



**EY**安永

Shape the future  
with confidence  
聚信心 塑未来



上海市浦东新区企业  
走出去综合服务中心  
SHANGHAI PUDONG SERVICE  
CENTER FOR OVERSEAS  
INVESTMENT

# 走出去中心墨西哥 国别研究指南

上海市浦东新区企业走出去  
综合服务中心

2026年2月



The better the question.  
The better the answer.  
The better the world works.

# 目录

## CONTENTS



开篇	企业出海与产业格局	03
一	墨西哥经济环境概览：南美经济与贸易中心	07
二	核心投资机遇与发展规划	09
(一)	墨西哥《2025-2030年国家发展计划》	10
三	投资设厂前期规划	11
(一)	合规与主要考量点	12
(二)	投资限制概览	12
(三)	中心规划支撑服务（投前阶段）	12
四	外国投资者在墨获得土地	13
(一)	基本法律框架与原则性限制	14
(二)	土地类型与实操	14
(三)	外资获得土地的一般程序	14
五	墨西哥劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定	15
(一)	墨西哥劳动力市场宏观数据概览	16
(二)	外籍员工限制	17
六	企业开办及项目落地篇	18
(一)	实体类型选择：有限公司vs分支机构	19
(二)	中心落地护航服务（投中阶段）	19

# 目录

## CONTENTS



<b>七</b>	<b>税务金融篇</b>	<b>20</b>
(一)	企业所得税 (Corporate Income Tax)	21
(二)	预扣所得税 (Withholding Tax)	22
(三)	增值税 (Value-Added Tax, VAT)	22
(四)	墨西哥金融环境及外汇管理体系	23
<b>八</b>	<b>墨西哥外商投资优惠政策概览</b>	<b>25</b>
(一)	贸易相关优惠政策	26
(二)	其他优惠措施	26
(三)	关税及其他优惠的实操要点	27
(四)	总结与建议	27
<b>九</b>	<b>运营全周期管理服务</b>	<b>28</b>
(一)	合规运营核心要求	29
(二)	中心运营支持服务 (投后阶段)	29
<b>十</b>	<b>法律合规与风险防控</b>	<b>30</b>
(一)	主要法律风险点	31
(二)	中心风险防控服务 (全周期)	31
(三)	墨西哥外商投资企业合规	31
<b>十一、</b>	<b>最新动态与风险提示</b>	<b>33</b>

# 开篇

## 企业出海与产业格局



# 开篇：企业出海与产业格局



基于对浦东现有的出海项目进行研判，揭示出浦东企业“走出去”已形成“产业全球化”与“资本国际化”两大战略方向，并具体表现为以下四大高度集聚的区域与产业集群：

战略区域	核心国别/地区	主导产业与核心动因
产业出海主阵地	东南亚（泰国、马来西亚、印度尼西亚、柬埔寨、越南、老挝）	工业制造、医药健康（产能出海、供应链协同）
全球资本运作枢纽	离岸中心（中国香港、开曼群岛、新加坡、英属维尔京群岛、百慕大群岛、中国澳门）	金融、医药、信息技术（投融资、并购、搭建持股架构）
高新科技前沿	欧美（美国、德国、英国、瑞典、荷兰、卢森堡、澳大利亚、加拿大）	信息技术、生物医药（研发创新、市场准入、技术并购）
战略新兴蓝海	中东、北美、阿联酋、俄罗斯联邦、哈萨克斯坦	能源基建、汽车制造（参与国家战略、供应链近岸布局）

具体分析如下：

## 产业出海主阵地：东南亚成为制造业出海的核心承载区

以泰国、马来西亚、印尼为代表的东南亚国家，已成为实体产业投资项目最为集中的区域。这一趋势清晰地反映出，在全球供应链重构的宏观背景下，我国具备成熟产业链优势的制造业，特别是汽车及零部件、消费电子与半导体封装测试等产业，正系统性地将东南亚作为产能国际化布局 and 新兴市场深度拓展的首选目的地。其核心驱动力在于寻求制造成本优势、分散地缘政治风险以及贴近区域增长市场。

## 全球资本运作枢纽：中国香港、开曼、新加坡构成资本通道的“铁三角”

这三个地区在全球境外项目设立中占据绝对领先地位，凸显了其作为企业进行全球资本运作不可或缺的枢纽功能。无论是为了搭建便于国际融资和资本运作的红筹/VIE架构，还是为了实施跨境并购与整合，亦或是为了构建全球资金管理中心以实现利润的合规调度与回流，这些离岸金融中心都提供了成熟的法律、金融与专业服务生态，是企业“走出去”进行顶层架构设计的核心节点。

## 高新科技前沿：欧美聚焦于获取顶尖技术与高端市场准入

以美国和欧洲为代表的发达经济体，是信息技术、生物医药与生命科学等战略性新兴产业出海的关键目的地。对这些区域的投资并非以产能转移为主要目的，而是带有明确的战略意图，即通过设立海外研发中心、延揽顶尖科技人才、进行战略性股权投资或直接并购，深度链接全球创新源头，从而获取前沿核心技术、知识产权以及进入高端市场的“通行证”。

# 开篇：企业出海与产业格局



## 战略新兴蓝海：中东与拉美代表了两类新兴机遇

部分新兴市场国家的崛起极具标志性，代表了两类不同的战略机遇。一类是以沙特为代表的、正在实施宏大国家发展愿景的资源型国家，其在新能源、高端装备、基础设施建设等领域释放的巨大市场潜力，吸引了大量资本与产业进入。另一类是以墨西哥为代表的、受益于供应链“近岸化”趋势的国家，大量汽车零部件等中间产品制造业的涌入，旨在通过精准的战略卡位，响应北美等核心市场“链主”客户的需求，重塑区域供应链格局。

## 国别研究的视角与切入点：构建多维战略评估框架

以上分析清晰地揭示，“出海”并非单一维度的线性行为，而是企业基于自身产业属性、发展阶段与战略意图所展开的多元化全球布局。因此，任何有效的国别研究都必须超越对宏观经济指标的浅层罗列，构建一个能够与企业战略深度匹配的多维评估框架。这意味着，上海市浦东新区企业走出去综合服务中心（以下简称“中心”）和安永（中国）企业咨询有限公司（以下简称“安永”）必须从企业“走出去”的真实诉求出发，通过不同的战略“棱镜”来审视和剖析一个国家，评估其在不同维度上的承载能力、比较优势以及潜在风险。具体而言，该框架至少应包含以下四个核心视角：

**全球供应链的“生产制造节点”视角：**此视角关注的是一个国家作为生产基地的综合效能。评估要素不仅包括土地、劳动力的成本，更关键的是考察其基础设施的成熟度（港口、物流、电力）、产业配套的完善度（本地供应商网络）、劳动力的技能水平与稳定性，以及产业政策的扶持力度（如税收优惠、经济特区法规）。

