

enabling new business

 **SWITZERLAND
GLOBAL
ENTERPRISE**

投资者手册



OFFICIAL PROGRAM

Switzerland. 
Trade & Investment Promotion.

投资者 手册

致谢

本出版物由瑞士各州经济发展机构协作完成。我们谨此向普华永道瑞士 (PwC Switzerland)、Bonnard Lawson、Quantus、Deep Tech Nation Switzerland、Switzerland Innovation、Allegra Law 和 CMS 表示诚挚感谢，感谢其提供的宝贵支持和专业审阅。

瑞士贸易与投资署是瑞士官方的出口和投资促进机构。受瑞士联邦（经济国务秘书处，简称 SECO）及各州委托，S-GE 作为一家私营咨询和平台机构，为全球约 130 个国家和地区的客户提供支持。

封面图片：图片素材

投资者须知十大要点

目录

1. 欢迎来到瑞士	4
1.1 瑞士概览	6
1.2 在瑞士设立业务职能部门	8
1.3 全球领军企业为何选择瑞士	10
2. 选择法律实体	12
2.1 法律实体概览	14
2.2 设立法律实体	16
3. 了解瑞士税收体系	18
3.1 税收概览	20
3.2 企业税收	20
3.3 个人税收	24
3.4 瑞士其他税种	25
3.5 避免双重征税协定	26
4. 保护知识产权	27
5. 业务融资	30
6. 招聘人才	33
6.1 劳动法	34
6.2 劳动力成本	37
6.3 劳动力资源	39
7. 应对法律和监管环境	40
7.1 瑞士 - 欧盟关系和市场准入	42
8. 设立实体机构	44
8.1 绿地投资	46
8.2 商业不动产市场	47
8.3 实验室和研发空间	47
8.4 基础设施和互联互通	49
9. 创新园区：融入创新生态体系	51
10. 需要更多帮助？	53
附件：加速器和孵化器	58

1

欢迎来到瑞士

选择瑞士，意味着您将加入全球最稳定、最具竞争力的一大经济体，也是外国直接投资（FDI）的首选目的地。凭借稳健的法律框架、友好的营商政策和高技能人才储备，瑞士为企业设立总部、研发中心或数字化运营基地提供了理想环境。

瑞士拥有助力企业蓬勃发展的核心优势。接下来，我们将为您全程指引 10 个关键步骤，助您平稳起步，尽快启动业务并投入运营。

1.1 瑞士概览	6
1.2 在瑞士设立业务职能部门	8
1.3 全球领军企业为何选择瑞士	10

1.1 瑞士概览



- 全球创新指数
(世界知识产权组织 WIPO, 2024 年)
- 全球人才竞争力指数
(欧洲工商管理学院 INSEAD, 2023 年)
- 每百万人口专利申请数量
(欧洲专利局 EPO, 2024 年)
- 吸引并留住国际化人才
(《2023 年世界人才排名》, 国际管理发展学院 IMD)
- 欧洲顶尖大学
(QS 世界大学排名, 2024 年)
- 国际劳动力生活质量
城市排名
(苏黎世, 美世, 2024)



伯尔尼



首都伯尔尼



约 905 万
(截至 2025 年)



瑞士法郎
(CHF)



