境。

银行在处理汇款申请时，会将税务机关出具的完税凭证作为一票否决的关键文件。没有清晰的完税证明，汇款流程将无法启动。因此，正确的操作顺序是：实现利润->缴纳企业所得税->宣告股息/利润汇出/退出->完成税务申报要求/工商流程->集齐所有文件->向银行申请汇款。

■ 违规风险警示与最佳实践建议

未能遵循上述流程和文件要求，将直接导致：

轻则延误：银行将反复要求补件，导致资金滞留巴西，打乱集团总部的资金安排，产生不必要的时间成本。

重则禁止：如果文件存在瑕疵、交易背景存疑，或被认为有洗钱、逃税嫌疑，银行将依法拒绝处理，并可能向相关部门报告，引发更复杂的调查。

最佳实践建议：

建立“合规档案”：从公司设立之日起，即应系统性地保存所有与投资、经营、税务相关的文件。

财税一体化管理：财务部门与税务顾问应紧密协作：确保会计处理与税务申报的一致性与合规性。

提前与银行沟通：在计划进行大额汇款前，主动与银行的国际业务部门沟通，确认最新的文件要求清单，做到有的放矢。

通过对上述规则的深刻理解和严格执行，中国企业完全可以在享受巴西投资机遇的同时，确保其财务运营的稳健合规与投资回报的顺利实现。

8

巴西投资激励政策体系的全面深度解读与实操指引



八、巴西投资激励政策体系的全面深度解读与实操指引

巴西管理外国投资的主要法律是《外资法》包括其修改法案及其施行细则，该法律旨在通过吸引外资来促进经济增长，同时保护国家利益，为外商投资的监管奠定了法律基础。根据该法律，外商投资者有权遵循特定的指导方针和要求在巴西进行投资，且在巴西境内的外商独资或合资企业享受国民待遇。此外，巴西政府自2016年起推动的“投资伙伴计划”(PPI)，也起到了规范和促进外商投资的重要作用。PPI旨在协调和监督巴西政府推出的基础设施项目的采购和私有化，通过签署合作合同和其他私有化措施扩大并加强政府与私营部门的合作，鼓励外资特许经营，承诺不对外资国有化。

巴西针对外商投资的主管部门为巴西出口投资促进局(APEX)，其目标是通过提供信息、支持和指导来吸引潜在的外商投资者。此外，国家开发银行(BNDES)通过为符合国家发展目标的项目提供融资，来帮助协助和支持外国投资者。以巴西出口投资促进局和国家开发银行为代表的机构，通过简化行政程序和增强政策透明度，共同促进巴西形成了具有吸引力的外商投资环境。

此外，巴西各州有权制定有利于地方发展和引进外资的鼓励政策，向外资企业提供一定的减免地方税收政策或优惠出让土地。巴西政府还为某些特定经济活动提供税收优惠政策，这些优惠政策包括鼓励出口、特定行业激励和区域激励。

(一) 税收优惠政策¹⁴

■ 区域投资基金税收优惠

东北投资基金(FINOR)和亚马逊投资基金(FINAM)从IRPJ税收中获取资金，由特定代理人管理，基金用于投资在相关区域中经营的企业所发行的证券。

企业在支出一定款项后，有权利从相关基金中获得相应证券的利息，这些利息后续将转化为代表基金投资组合的证券，从FINAM和FINOR获得的利润不会作为股息支付给外国投资者。

■ 储蓄和投资筹划税收优惠

企业或雇员可设立储蓄和投资筹划(PAITS)该筹划旨在提倡自愿组成利润共享的储蓄基金，为了员工的福利，以组合投资的方式进行。所募集的资金，必须用在储蓄和投资筹划的投资基金或由具备资质的机构进行监管，并需遵守以下规定：

(1)企业投入的上述收入不视同工资或社保性质；

(2)如果企业投入的资金满足一般性的规定，并且至少有50%的员工受益，该资金可作为营业费用税前扣除。

■ 加速折旧

特定行业的现代化或扩张过程中获得的新固定资产可以采用加速折旧政策；获取用于科学研究和创新的固定资产可享受加速折旧政策。根据资产在每天生产过程中使用的时数确定加速折旧率，8小时运营系数为1.0倍，16小时运营系数为1.5倍，24小时运营系数为2.0倍。例如，一台工业设备正常的折旧率为10%，如果它一天运转16小时，则折旧率变为15%，一天运转24小时，则折旧率为20%。

■ 自由贸易区和保税仓库税收优惠

在玛瑙斯自由经贸区(ZFM)内经营的企业生产或销售的产品，政府给予税收优惠，该优惠待遇将延续至2023年（法令356/1988进一步扩展了税收优惠范围）。玛瑙斯自贸区旨在在亚马逊流域建立一个工业、商业和农业进出口贸易中心，其主要场所为玛瑙斯港、内格罗河、亚马逊河和乌鲁布河。