**国际资本流动的“金融运作平台”视角：**此视角聚焦于一个国家作为资本枢纽的便利性与安全性。评估重点在于其法律体系的成熟与可预测性、外汇管制的自由度（特别是利润与资本的汇出政策）、金融市场的深度与复杂性，以及税务架构的友好程度。

**前沿科技创新的“研发合作高地”视角：**此视角着眼于一个国家在全球创新网络中的地位。评估要素包括其顶尖科研机构与大学的实力、高端科技人才的储备与引育政策、知识产权保护体系的健全性，以及风险投资与创新孵化生态的活跃度。

**新兴增长动能的“本土市场入口”视角：**此视角旨在衡量一个国家自身市场的增长潜力。评估关键在于其人口结构与中产阶级的崛起速度、本地消费者的行为偏好与购买力、数字化基础设施的普及率（如电商、移动支付），以及市场准入的法规环境。

在实践中，鲜有国家能在所有维度上都拔得头筹。然而，对于寻求稳健、可持续全球发展的中国企业而言，最具吸引力的投资目的地，往往是那些能够在多个维度上展现出均衡实力、并形成独特“组合优势”的国家。

下面是我们结合理事单位现有资料和课题研究，从出海角度做一个墨西哥的国别研究。

本材料是为提供一般信息的用途编制，并非旨在成为可依赖的会计、税务、法律或其他专业意见。请向您的顾问获取具体意见。

本报告的具体内容主要由安永准备和撰写，中心主要负责准备整体框架及支持课题调研，提供现有信息，以及中心服务介绍（包括投前阶段、投中阶段、投后阶段和全周期风险防控服务）。

# 中国企业赴墨西哥投资合作全景深度指南

随着中墨两国经贸合作的不断深化，越来越多中国企业将墨西哥作为其全球化布局的战略支点。为确保投资项目的顺利落地与长效运营，深刻理解并合规遵循墨西哥的土地政策与劳工法规至关重要。本指南将就外国投资者在墨获取土地的法律路径，墨西哥的税制情况以及劳动力市场概况与用工成本构成进行全面、深入的解读。



1

# 墨西哥经济环境概览：南美经济与贸易中心



# 一、墨西哥经济环境概览：南美经济与贸易中心

墨西哥作为拉丁美洲地区人口、经济、贸易大国，据世界银行数据统计，2024年GDP达1.85万亿美元，同比增长1.5%<sup>[1]</sup>。同为重要发展中国家和新兴大国，中国连续多年是墨全球第二大贸易伙伴。根据中国海关总署数据，2025年1月至9月中墨进出口总额达821.8亿美元<sup>[2]</sup>，墨西哥稳居中国在拉美地区第二大贸易伙伴地位。

## 核心经济优势

### 战略区位

连接拉丁美洲近7亿人口市场<sup>[3]</sup>，辐射南美、美国及北美重要市场；

01

### 政策支持

墨西哥稳居最具外资吸引力的国家之一，2024年吸收外商投资近370亿美元，在全球排名第11位<sup>[4]</sup>。同时，不断推出完善产业链、投资优惠、土地补贴、加强人才培养和降低工资税率等优惠措施以吸引更多的外商投资；

02

### 产业基础

墨80%以上的出口收入和约四分之一的GDP源自制造业，包括钢铁、汽车、化工、电子、金属加工、机器制造、食品、纺织、造纸、服装、橡胶、制药等20多个行业。汽车工业是墨西哥最大的制造业部门，也是支柱产业之一。

03

[1] 墨西哥数据，世界银行集团，访问于2025年12月，<https://data.worldbank.org/cn/country/mexico>

[2] 海关统计数据统计月报，海关总署，访问于2025年12月，<http://stats.customs.gov.cn>

[3] 拉丁美洲和加勒比地区人口统计数据，Worldometer，访问于2025年12月，<https://www.worldometers.info/zh>

[4] 墨西哥全球外资吸引力排名第11，中国墨西哥商会，<https://www.mexcham.org/cn>



2

## 核心投资机遇与发展规划

## 二、核心投资机遇与发展规划



### 墨西哥《2025-2030年国家发展计划》

2025年在墨西哥联邦官方公报（DOF）上正式公布的《2025-2030年国家发展计划》，以“人本墨西哥”、“公正社会福利”和“可持续发展”为基本原则，通过四大主要轴心与三个横向主题，构建起一个全方位、多维度的国家战略蓝图<sup>[5]</sup>。此外，墨西哥计划（Plan México）明确提出要推动工业化、提升本土生产力，并借助税收激励、数字化管理和基础设施升级，实现从依赖进口向提升国内供应链竞争力的转变。

#### 《国家发展计划》总体分为四个核心领域：

**治理与公民参与：**强调政府在法治、公正和透明基础上，确保公民参与和社会监督。

**发展与人文关怀：**把民众福祉置于首位，继承“人本墨西哥”的理念，保障和改善民生。

**经济道德与劳动：**提出以道德经济为基础，通过优化劳动关系和保护劳工权益，推动经济向更高质量发展。

**可持续发展：**着重推进环境保护、节能减排和生态文明建设，在实现经济增长的同时确保自然资源的合理利用。

从政策层面看，墨西哥政府通过墨西哥计划确立了推动国家工业化的战略重点，旨在减少对亚洲进口的依赖、提升出口国产成分以及保护对国家安全至关重要的关键产业。具体来看，政府计划在以下几个领域重点发力：

**高技术与战略产业：**包括汽车、航空航天、半导体、医药和化工产业。通过增加研发投入、完善产业链条和引入先进设备，政府力图让墨西哥成为区域制造业和技术创新的新高地。

**基础设施建设：**加快港口、铁路、机场等交通运输设施的现代化升级，同时推动数字化行政审批改革，构建统一数字投资平台，为国内外投资者提供高效透明的营商环境。

**推动“近岸外包”战略：**在全球供应链重组的背景下，墨西哥致力于吸引跨国企业将生产基地和供应链转移至本国，从而加速产业升级，并在区域一体化进程中占得先机。

**能源与可持续发展：**政策明确提出要大力发展清洁能源，推动可再生能源在发电中的比重不断上升，从而实现经济发展与环境保护的协同共赢。

[5]墨西哥发布“2025-2030规划”：经济转型棋局中的落子与谋局，<https://news.qq.com/rain/a/20250416A07Y7000>

3

# 投资设厂前期规划



## 三、投资设厂前期规划

### （一）合规与主要考量点

企业需结合自身商品、产业链布局，在墨西哥开展市场需求分析、产业配套评估、合规性规划等多个方面的调研，重点考察墨西哥及拉美地区相关细分市场的规模、消费特点与竞争格局，目标区域（如墨西哥工业园区或主要产业聚集地）供应链的完善程度与本地配套能力，明确所投资行业是否存在外资持股比例限制。此外，需关注墨西哥《外国投资法》及经济部发布的外资准入负面清单的相关规定。