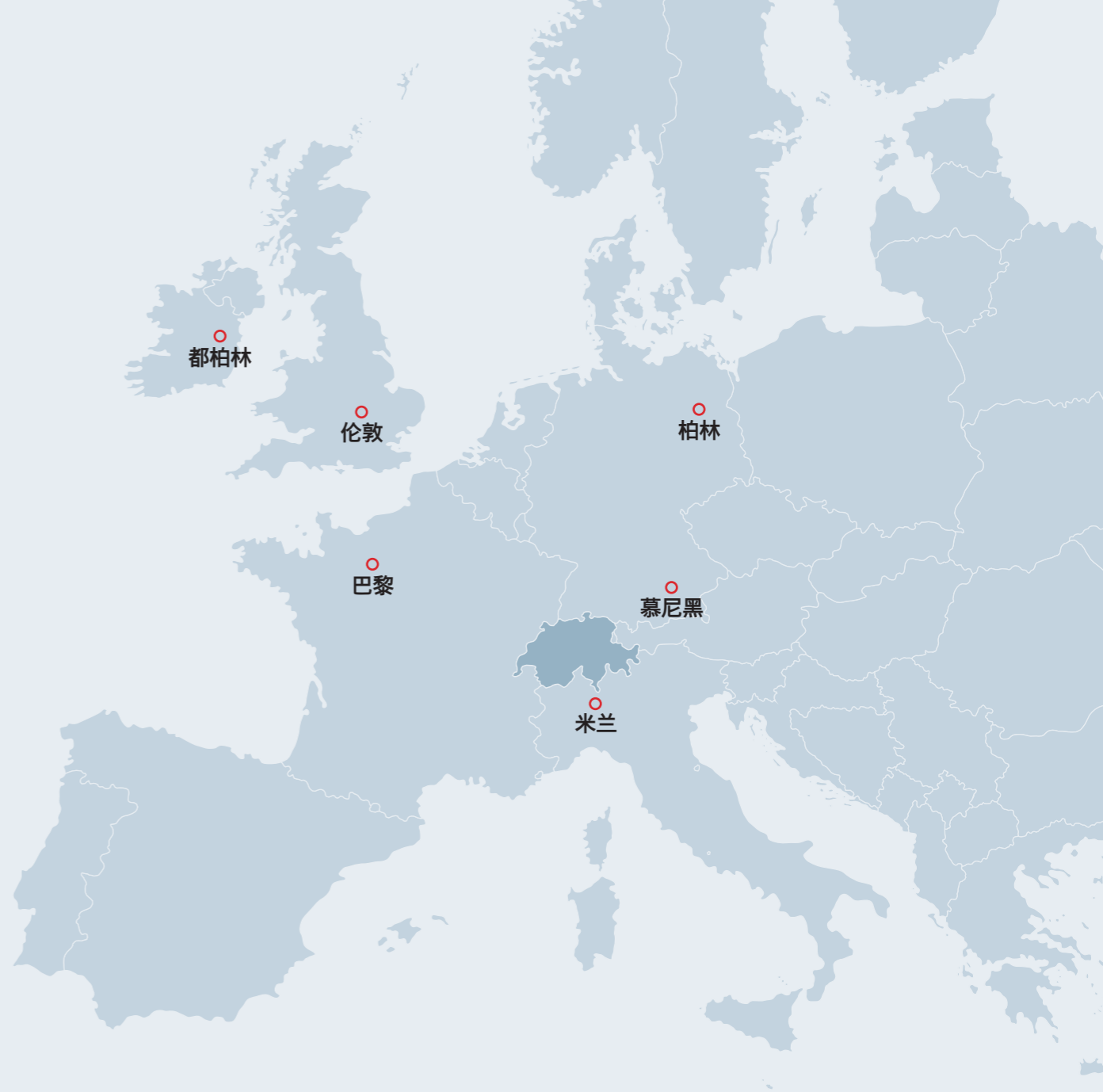
德语、法语、
意大利语、罗曼什语



人均国内生产总值 (GDP)
约 91,000 美元
(购买力平价 PPP, 2024 年估算)



与全球 30 多个国家和地
区签署了自由贸易协定,
并与欧盟签署了双边协议



前往欧洲主要城市的飞行时间

柏林	都柏林	伦敦	米兰	慕尼黑	巴黎
1 小时	2 小时	1.5 小时	1 小时	1 小时	1 小时

1.2 在瑞士设立业务职能部门

瑞士为国际企业设立和拓展关键业务职能部门提供了极具吸引力的环境。从全球总部和研发中心，到先进制造、数字化运营和供应链枢纽，瑞士依托其战略区位、顶尖人才和高度可靠的监管环境，支持各行业实现长期增长。下文概览重点介绍企业在瑞士最常设立的几类核心业务职能。