在玛瑙斯自贸区内成立的企业，为特定用途进口货物可以享受进口税收减免及IPI的减免，特定用途包括用来制造其他产品、再出口、内部使用或工业运营以及提供服务。除用于上述目的的货物，以及从玛瑙斯自贸区进口用于区外贸易的货物，需按照正常的税收规定纳税。出口货物免收关税。

¹⁴ 《中国居民赴巴西投资税收指南》，国家税务总局(2024)

八、巴西投资激励政策体系的全面深度解读与实操指引

（一）税收优惠政策¹⁴（续）

■ 其他税收优惠

上述优惠不适用于武器和弹药、香水、烟草、酒精饮料和国内产品的出口以及由此发生的从ZFM的进口。ZFM区域在亚马逊区域(SUDAM)，因此所有适用于亚马逊区域的税收优惠同样适用于ZFM。圣安娜自贸区、博阿维斯塔自贸区等共同组成了亚马逊自贸区区域带。

此外，巴西政府还对研发、软件开发和信息技术服务、出口公司取得资产、投入物、中间产品、包装物以及北部、东北部和中西部地区石油产业以及基础设施等项目提供了IPI及PIS/COFINS等税种的税收优惠政策。

（二）总结与建议

巴西税制税种纷繁复杂，既有联邦层面，也有州、市级不同层级，征收的税种不同，各州市规定也不一定类似。因此，中国投资者不应将其视为简单的优惠申请，而应将其作为一项贯穿投资决策全过程的战略规划工作。

◆ 早期介入：

在项目可行性研究阶段，即应组建专业团队(包括法律、财税、行业顾问)，深入了解巴西投资涉及的法律、财税、劳工资讯。

◆ 精心规划：

在商业计划书的撰写中，应着重突出项目在技术创新、本地贡献、环境保护等方面的“亮点”，主动契合巴西当地的各项投资激励。

◆ 投中管理：

若成功取得投资激励政策，在项目的全生命周期时刻关注投资激励政策是否符合激励标准，以免在运营期间丧失激励资格。

9

运营全周期管理服务



九、运营全周期管理服务



(一) 合规运营核心要求

在巴西公司依法设立并完成前期准入流程后，企业在日常运营过程中仍需面对多项合规性、制度性及人力资源管理相关事务，实际操作中存在一定难度与不确定性。为保障企业在巴运营活动的顺利开展，确保经营行为与当地法律法规相衔接、与监管制度相契合，企业普遍聚焦以下几方面需求：

一是合规会计体系建立及人员配置要求。企业需委托具备资质的本地会计与财务服务人员进行账务处理与申报，确保账簿完整、报表合规

二是税务及社保义务履行机制。企业在日常经营中须定期进行税务申报，按规定为本地员工及外籍员工缴纳相关税费和社会保障项目，处理过程涉及多部门联动与复杂申报流程。

三是外籍员工用工手续完善。涉及在巴工作的外籍人员需依法申请签证及工作许可，企业需主动承担配套办理义务并确保所聘人员符合相关职业资质要求。

四是年度审计与报告制度执行。企业应按年度向有关主管部门提交审计报告、股东大会文件等材料，确保经营活动的合法性、透明度与延续性。

五是其他常规运营合规事务。包括商业合同合规审查、跨境结算机制安排、公司章程调整备案等，均需在了解本地制度差异的基础上予以妥善应对。

(二) 中心运营支持服务（投后阶段）

针对上述运营阶段的合规诉求，中心会同理事单位与战略合作伙伴共同建立“企业境外运营支持机制”，持续为在巴企业提供如下综合性支持服务：

提供企业日常管理与运营相关政策解读，深入剖析政策条款结合企业实际经营场景进行案例讲解；**协助企业完成本地财税申报、薪资合规、社保登记等事项**；**推动年度审计工作的规范化与流程化**，从审计资料准备、审计流程把控到审计结果运用，全程给予专业指导；**提供覆盖法律合规、税务咨询、人事管理的优质专业服务资源**，企业可根据需求快速匹配对接；**举办专项能力建设培训**，提升企业在地合规能力与风险应对水平等服务助力企业提升事项处理效率，

通过上述服务体系的建立与落地实施，中心旨在协助出海企业在巴西实现“从设立到运营”的制度衔接与能力转化，进一步降低制度型成本，强化风险防控意识，提升海外运营管理水平。