### （二）投资限制概览

根据《墨西哥合众国宪法》和《外国投资法》规定，墨国家控制的产业包括油气资源勘探开采所有权、锂资源勘探开采所有权、电力系统规划、电力传输和配送、核能发电、放射性矿物、电报、无线电报、邮政服务、铸币及货币发行、港口、机场管制及监控等行业。

允许外国人投资产业的股权限制<sup>[6]</sup>：

参股比例	投资行业
最高10%	生产合作社
最高49%	①一般炸药、枪炮、弹药、烟花的贸易和制造； ②炸药以及用于上述活动的炸药混合物的制造； ③国内报纸印刷及发行； ④占有农业、畜牧业、林业用地公司的T类股； ⑤在淡水水域、沿海及专属经济区捕鱼； ⑥港口综合管理； ⑦从事内河与沿海航线商业开发的船务企业的部分业务； ⑧船只、飞机、铁路设施所需燃料及润滑油供应； ⑨广播电视； ⑩定期和非定期的部分专业航空运输服务。

### （三）中心规划支撑服务（投前阶段）

中心凭借自身丰富资源与专业能力，充分发挥平台优势，为企业提供全方位、深层次的市场调研服务。中心联合理事单位、战略合作伙伴组建专业调研团队，深入墨西哥及拉丁美洲各细分市场，不仅涵盖市场规模、消费特征、竞争格局等基础信息，还会对市场发展趋势、政策动态影响等进行深入剖析，形成包含竞争格局、渠道分布、潜在机遇与挑战的专项调研报告，为企业精准把握市场脉络提供有力依据。

在企业与本地供应商、服务商的对接洽谈方面，中心积极搭建高效沟通桥梁。利用自身广泛的人脉网络和对当地市场的熟悉度，为企业筛选匹配优质的本地合作伙伴，促进双方深入交流，助力企业快速融入当地产业链，解决搭建过程中的衔接难题。

中心充分联动理事单位与战略合作伙伴，整合多方专业力量，为企业出具高质量的可行性研究报告。在财务模型测算上，除了常规的成本、收益测算，还重点强化墨西哥比索汇率风险评估，结合历史汇率波动数据与未来趋势预判，为企业制定汇率风险管理策略提供参考；同时，进行全面的技术合规性分析，对照墨西哥相关技术标准与法规要求，细致核查企业技术方案，提前发现并解决潜在合规问题。中心还能为企业提供政策咨询服务，及时解读墨西哥最新的投资政策、行业法规等，帮助企业准确把握政策导向，确保投资行为符合当地法规要求，最大程度降低政策风险。另外，在企业前期筹备的其他方面，如协助企业了解当地劳动力市场情况，包括劳动力素质、薪资水平、用工政策等，全方位为企业投资决策提供专业、全面的支撑。

[6] 《对外投资合作国别（地区）指南-墨西哥》2024年版，商务部，<https://www.mofcom.gov.cn/dl/gbdqzn/upload/moxige.pdf>

4

## 外国投资者在墨获得土地



## 四、外国投资者在墨获得土地

国外投资者可在墨西哥购置固定资产、扩充或迁移公司/厂房，同时投资其他新的产业或新生产线等。法规规定的保留及特殊规定的行业除外，边境和沿海岸线区域不动产外商可以有期限租赁，但对外资购买有专门限制规定。投资形式可以是现汇、设备或技术投资。

### （一）基本法律框架与原则性限制

墨西哥与土地相关的法律为《宪法》《征用法》《农业法》和《对外投资法》等，各州根据自身具体情况也有不同的法律规定。从1992年起，墨宣布实行村社土地私有化，宣布私有土地可自由买卖、租赁给公司或自然人；鼓励外资和商业资本对农业用地投资，经营农牧业生产。这标志着墨土地对外销售和租赁的正式放开。但墨土地对外资出售仅限于产权和使用权，与土地相关的水权不在出售之列。

### （二）土地类型与实操<sup>[6]</sup>

根据墨西哥相关土地法律的规定，墨西哥土地所有制分国家所有、集体所有和私人所有三种形式。

#### ① 国家所有土地

所有权归国家的土地，必须在将其产权转为私人所有才能出售或租赁给外商，具体程序与私人所有土地出售或租赁程序相同。此外，墨西哥部分地方政府为吸引外资，出台了针对外资项目的特别优惠措施，将外资项目需要的国有土地无偿或以象征性价格向外商出售或出租，作为投资项目用地。以上述形式出售的土地最长产权期限为99年，到期后可续。

#### ② 集体所有土地

墨西哥集体所有土地一般指农村或村社集体所有的土地。该类土地在不改变其产权的前提下，经社员大会集体讨论通过后即可自由租给外商，租赁期最长为30年，但不能出售给外商。外资购买集体所有的土地，须先经社员大会讨论并同意将其产权转为某位社员或农民私人所有后，再进行出售，具体程序与私人所有土地出售程序相同。同样，村社依土地法分配给社员个人的土地，拥有使用权的社员可自行决定租赁或出售给外商，但须经村民大会一致同意，且不得改变原有用途。

#### ③ 私人所有土地

墨西哥私人所有土地在外商租赁方面无限制，只要双方达成协议即可。租赁价格根据地区、耕地条件不同有区别。墨西哥租赁土地的程序较为简单，在双方达成一致并确认土地所有权的前提下签订商业合同即可，具体条款和租金支付方式均可在不改变土地产权的前提下由合同双方自行商定。

### （三）外资获得土地的一般程序

墨西哥境内的各类土地除国家自然保护区、生态环境保护区、生态林区和其他国家规定保护的限制区域外，在符合法律和产权相关规定的前提下，均可面向外商和外资企业销售和租赁。外资购买墨西哥私有土地，但对改变土地用途有严格限制。集体土地转让规定比较复杂，纠纷较多。

一般私有土地的买卖程序为：交易双方先就交易细节进行谈判，达成一致后签署交易合同或出售承诺书，最终交易结果需报当地政府相关部门备案。

如购买原产权为国家和集体所有的土地，应先分别通过“国家土地注册方案”和“公共产权注册方案”注册登记，同时将拟售地块、价位、付款方式等方案形成书面报告，提交政府主管部门讨论通过后将土地所有权转为私有再进行买卖，之后的买卖程序与一般私有土地买卖程序相同，但双方签订的商业合同应先经政府指定的监督委员会审核后能正式签署，并于签署后在指定官方媒体上发表公告，公布交易结果。

[6] 《对外投资合作国别（地区）指南—墨西哥》2024年版，商务部，<https://www.mofcom.gov.cn/dl/gbdqzn/upload/moxige.pdf>

# 5

## 墨西哥劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定



## 五、墨西哥劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定

墨西哥最主要的劳工法律为《联邦劳动法》。该法对劳动者的权利和义务、雇主的义务等做了详细规定。墨西哥政府非常重视提高就业率。因此，在吸引外资时，强调充分考虑本国劳动力的就业问题。2022年以来，墨政府对违反劳工聘用比例的执法日趋严格，对多家违反《联邦劳动法》的公司开出巨额罚单<sup>[6]</sup>。