企业总部： 战略地位和稳定基石

凭借政治中立、经济稳定和多语言人才储备，瑞士为企业设立全球和区域总部提供了可靠的基础。企业可以受益于瑞士具有竞争力的税制、高品质生活和通达欧洲市场的中心区位优势。



制造业： 精密制造和合规优势

瑞士在高附加值制造领域具有显著优势，尤其是医疗技术、微电子、生物制药等行业。严格的 GMP 标准、高技能劳动力和可再生能源基础设施，令瑞士成为可持续发展的理想选址。



研发： 创新枢纽

瑞士每年将超过 3% 的 GDP 投入研发活动，并汇聚了多个全球领先的创新集群。企业可与苏黎世联邦理工学院 (ETH Zurich)、洛桑联邦理工学院 (EPFL) 等顶尖科研机构开展合作，并受益于瑞士创新署 (Innosuisse) 等项目资助、Switzerland Innovation 等国家级创新平台和研发费用税收扣除政策。



供应链与市场准入

尽管瑞士并非欧盟成员国，但其与欧盟及其他国家和地区保持着高度紧密的经济融合。瑞士拥有逾 30 项自由贸易协定及互认协议构成的广泛网络，有效简化了跨境贸易流程，提升了欧洲和全球供应链的整体效率。



数字化运营： 安全且可扩展

瑞士是运营人工智能、数据和云服务等数字化中心的可靠选址地。较低的企业税率和完善的知识产权保护体系，为数字创新、全球 IT 治理和数据主权提供了有力支持。

1.3 全球领军企业为何选择瑞士

瑞士持续吸引高附加值的外国直接投资，投资方尤以科技、生命科学及先进制造等领域的全球领军企业为主。目前，已有 850 多家跨国公司在瑞士设立了欧洲或全球总部，或布局知识产权管理、共享服务、研发、供应链运营等关键战略职能部门。

Google

职能部门	研发
所在地	苏黎世
概览	Google 在苏黎世设立了美国以外规模最大的工程研发中心，拥有 5000 余名工程师，从事 Google 搜索、Google 地图、YouTube 基础设施等全球核心产品的研发工作。

IBM

职能部门	研发 (IBM 欧洲研究院)
所在地	苏黎世
概览	IBM 苏黎世研究实验室是 IBM 研究院在欧洲的核心枢纽，重点研究人工智能、量子计算和纳米技术，并与苏黎世联邦理工学院 (ETH Zurich) 等科研机构保持紧密合作。该实验室孕育了两项诺贝尔奖突破性成果：扫描隧道显微镜 (1986 年) 和高温超导 (1987 年)。

Biogen

职能部门	国际总部、生物制药生产基地
所在地	楚格州 (Zug)、索洛图恩州 (Solothurn)
概览	2004 年, Biogen 在楚格州巴尔设立其国际总部。目前, 该基地员工规模已超过 500 人, 负责全球业务运营管理。公司进一步扩大在瑞士的业务布局, 在索洛图恩州卢特巴赫 (Luterbach) 建成一座顶尖的生物制剂生产基地, 专门用于大规模生产神经系统疾病治疗药物。

Medtronic

职能部门	EMEA 总部、制造基地、欧洲培训中心、销售与客户支持
所在地	沃州 (Vaud)、伯尔尼州 (Bern)、沙夫豪森州 (Schaffhausen)
概览	Medtronic 在沃州设立欧洲、中东和非洲 (EMEA) 总部。该基地囊括 Medtronic 瑞士运营中心, 这是一处专注于心脏植入器械生产的全球卓越制造中心。尤其值得关注的是, 全球每五枚植入式心脏起搏器中, 就有一枚产自瑞士。此外, Medtronic 欧洲培训中心每年为来自欧洲各国的数千名医疗专业人士提供培训。

Yokogawa Innovation

职能部门	研发 (生物技术)
所在地	巴塞乡村州 (Basel-Landschaft)
概览	Yokogawa Innovation 成立于 2020 年, 是横河电机集团 (Yokogawa Electric Corporation) 旗下生物经济战略全球卓越中心。该子公司位于瑞士创新园 (巴塞尔园区), 专注于生物技术研发, 尤其是微藻细胞开发、代谢通路优化、生物信息学等领域。