10

法律合规与风险防控



十、法律合规与风险防控



（一）主要法律风险点

合同风险：需采用葡萄牙语与英文双语文本，明确争议解决条款；

知识产权风险：严格依据联邦宪法第5条、工业知识产权法、软件知识产权法、版权法等规定及时注册、登记商标、专利，避免侵权纠纷；

政策变动风险：需持续跟踪巴西税制体系改革、外汇管制政策调整。

（二）中心风险防控服务（全周期）

法律支撑体系：提供合同审查、知识产权注册、公司合规审计等服务，开展巴西《公司法》《劳工法》等专项培训。

争议解决支持：联合理事单位/战略合作伙伴建立快速响应机制，协助处理商事仲裁、劳动纠纷等案件，维护企业合法权益提供相关法律服务。

动态监测服务：定期推送政策更新简报(如巴西税制体系改革等)，定期开展全面风险评估。

（三）巴西企业财务报告制度与实操要点

巴西的财务报告制度是一个在法律框架约束下，多机构协同监管、以电子化系统为核心，并不断与国际准则趋同的体系。其发展历程中的几个关键节点和参与部门，共同塑造了当前高效、透明的财务信息环境。

1. 法律框架与监管机构

巴西财务报告制度的法律基石主要包括巴西《公司法》以及相关会计准则。而监管体系由多个机构共同监管。**巴西联邦税务局**是税务相关申报的核心监管机构。**巴西中央银行**则负责监控与外商投资相关的资本流动，要求符合特定标准的公司进行定期申报。对于上市公司，**巴西证券委员会**还对其有额外的信息披露要求。此外，**巴西会计准则委员会**是会计准则的制定机构。

2. 报告登记要求^[19]

2.1 电子申报系统（RDE）

在巴西，外商投资需通过电子申报登记系统（RDE）向巴西央行（BACEN）登记，这是外商投资的首要义务。不论是外商直接投资(例如直接收购巴西公司的股权)还是外商间接投资(例如通过金融交易或资本市场收购股权)，均需完成上述登记。

根据巴西法律，接受投资的巴西公司需在投资完成后的30天内通过电子申报登记系统向巴西央行登记该投资（不论投资金额多少），登记的事项包括先前已报备信息的任何变更，如公司章程的修订。

外商直接投资需在RDE-IBD系统登记。对于外商间接投资，通过金融交易进行的投资需在RDE-Portfólio系统登记，通过资本市场进行的投资则需在RDE-ROF系统登记。

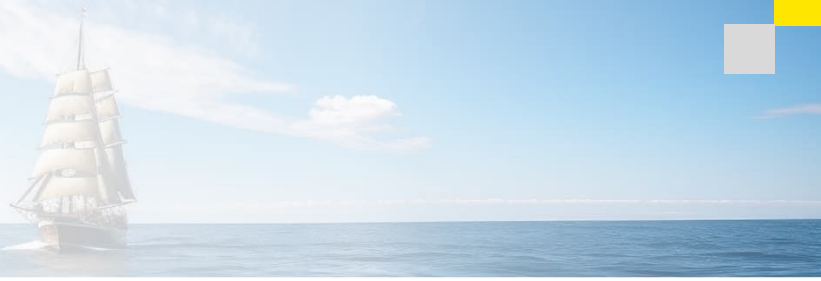
2.2 公共电子记账系统（SPED）

此外，巴西政府实施公共电子记账系统（SPED），企业需要通过网络将数字会计簿记（ECD）、税务会计簿记（ECF）等文件上传到税务局的服务器。除此之外，还有州政府税务申报、DIF（预提所得税申报）等系列的申报。如未及时递交申报，还有可能会被税务局处以高额罚款，造成损失。

¹⁹ 德恒律师事务所，“巴西外商投资及并购法律指南”，德恒律师事务所，可获取于：

<https://www.dehenglaw.com/CN/tansuocontent/0008/027923/7.aspx?MID=0902> 日期：2025年12月10日

十、法律合规与风险防控



（三）巴西企业财务报告制度与实操要点（续）

2. 报告登记要求¹⁹

2.3 其他申报义务

除上述系统登记申报外，接受投资的巴西企业可能还需对巴西央行履行以下义务：

- 1) 年度报表定期更新（净资产和总资产低于2.5亿雷亚尔的外资企业）：在次年3月31日之前
- 2) 季度报表（财务报表）定期更新：在会计基准日之后的90天内
- 3) 年度外资普查（净资产和总资产等于或高于1亿美元的外资企业）：在次年8月15日之前，通过电子系统填写巴西年度外资普查表和财报
- 4) 五年度外资普查：在以0或5结尾年会计基准日次年8月15日之前，通过电子系统填写

3. 巴西会计准则（BR GAAP）²⁰

巴西以《商法》和《公司法》为依据，制定财务会计制度，遵循权责发生制。近年来，巴西会计制度正逐步与国际会计准则(IFRS)接轨。从2010年起，巴西上市公司的合并财务报表必须完全循IFRS的各项规则。巴西联邦会计委员会和巴西会计公告委员会为巴西的会计准则制定机构。