### （一）墨西哥劳动力市场宏观数据概览<sup>[7]</sup>

一般情况：

- 每周工作时长上限为48小时。
- 每周加班时长上限为9小时。
- 需向员工提供书面雇佣合同的副本。
- 若员工每周40%以上的工作时长为居家办公，则需遵守《NOM 037远程办公法规》（NOM为墨西哥官方标准的西班牙语缩写）。
- 需按周或双周周期向员工支付薪酬。

员工福利：

雇主必须向员工提供至少以下福利：

- 最低工资：墨西哥本土一般地区为每日248.93比索，边境地区为每日374.89比索。
- 全薪年假（具体天数可参考表格）。
- 年假津贴：金额为员工年假期间所获薪资的25%。
- 年终奖金：额度相当于15天的薪资。
- 员工利润分红：
  - 每年5月发放，计算基数为墨西哥实体上一财年申报净利润的10%。
  - 分红根据员工在该财年内的实际工作天数及所获薪资进行分配。

工作年限	年假天数
1	12
2	14
3	16
4	18
5	20
10	22

**工作每满5年，额外增加2天**

[6] 《对外投资合作国别（地区）指南-墨西哥》2024年版，商务部，<https://www.mofcom.gov.cn/dl/gbdqzn/upload/moxige.pdf>

[7] 安永 2024年 Doing business in Mexico

## 五、墨西哥劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定

### （二）外籍员工限制

《联邦劳动法》第7条第一段规定，任何企业或机构用人单位聘用的员工中，当地员工必须至少占90%。同样地，技术层和专家人士原则上也应聘用墨西哥籍员工，除非经内政部下属的国家移民局确认墨西哥人无以胜任的工作岗位，才可以临时雇用外国人，外国技术或专业人员所占比重最多不得超过10%，如聘任经理、董事或其他管理层人士，则无需占用该比例。设立两年以上的公司，才能雇用外国高级管理人员。所雇用的外国人，准许其家属同住，但是受聘的外国人，必须负责训练墨西哥工人。

据墨西哥最新劳动力改革，人员分包或服务外包行为遭到禁止，此处所指的分包/外包，是指个人或法人实体将其自有员工外派或供另一主体使用，并为该主体带来利益的行为。

尽管存在上述禁止性规定，但以下情形除外：若承包方已在“专业服务或专业工程承包商公共登记处”（西班牙语缩写为REPSE）完成注册，且能证明其已按时履行税务及社保义务，则允许对“专业服务”或“专业工程”进行分包。其中，此类服务或工程需满足一个核心条件——不属于服务/工程受益方的公司宗旨或主要经济活动范畴，且该注册每三年需重新办理一次<sup>[7]</sup>。

[7] 安永 2024年 *Doing business in Mexico*



6

# 企业开办及项目落地篇



## 六、企业开办及项目落地篇



### （一）实体类型选择：有限公司vs分支机构<sup>[6][7]</sup>

外商可根据业务周期与战略目标选择实体形式，在墨西哥设立分支机构或子公司。核心差异如下：

维度	股份有限公司	分支机构
法律地位	独立法人	不具有独立于其母公司的法人资格
经营限制	除限制外资的行业外，无特殊限制	不能以自己的名义拥有不动产
注册周期	提交完整信息和文件后3-6周	在墨西哥设立分公司的流程（不含开立银行账户）大约需要8周时间
税务影响	就全球所得缴纳企业所得税（标准税率30%），符合条件的情况下可以享受税收优惠	按照联邦税率缴纳企业所得税，没有更多税收优惠

股份有限公司是墨西哥当地及外国投资者使用最普遍的组织类型。经修订的墨西哥《外国投资法》和《公司法》取消了公司最低注册资本限制。需要注意的是，在墨西哥设立外贸公司、举办独资或合资股份有限公司，公司股东的人数不得少于两人，每个股东持股数量不限，可以是一人拥有不超过99%的股份，另一人拥有不少于1%的股份。

在选择于墨西哥设立外商投资企业的法律形式时，企业应综合考虑项目发展规划、资金安排、管理模式、税务筹划及未来扩展需求等多方面因素，结合实际情况，选择最适合自身发展的法律实体类型。

### （二）中心落地护航服务（投中阶段）

中心充分发挥在墨西哥投资领域的专业优势与资源整合能力，为企业出海墨西哥公司设立提供全方位、“一站式”的落地护航服务。中心协助起草公司章程、准备股东文件、税务登记等手续确保其符合墨西哥法律规定及企业治理需求，同时中心积极协助企业办理银行开户手续，为企业后续资金往来搭建便利通道，高效推进基础证照办理各项工作。

针对墨西哥计划，中心联合理事单位和战略合作伙伴组建专业专班。专班成员由熟悉墨西哥投资优惠政策、具有丰富申报经验的人员组成。申报前，深入研究墨西哥计划优惠政策细则，结合企业业务类型、投资规模等实际情况，精准匹配适合的优惠类别。随后，精心编制符合要求的申请材料，从材料的逻辑梳理、内容填充到格式规范，严格把控，确保申请材料全面、准确体现企业优势及优惠申请条件。申报过程中，密切跟踪审批进程，及时与审批部门沟通，反馈企业诉求，全力推动优惠申请审批进度，助力企业争取相应投资优惠政策。

在架构设计支持方面，中心基于对中墨税收协定的深入理解，为企业提供专业架构设计服务。综合考量企业跨境业务布局、资金流动需求及税务成本等因素，为企业设计合理架构。通过优化架构，一方面有效降低企业跨境税务成本，充分利用中墨税收协定优惠条款，避免双重征税等情况；另一方面，提高资金汇回效率，合理规划资金流转路径，保障企业资金及时、顺畅汇回，为企业资金管理与运营提供有力支撑，助力企业在墨实现合规高效运营。

[6] 《对外投资合作国别（地区）指南—墨西哥》2024年版，商务部，<https://www.mofcom.gov.cn/dl/gbdqzn/upload/moxige.pdf>

[7] 安永 2024年 Doing business in Mexico

7

# 税务金融篇



## 七、税务金融篇



墨西哥实行属人税制，征税对象是自然人或者法人。根据墨西哥《宪法》规定，联邦政府、州（市）政府均有权征税，为联邦和地方两级课税制度。据经合组织（OECD）报告，目前墨企业税率（企业利润所得税）为30%，为OECD国家第二，OECD成员国平均企业税率为21.8%。然而，为了吸引外商投资促进经济发展，墨西哥也出台了一系列税收优惠措施，为符合条件的投资者大幅降低其税收负担。