Ledger

职能部门	企业级销售中心、机构级加密资产托管中心、业务拓展部
所在地	苏黎世、日内瓦
概览	2021 年, 法国数字资产安全领域的领先企业 Ledger 将业务拓展至瑞士, 以强化其在 EMEA 地区的机构业务布局。Ledger 瑞士团队专注于企业级解决方案。瑞士明晰的监管制度、加密友好型生态系统和深厚的金融科技专业能力, 是 Ledger 选择在苏黎世和日内瓦设立业务的重要因素。

2

选择法律实体

2.1	法律实体概览	14
2.2	设立法律实体	16

瑞士在宪法框架内确立了高度的经济自由，拥有稳健的法律保护体系，为企业提供稳定友好的营商环境。作为外国个人或企业，您可以自由选择以下方式：

- 设立新的瑞士法律实体
- 设立分支机构
- 收购现有瑞士企业的股权

公司架构：法律形式概览

瑞士法律区分具备法人资格的实体和不具备法人资格的经营形式。最适合贵公司的法律架构取决于多项因素，包括资本要求、责任风险、税务处理方式、管理自主权等。

设立时间

在瑞士设立企业的流程透明高效。设立一家瑞士公司预计需要 3 至 6 周时间。多数企业在办理商业登记注册后，通常可在 2 至 4 周内全面启动经营活动。为简化设立流程，瑞士联邦政府提供了多个便捷的在线平台，包括：

- EasyGov.swiss
- StartBiz

这些平台可以协助完成企业名称核查、税务登记、许可申请等行政步骤。

商业登记和设立成本

在瑞士设立公司通常涉及行政费用和专业服务费用。具体成本取决于设立结构的复杂程度和所需的法律支持水平，但一般设立费用范围为：

- 3000 至 9500 瑞士法郎（约合 3300 至 10,400 美元）

上述费用通常包括：公证费用、法律及信托咨询服务费用、翻译费用（如适用）和政府登记费用。

商业登记要求

对法人实体（例如：AG/SA、GmbH/SARL）而言，在瑞士商业登记处注册属于强制性要求，完成登记后可获得以下权益：

- 法人资格 - 公司成为独立的法律实体，具备签订合同、持有资产和承担债务的能力
- 企业名称专属保护 - 经登记的企业名称在瑞士境内受到法律保护
- 法律透明和确定性 - 关键公司信息（例如：法律形式、所有权结构、董事信息）对利益相关方和合作伙伴公开可查

官方登记费用约为：

- 420 瑞士法郎（约 460 美元），适用于 AG/SA 或 GmbH/SARL
- 80 瑞士法郎（约 88 美元），适用于个体工商户

资本出资印花税减免

在公司设立或增资过程中，瑞士对首笔不超过 100 万瑞士法郎（约 110 万美元）的实缴资本，免征资本出资印花税。该政策令瑞士成为开展初始股权融资和企业重组税务效率较高的司法管辖区。