■ 完整的巴西通用会计准则（CPC）

强制适用对象：准则选择并非完全自愿，需由其规模和法律形式进行判断。上市公司与大型企业、金融机构必须严格执行完整的准则，其财务报表需要经过独立审计，并通过SPED系统进行电子化申报。

核心特征：巴西复杂的税制是核心驱动力。巴西的会计准则与国际财务报告准则（IFRS）高度一致，但确实存在一些关键差异，这些差异主要体现在与本地法规的衔接以及特定税务处理上，如存货、建筑合同收入的确认、减值准备等。同时，复杂的税制也导致了财务与会计账目的分离，存在大量的暂时性差异。

■ 简化的巴西小企业准则(SEMs)

适用对象：中小微企业，特别是年收入低于480万雷亚尔的中小微企业（目前巴西商界代表正在推动提升中小微企业收入判断标准上限）。

核心特征与优势：该准则的设计初衷是大幅降低中小企业的财务合规成本，其核心特征体现为“简化”：

计量与确认规则：小企业可选择采用巴西简易税制（如推定利润法和累计法），计量与确认相对比较简单。

信息披露：一般情况下无强制审计要求，披露要求大幅降低。

¹⁹ 德恒律师事务所，“巴西外商投资及并购法律指南”。德恒律师事务所。可获取于：

<https://www.dehenglaw.com/CN/tansuocontent/0008/027923/7.aspx?MID=0902> 日期：2025年12月10日

²⁰ 贸促会，《企业对外投资国别(地区)营商环境指南—巴西2020版》。北京，贸促会。可获取于：

<https://www.ccpit.org/image/1/edacf09a158a40458bc79f519b3b1b82.pdf> 日期：2025年12月10日

十、法律合规与风险防控



（三）巴西企业财务报告制度与实操要点（续）

4. 财务报告的语言、审计与高级会计处理的灵活性

法定语言与双语实践：巴西法律规定，法定会计记录、账簿及需向官方提交的财务报表必须使用葡萄牙语编制。然而，在国际商业实践中，为了满足境外母公司、外国投资者、国际银行的审阅需求，提供一份完整的英文翻译版本是标准操作，但这通常不具法定效力，可能注明“仅方便参考”。巴西各大、中型会计师事务所均能熟练提供高质量的双语审计报告服务。

强制性法定审计：如前所述，上市公司与大型企业、金融机构其财务报表需经过在巴西会计委员会注册的巴西注册会计师的独立审计，并由会计师出具审计报告。达到一定规模的非上市公司及特定行业也要求进行独立审计。一般情况下，在巴西对中小微企业没有独立审计的强制要求。

11

最新动态与风险提示



十一、最新动态与风险提示



政策利好：分行业放宽外资准入限制（如电力行业允许外资持股超过50%、电信等）；基础设施投资加速；中巴经贸关系深化；

潜在税改：巴西税制复杂，近年来频频出现税改传闻，有意投资巴西企业应密切关注税改动态，预设税改对财务模型的适当影响；

汇率波动：巴西法定货币雷亚尔汇率波动较大，建议考虑外汇波动或利用套期工具锁定汇率。

法律风险：巴西税法、劳工、环保法律严格，司法程序耗时长，建议聘请专业机构/律师处理巴西合规事宜



安永 | 建设更美好的商业世界

安永致力于建设更美好的商业世界，为客户、员工、社会各界及地球创造新价值，同时建立资本市场的信任。

在数据、人工智能及先进科技的赋能下，安永团队帮助客户聚信心以塑未来，并为当下和未来最迫切的问题提供解决方案。

安永团队提供全方位的专业服务，涵盖审计、咨询、税务、战略与交易等领域。凭借我们对行业的深入洞察、全球联通的多学科网络以及多元的业务生态合作伙伴，安永团队能够在150多个国家和地区提供服务。

All in, 聚信心, 塑未来。

安永是指Ernst & Young Global Limited的全球组织，加盟该全球组织的各成员机构均为独立的法律实体，各成员机构可单独简称为“安永”。Ernst & Young Global Limited是注册于英国的一家保证（责任）有限公司，不对外提供任何服务，不拥有其成员机构的任何股权或控制权，亦不担任任何成员机构的总部。请登录ey.com/privacy，了解安永如何收集及使用个人信息，以及在个人信息法规保护下个人所拥有权利的描述。安永成员机构不从事当地法律禁止的法律业务。如欲进一步了解安永，请浏览ey.com。

ED None

本材料所依据的信息截止日期为2025年9月30日。

本合同课题由上海市浦东新区企业走出去综合服务中心和安永合作完成，其形成的知识产权归属上海市浦东新区企业走出去综合服务中心和安永双方共同所有。

ey.com/china

关注安永微信公众号

扫描二维码，获取最新资讯。