### （一）企业所得税（Corporate Income Tax）<sup>[8]</sup>

墨西哥企业所得税是对墨西哥税收居民企业的全球所得和墨西哥非居民企业来源于墨西哥境内的所得所征收的税种，由联邦政府征收。

#### 1. 税率

税率企业所得税标准税率：墨西哥企业所得税的标准税率为30%。资本利得适用相同税率。

#### 2. 应纳税所得额

墨西哥税收居民企业就其全球收入在墨西哥缴纳企业所得税。全球收入包括由该企业设立于墨西哥境外的分公司所取得的收入（无论该分公司是否向其墨西哥总公司分配利润）。全球收入通常不包括由该企业设立于墨西哥境外的子公司所取得的未向其分配的利润，除非该海外子公司构成墨西哥税法规定的受控外国公司或被动外国投资公司并取得特定类型的收入。

公司的应纳税所得额为总收入扣除成本、可税前扣除的经营费用、以前年度结转的员工分红和损失（企业亏损准予在10年内结转）。公司和个体户需要在纳税年度截止时根据通货膨胀情况对收入总额进行调整。

#### 3. 税务亏损弥补政策

为了支持新创企业和周期性行业的长远发展，墨西哥税法允许企业弥补经营亏损。企业在一个会计年度内产生的经审计的净亏损，可以向后结转，用以抵扣未来连续十个会计年度内产生的利润。这一规定为处于投资初期或市场波动期的企业提供了重要的财务缓冲。

#### 4. 纳税申报义务与时限

纳税人需要按年申报缴纳企业所得税。申报表中需体现应税利润和应纳所得税，还需体现净利润和纳税人雇员的利润分配情况。

税法规定企业所得税纳税人需在纳税年度截止后三个月内申报所得税，申报截止日期是3月31日。法律实体需在每年2月15日前申报上一年预提税有关信息。

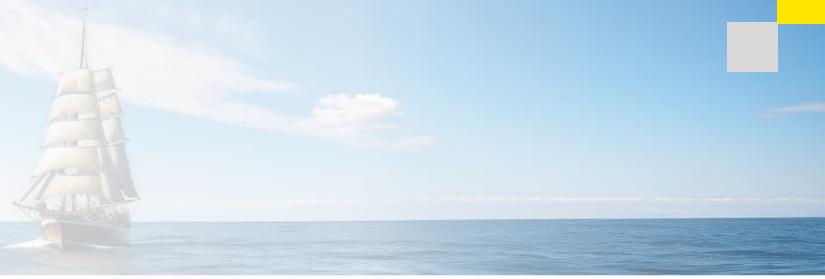
企业所得税需在纳税年度结束后三个月内缴纳，因此税款缴纳截止日期为纳税年度的次年3月31日。

法人实体需要在每个月17日之前针对上个月的预估净利润预缴税款，第一笔预缴税款涵盖纳税年度的前三个月。预缴税款系统通过预缴金额收取与当年总税负大致相当的税款金额。

[8] 《中国居民赴墨西哥投资税收指南》，访问于2025年12月，

<https://www.chinatax.gov.cn/chinatax/n810219/n810744/n1671176/n1671206/c2269717/5116169/files/b3d49034b3de40d185cd6417ae43f136.pdf>

# 七、税务金融篇



## （二）预扣所得税（Withholding Tax）<sup>[7]</sup>

预扣所得税，又称源泉扣缴税，是指支付方在向收款方支付特定性质的款项时，依法预先扣除一部分款项并代为上缴给税务局的制度。

### 1. 税率

资本利得税率：墨西哥居民向买方转让（即出售或处置）投资所获收益，税率为30%；若满足特定正式要求，外国股东转让投资时，按总所得额的25%征税，或按净收益的35%征税。

分支机构税率：30%。

预提所得税率：

- 股息：10%
- 利息：0%、4.9%、15%、21%、35%
- 特许权使用费及技术服务费：5%-35%
- 分支机构利润：10%
- 其他境外提供服务的费用及报酬：0%

### 2. 税收协定的保护与应用

上述针对跨境支付的税率是墨西哥的国内法定税率。然而，为了避免双重征税并促进国际投资，墨西哥与包括中国在内的多个国家签订了双边税收协定。根据这些协定，来源于墨西哥的特定所得（如利息、特许权使用费等）在支付给缔约国另一方居民时，可以享受低于国内法定税率的优惠税率。例如，根据《中墨税收协定》，缔约国双方居民满足协定条件时，可以适用协定规定的优惠税率。以股息预提所得税为例，在满足协定条件的情况下，股息预提税率为5%。因此，中国投资者在进行跨境支付前，务必咨询专业税务顾问，评估适用税收协定的可能性，以合法地降低税务成本。

## （三）增值税（Value-Added Tax, VAT）<sup>[8]</sup>

在墨西哥提供商品和劳务（包括授权临时使用财产或转让财产的使用权）、进口商品或服务的个人或公司为增值税纳税人。

增值税纳税义务的判定主要依据在于交易发生地（如：墨西哥境内），而不在于纳税人的税收居民身份或商业活动类型。

自2020年6月1日起，非居民纳税人通过数字平台或互联网向墨西哥境内的服务接收方提供服务属于增值税征税范畴。

### 1. 税率与征收范围

标准税率：16%

优惠税率：边境地区依据税收激励政策，特定活动适用8%的低税率

零税率：适用于特定活动，如出口货物、专利药品、未加工食品

免税项目：包括住房、土地、金融服务、教育服务、医疗服务及公共活动征收范围：墨西哥对销售商品和提供（独立性）劳务的收入、租金收入以及商品与劳务的进口等征收增值税。

根据墨西哥增值税优惠政策，2021年至2025年，在墨西哥北部和南部边境地区进行的某些特定交易的增值税税率可降至8%。通过位于北部或南部边境地区的机构销售货物、提供服务或允许临时使用货物的纳税人可以申请此优惠。

[7] 安永 2024年 Doing business in Mexico

[8] 《中国居民赴墨西哥投资税收指南》，访问于2025年12月，

<https://www.chinatax.gov.cn/chinatax/n810219/n810744/n1671176/n1671206/c2269717/5116169/files/b3d49034b3de40d185cd6417ae43f136.pdf>

## 七、税务金融篇



### （三）增值税（Value-Added Tax, VAT）（续）<sup>[8]</sup>

#### 2. 抵扣机制

企业购买货物或服务时缴纳的增值税，在满足以下条件时可按特定系数抵扣（该系数不含开展免税及非应税活动所产生的费用）：

1. 增值税是开展应税活动所必需的费用对应的税款；
2. 增值税需明确向纳税人收取，并在相应的电子发票中单独列明；
3. 增值税为当月实际缴纳的税款；
4. 适用情况下，已完成增值税代扣申报。

### （四）墨西哥金融环境及外汇管理体系

墨西哥货币单位为比索，可与美元、欧元及日元等货币自由兑换。目前，人民币无法与比索进行直接结算。

#### 1. 银行

墨西哥中央银行为墨西哥银行（Banco de Mexico），根据宪法规定，墨西哥银行拥有自主经营权和管理权，负责发行和回笼货币、对金融机构进行再贴现和贷款、控制信贷规模、管理外国资本、管理国家外汇、代表政府与国外金融机构进行联系、开展国际金融活动、经营公开市场业务。

此外，墨西哥银行还通过全国银行和证券委员会（CNBV）对商业银行进行监管，并且配合政府经济与社会政策开展活动。

商业银行是墨西哥银行系统的主要组成部分，其主要职能是为企业提供短期流动资金、吸纳储蓄、进行证券交易和发放贷款等。墨西哥主要商业银行有：墨西哥外贸银行（BANCOMER）、墨西哥国民银行（Banamex）、墨西哥北方银行（Banorte）、墨西哥汇丰银行（HSBC Mexico）、桑坦德银行（Grupo Financiero Santander Serfin, S.A. de C.V）等。

目前，中国工商银行与中国银行已在墨西哥设立子行，为中墨企业提供金融服务，推动人民币在墨发展。

#### 2. 外国企业在当地进行金融活动的要求与程序

外国企业首先应在当地完成合法注册手续，由法人授权向银行申请开户，办理开户时需提交相关人员身份证件。

墨西哥自1986年进行新自由主义经济体制改革后，开始开放资本市场，实行贸易自由化和金融自由化，资本市场对外取消了限制。

商业银行是墨西哥银行系统的主要组成部分，主要职能是为企业提供短期流动资金、吸纳支票、储蓄存款、进行证券交易和发放贷款等。对于外资企业来说，即便承诺为其还贷的母公司在国际享有较高信用评级，银行给该公司发放的商业短期比索贷款年利率也较高。本地融资渠道对外国投资者并未设立准入限制，但因融资成本过高，外国投资者一般不采用这种方式。

2025年3月，墨央行宣布降息，下调该国基准利率50个基点至9.0%，并表示可能在未来的货币政策会议上继续以类似幅度下调利率。然而，一般来说墨西哥商业银行贷款利率差异较大，中资企业进入当地市场时间短、规模小，贷款融资利率在基准利率的基础上可能有较大的上浮幅度，导致贷款融资利率较高。

<sup>[8]</sup> 《中国居民赴墨西哥投资税收指南》，访问于2025年12月，  
<https://www.chinatax.gov.cn/chinatax/n810219/n810744/n1671176/n1671206/c2269717/5116169/files/b3d49034b3de40d185cd6417ae43f136.pdf>

## 七、税务金融篇



### （四）墨西哥金融环境及外汇管理体系

#### 3. 外国企业在当地进行金融活动的要求与程序<sup>[9]</sup>

墨西哥实行盯住美元的汇率制度，在经常项目下和资本项目下同时实施货币自由兑换。在墨西哥，美元可自由汇出或汇入，企业利润在完税后可以汇出。对于外商投资企业而言，它们可以将公司利润、股本、红利、利息以及资本自由汇出墨西哥。此外，外资企业还可以在墨西哥任何合法的银行开设美元支票账户和存款账户，而开设账户所需的最低额度由各个银行制定。

墨西哥本国居民在银行申请外币账户受到严格限制。非墨西哥居民在离开墨西哥时，若携带的现金金额超过10,000美元，则需向海关进行申报。

*[9] 行业观察，安永分析*



8

# 墨西哥外商投资优惠政策概览



## 八、墨西哥外商投资优惠政策概览

墨西哥没有外资专属优惠政策，但墨外交部设有全球经济促进司，作为联邦政府招商引资宣传主管部门，同时各州均设有负责招商引资机构，一般设在经济发展厅内。相关部门和机构可以为开设公司所需办理的各种许可或证书提供全程支持服务，陪同参观主要工业园区和商业区；免费提供海关、会计、法律方面的情况介绍和咨询。

### （一）贸易相关优惠政策<sup>[7]</sup>

**一、制造加工和出口服务业计划（IMMEX）：**2006年墨西哥政府将客户工业出口推动计划（MAQUILADORA）和临时进口计划（PITEX）整合为制造加工和出口服务业计划（IMMEX），并将其确定为法令公布和推行。IMMEX适用于年出口额至少达到50万美元或占其总产量10%以上的企业，可用于开展制造、来料加工（MAQUILADORA）及出口服务业务。IMMEX计划允许企业对所进口的原材料和零部件递延缴纳关税和增值税，并需在一定期限内将产成品复出口，即：计划内企业在进口时无需缴纳关税和增值税。

**二、产业促进计划（PROSEC）：**PROSEC计划涵盖了电子行业、钢铁行业、汽车和汽车零部件行业等24类以制造业为主的产业，允许符合条件的企业以优惠关税或零关税进口所需材料用于生产特定产品，所生产的成品既可以用于出口，也可以在墨西哥境内销售。

**三、第8条例（Rule 8）：**根据PROSEC获得授权的进口商经常要求获得额外特权，通过经济部颁发的“事先进口许可”（即第8条例）来享受关税减免优惠，该许可与《工业品进出口税则》第98章（特殊业务）的关税分类相关联，适用于将用于生产过程的产品，前提是这些货物符合其授权标准。

**四、促进近岸贸易的税收优惠：**为出口行业关键领域的纳税人提供税收优惠，旨在鼓励这些纳税人将其部分生产活动转移到他们经营的市场附近的地区，该策略被称为“近岸外包”。从事汽车、厢式货车、卡车汽油发动机、混合动力发动机以及替代燃料发动机、电气和电子设备、转向系统、悬挂和制动系统、传动系统、座椅、内饰配件以及冲压金属部件等产品的生产和出口的纳税人可以适用近岸外包税收优惠，包括新购入的固定资产投资进行加速折旧，以及员工培训费用的额外扣除。

### （二）其他优惠措施

**墨西哥计划：**向所有纳税人提供鼓励投资及技术研发的税收激励措施，包括：1）固定资产加速折旧：纳税人可选择对2025年1月22日至2030年9月30日期间购置的固定资产进行加速折旧。根据固定资产类型及经济活动性质适用不同的加速折旧率，2025年和2026年的加速折旧率为41%至91%不等，2027年至2030年的加速折旧率为35%至89%不等；2）培训与创新费用加计扣除：2025年至2030年间，纳税人进行年度纳税申报时，可按员工培训费或技术研发费增量额（指纳税年度内发生的相关费用与前三个纳税年度相关费用平均值之间的正向差额）的25%在税前加计扣除。

**经济特区优惠政策综述：**根据2016年5月31日正式颁布的《墨西哥联邦经济特区法》，特区的优惠政策以吸引投资、增加就业为宗旨，应在全球范围内具有较强的竞争力和吸引力。各特区根据《特区法》制定的具体优惠政策一经推出，8年内不得取消或做出损害投资者权益的改变。该法强制规定的特区优惠措施主要有：特区企业免缴增值税（特区产品销往墨国内市场除外）、企业所得税优惠、通关便利和“一站式”服务等。

**研发费用扣除：**纳税人在墨西哥投资进行研发活动，可获得研发费用发生额30%的加计扣除，加计扣除的上限为5,000万墨西哥比索。然而根据所得税法第202条，该税收优惠措施不能与其他税收优惠措施一起使用。

[7] 安永2024年Doing business in Mexico，行业观察，安永分析

## 八、墨西哥外商投资优惠政策概览

### （三）关税及其他优惠的实操要点

一、关税优惠：机械设备和原材料的进口关税豁免，能直接降低企业的固定资产投资和可变生产成本。企业需提前申请获批，并应关注批准的有效期限。

二、其他优惠政策：除全国性激励政策外，部分州政府为了吸引更多的外资投资，也制定了一系列投资优惠政策，如减免2%的工资税、降低土地价格、为企业培训员工提供技术和资金支持等。企业在选址设立时应结合自身业务，综合地区政策优势进行全面研判。

### 总结与建议：

一、墨西哥的投资激励政策涵盖多方面，旨在鼓励本地化建造推动地方经济发展。中国投资者不应将其视为简单的优惠申请，而应将其作为一项贯穿投资决策全过程的战略规划工作。

二、早期介入：在项目可行性研究阶段，即应组建专业团队（包括法律、税务、行业顾问），深入研读政策要求和细则，进行项目与政策的匹配度评估。

三、积极沟通：在正式提交申请前，与官员进行预沟通，阐明项目价值，了解审批关切，将有助于提高申请的成功率和效率。



9

## 运营全周期管理服务



## 九、运营全周期管理服务



### （一）合规运营核心要求

在墨西哥公司依法设立并完成前期准入流程后，企业在日常运营过程中仍需面对多项合规性、制度性及人力资源管理相关事务，实际操作中存在一定难度与不确定性。为保障企业在墨运营活动的顺利开展，确保经营行为与当地法律法规相衔接、与监管制度相契合，企业普遍聚焦以下几方面需求：

一是合规会计体系建立及人员配置要求。根据墨西哥联邦税收法（1987），超过一定规模的企业需向联邦税务机关提交年度财务报表以及由独立审计师出具的审计报告。墨西哥公司根据墨西哥会计准则或国际会计准则编制财务报告。企业可以委托具备资质的本地会计与财务服务人员进行账务处理与申报，确保账簿完整、报表合规。

二是税务及社保义务履行机制。企业在日常经营中须定期进行税务申报，按规定为本地员工及外籍员工缴纳相关税费和社会保障项目。

三是外籍员工用工手续完善。涉及在墨工作的外籍人员需依法申请签证及工作许可，企业需主动承担配套办理义务，并确保所聘人员符合相关职业资质要求。

四是公司合规与报告制度执行。企业应按公司形式召开会议、提交报告等，确保在墨经营的合规性、合法性与延续性。

五是其他常规运营合规事务，包括财务报告准则、反洗钱、数据保护等，均需了解本地制度差异的基础上予以妥善应对。

### （二）中心运营支持服务（投后阶段）

针对上述运营阶段的合规诉求，中心会同理事单位与战略合作伙伴共同建立“企业境外运营支持机制”，持续为在墨企业提供如下综合性支持服务：

提供企业日常管理与运营相关政策解读，深入剖析政策条款结合企业实际经营场景进行案例讲解；协助企业完成本地财税申报、薪资合规、社保登记等事项；推动年度审计工作的规范化与流程化，从审计资料准备、审计流程把控到审计结果运用，全程给予专业指导；提供覆盖法律合规、税务咨询、人事管理的优质专业服务资源，企业可根据需求快速匹配对接；举办专项能力建设培训，提升企业在地合规能力与风险应对水平等服务助力企业提升事项处理效率。

通过上述服务体系的建立与落地实施，中心旨在协助出海企业在墨西哥实现“从设立到运营”的制度衔接与能力转化，进一步降低制度型成本，强化风险防控意识，提升海外运营管理水平。

10

## 法律合规与风险防控



# 十、法律合规与风险防控



## （一）主要法律风险点

**经营风险：**墨西哥法律内容繁杂，工会力量强大。企业决定赴墨投资前，要充分进行可行性研究，确定在墨投资符合公司业务发展战略，根据实际需求选择绿地投资或跨国并购，加强本地化运营，注重合规经营，尊重当地宗教、文化、风俗习惯。

**经济风险：**需关注墨西哥经济形势、贸易平衡情况、汇率情况、通货膨胀率、就业率、金融杠杆率等，规避宏观环境变化给企业经营带来的负面影响。

**知识产权风险：**商标、专利、版权需在墨西哥经济部、工业产权局、国家版权局单独注册，避免侵权纠纷；

**政策变动风险：**需密切关注墨西哥与中国双边经贸关系和涉及中资企业和项目政策变化发展趋势，以及涉及中国员工的出入境、签证、工作许可等方面最新政策动向。

## （二）中心风险防控服务（全周期）

**法律支撑体系：**提供合同审查、知识产权注册、公司合规审计等服务，开展《外国投资法》《劳动法》等专项培训。

**争议解决支持：**联合理事单位/战略合作伙伴建立快速响应机制，协助处理商事仲裁、劳动纠纷等案件，维护企业合法权益提供相关法律服务。

**动态监测服务：**定期推送政策更新简报（如最新发展规划），定期开展全面风险评估。

## （三）墨西哥外商投资企业合规<sup>[7]</sup>

### 1. 一般要求

召开年度股东大会/合伙人会议，处理法定的年度合规事宜，包括讨论并在适当时批准以下内容：（1）公司董事会/经理就上一年度公司运营情况编制的报告；（2）上一年度的财务报表。若公司章程有规定，需召开年度董事会会议，处理相应的年度合规事宜。根据《外国投资法》第35条，任何有外国投资的公司，如超过相应阈值，均需向国家外国投资登记处提交年度通知；若某一季度超过相应阈值，还需向国家外国投资登记处提交季度通知。

### 2. 墨西哥国内税法信息报告制度

根据墨西哥联邦税收法（1987），超过一定规模的企业需向联邦税务机关提交年度财务报表以及由独立审计师出具的审计报告。墨西哥公司根据国际会计准则编制财务报告。

自2016年起，符合条件的纳税人应在次年12月31日之前（因财政年度结束时点不同而有所差别）向税务机关提供国别报告、主体文档，提交本地文档的截止日期是次年5月15日。税务机关在无法通过信息交换机制获得跨国集团国别报告时可要求墨西哥纳税人提交包括国别报告在内的附加信息。

2018年6月14日，墨西哥官方公布一项针对墨西哥公司法的修正案，该修正案要求墨西哥企业对转让其所持有的私人企业股权的情况进行披露，此外，相关机构有权对该事项进行监督。

自2018年12月15日起，对于通过电子商业系统进行的股权转让行为，墨西哥企业具有披露相关信息的义务。披露的信息包括股东的姓名、国籍和地址。

新的报告要求有利于墨西哥税务当局获取有关墨西哥企业股东的重要信息以及利润转移的情况，以使其更清楚地了解这些公司的资本结构。如果因未尽到通知义务而造成相关信息与税务登记情况不一致，或者未针对该笔交易缴纳对应的税款，财政部会同税务机关根据电子商业系统提供的信息进行稽查。

通过电子商业系统发出的通知必须由公司法人代表或公司授权代理人发出，这表明上述人员将承担因上传虚假信息而可能造成的损失。

公司应仔细复核已准备好的账簿以及上传至电子商业系统的公司账簿，在避免出现问题的基础上确保相关信息的保密性。

[7] 安永 2024年 Doing business in Mexico

# 十、法律合规与风险防控



## （三）墨西哥外商投资企业合规（续）

### 3. 主要法律合规：

#### （1）税基侵蚀和利润转移（BEPS）

经济合作与发展组织（OECD）于2013年推出了一项旨在最小化税基侵蚀和利润转移的计划，名为“税基侵蚀和利润转移（BEPS）计划”。在该计划实施后，OECD决定继续推进“BEPS 2.0计划”，该计划聚焦于经济数字化带来的税收挑战，并提出了两大支柱。

其中，“支柱二”旨在实施全球反税基侵蚀规则模型，即“全球最低税规则（GloBE规则）”，其核心内容是确保跨国集团运营所在的各个税收管辖区均执行至少15%的最低有效税率（ETR）。

墨西哥参议院于2022年10月12日批准了BEPS多边公约，并于2022年11月22日在官方公报上公布。BESP多边公约于2023年3月15日交存于OECD，并于2023年7月1日生效，2024年1月1日起适用。

2021年7月1日，墨西哥与其他包容性框架成员签署了一份联合声明，同意实施双支柱解决方案，以应对经济数字化带来的税务挑战。迄今为止，墨西哥尚未实施支柱一或支柱二。

#### （2）墨西哥会计制度

墨西哥的会计与财务报告体系依照数个法律文件建立，其中1934年的商业企业通法（General Law for Commercial Enterprises）规定了企业应向股东提供的基本财务信息。

墨西哥宪法授权当地专业会计组织及其联邦管理机构（Instituto Mexicano de Contadores Públicos, IMCP）制定会计及审计标准。IMCP通过其审计与保险标准委员会发布审计标准，同时将制定财务报告标准的职能授权给墨西哥财务报告标准独立研究小组（Mexican Board for Research and Development of Financial Reporting Standards, CINIF）。CINIF成立于2001年，是一个旨在通过研究国际通行财务报告标准制定墨西哥财务报告标准的非营利性组织。

2009年1月27日，墨西哥银行和证券委员会（CNBV）发布了对证券和交易法的修改，规定墨西哥上市公司需要采用国际财务报告准则（IFRS）。此外，此类财务报表必须根据国际审计准则而不是墨西哥审计准则进行审计。除上市公司外，墨西哥公司可以根据墨西哥财务报告准则或者国际会计准则编制财务报表。

根据墨西哥现行税法，自2014年以来，对于不受监管的公司，不再强制施行法定审计。然而，作为2022年税制改革的一部分，大型公司和上市公司根据规定需提交税收意见特别报告。此外，总收入超过140,315,940墨西哥比索、资产超过110,849,600墨西哥比索或员工人数不少于300人的公司可以选择向税务机关提交由独立会计师编制的特别报告（税收意见）。若提交报告，则税务机关不会根据一般原则进行审计，而是对特别报告进行审阅以确认审计是否正确执行。

#### （3）纳税人登记与税务代表

为在墨西哥取得纳税人登记（Taxpayers Registry），子公司或分支机构需提供位于墨西哥的税务住所（tax domicile），且其法定代表人必须是墨西哥税务居民，并已在墨西哥拥有有效的纳税人登记。

若一家公司的主要管理机构位于墨西哥，则该公司被视为墨西哥税务居民。

#### （4）数据保护

墨西哥拥有完善的数据保护法律体系，该体系于2010年至2013年间全面生效，符合数据隐私国际标准，适用于对任何个人（如员工、客户、访客、供应商、最终受益人等）个人数据的处理。根据规定，数据的收集、使用、传输、存储、传播，以及总体而言任何利用或处置数据的行为，均被视为“数据处理”。负责执行墨西哥数据保护相关法律的机构是国家透明度、信息获取与个人数据保护研究所。

需重点说明的是，上述法律体系的主要目的是保护个人的个人数据，为此制定了数据处理规则，包括在数据处理过程中需遵守的若干一般原则，如同意原则、比例原则、目的原则及责任原则。

11

# 最新动态与风险提示



# 十一、最新动态与风险提示



## 政策利好

2025年1月墨西哥联邦行政部门出台税收优惠政策，鼓励纳税人在指定经济发展重点区域设立业务并开展经营活动。该政策自2025年1月22日起生效，至2030年9月30日终止。<sup>[8]</sup>

01

## 潜在风险

近年来，墨西哥税务局不断扩张其转让定价部门的规模并在执行转让定价审查方面具有越来越强的能力，仅有转让定价文档不再意味着转让定价合规义务的完成。<sup>[8]</sup>

02

## 合规重点

反洗钱审查趋严，外资企业需完善资金流向记录，避免关联交易异常。

03

[8] 《中国居民赴墨西哥投资税收指南》，访问于2025年12月，  
<https://www.chinatax.gov.cn/chinatax/n810219/n810744/n1671176/n1671206/c2269717/5116169/files/b3d49034b3de40d185cd6417ae43f136.pdf>



## 安永 | 建设更美好的商业世界

安永致力于建设更美好的商业世界，为客户、员工、社会各界及地球创造新价值，同时建立资本市场的信任。

在数据、人工智能及先进科技的赋能下，安永团队帮助客户聚信心以塑未来，并为当下和未来最迫切的问题提供解决方案。

安永团队提供全方位的专业服务，涵盖审计、咨询、税务、战略与交易等领域。凭借我们对行业的深入洞察、全球联通的多学科网络以及多元的业务生态合作伙伴，安永团队能够在150多个国家和地区提供服务。

All in, 聚信心, 塑未来。

安永是指Ernst & Young Global Limited的全球组织，加盟该全球组织的各成员机构均为独立的法律实体，各成员机构可单独简称为“安永”。Ernst & Young Global Limited是注册于英国的一家保证（责任）有限公司，不对外提供任何服务，不拥有其成员机构的任何股权或控制权，亦不担任任何成员机构的总部。请登录[ey.com/privacy](http://ey.com/privacy)，了解安永如何收集及使用个人信息，以及在个人信息法规保护下个人所拥有权利的描述。安永成员机构不从事当地法律禁止的法律业务。如欲进一步了解安永，请浏览[ey.com](http://ey.com)。

APAC no. 03025392  
ED None

本材料所依据的信息截止日期为2025年9月30日。

本合同课题由上海市浦东新区企业走出去综合服务中心和安永合作完成，其形成的知识产权归属上海市浦东新区企业走出去综合服务中心和安永双方共同所有。

[ey.com/china](http://ey.com/china)



关注安永微信公众号

扫描二维码，获取最新资讯。