2.1 法律实体概览

	独资企业	普通合伙企业	股份公司 (AG/SA)
法律形式			
典型适用场景	个体创业者、自由职业者或微型企业	由两名或以上个人共同经营的小型型企业	控股公司、大型子公司、投资方支持的企业
法人资格	不具备独立法人资格	不具备独立法人资格	具备独立法人资格
责任承担	业主对企业债务承担无限个人责任	合伙人对企业债务承担连带且无限责任	责任以实缴资本为限
最低资本要求	无	无	100,000 瑞士法郎 (其中至少 50,000 瑞士法郎实缴)
商业登记	年营业额超过 100,000 瑞士法郎时, 需登记	强制登记	强制登记
设立要求	因开始独立商业活动而设立, 并需具备持续盈利的明确意图。	至少由两名个人通过合伙协议设立(无特定形式要求)。尚未实际开展经营活动的公司, 其法律效力自商业登记之日起生效;	需经设立契约公证, 批准公司章程, 选举董事会; 除符合《瑞士债务法典》(CO) 第 727a 条第 II 款豁免条件外, 需任命审计机构; 法人主体资格自商业登记之日起正式确立。
治理要求	业主自行管理	合伙人共同管理	股东大会、董事会、审计机构(如适用)
税务考量	按个人收入纳税(无税务分离)	合伙人分别就其份额缴纳个人所得税	企业税收; 可能面临双重征税
设立周期	1-2 周	2-3 周	3-5 周
预计设立成本	700-1200 瑞士法郎	2400-4400 瑞士法郎	3320 瑞士法郎起(电子方式); 7420 瑞士法郎起(传统方式)
优势	设立高效、成本较低、监管手续极少; 业主拥有完全经营控制权, 且免除公司层面的征税, 整体税务结构较为简化。	合伙人之间可通过合同自由约定, 设立成本低、内部治理简化, 适合股权结构紧密的企业和专业服务机构。	具备独立法人资格, 所有权和经营权清晰分离; 支持股东匿名、便于股权融资, 并通过规范的公司治理结构实现可扩展增长, 是国际化经营和公开市场准入的首选。
劣势	业主需以个人资产对企业义务承担无限责任; 无独立法人资格可能限制外部融资能力, 并降低在机构采购或大型采购项目中的可信度。	合伙人需以个人资产承担连带责任, 财务风险较高; 缺乏法人资格且合伙人信息需公开, 可能限制规模扩张和外部投资。	设立和合规成本相对较高; 可能面临经济性双重征税(公司层面和股东层面), 且在未获豁免的情况下需强制审计, 增加行政和财务负担。

	有限责任公司 (GmbH/Sàrl)	分支机构	基金会
法律形式			
典型适用场景	中小企业、合资企业或家族企业	外国母公司在瑞士的业务延伸	非营利、慈善、文化或教育使命
法人资格	具备独立法人资格	外国法人实体的分支机构	具备独立法人资格
责任承担	责任以实缴资本为限; 可能承担章程规定的附加义务	母公司对分支机构承担全部责任	不适用(非商业目的)
最低资本要求	20,000 瑞士法郎(全额实缴)	无资本要求	通常不少于 50,000 瑞士法郎(基金资产)
商业登记	强制登记	强制登记	强制登记
设立要求	需经设立契约公证、批准公司章程、指定管理机构, 并办理商业登记; 除符合《瑞士债务法典》(CO) 第 727a 条第 II 款豁免条件外, 需任命审计机构。	需在瑞士商业登记处登记; 须提交认证文件, 以证明外国母公司的法人资格及其瑞士境内代表的授权。	通过公证文书设立, 明确具有法律约束力且不可撤销的宗旨; 设立时必须完成初始资产出资(通常为 50,000 瑞士法郎或以上), 并进行商业登记。
治理要求	股东大会、执行董事(经理)、审计机构(如需设立)	由瑞士当地代表负责管理; 受母公司治理	基金会理事会
税务考量	企业税收; 可能面临双重征税	仅就来源于瑞士的所得纳税	符合公益条件的, 可享受免税待遇
设立周期	2-4 周	1-2 周	视法律审查而定
预计设立成本	3220 瑞士法郎起(电子方式); 7420 瑞士法郎起(传统方式)	2000 瑞士法郎起	因设立范围和所聘顾问而差异较大
优势	在资本要求低于股份公司的情况下, 提供有限责任保护; 治理结构务实, 允许外资全资持有, 适合中小企业和投资载体。	依托外国母公司的法人主体资格, 加快市场进入; 无需独立资本投入, 手续相对简化, 是企业业务拓展的理想选择。	为慈善和非营利目标提供具有法律稳定性与存续性的组织架构; 通过专设治理机构, 实现税务效率较高的资产结构安排和专业监督。
劣势	股东身份需公开披露, 可能降低对私人投资者的吸引力; 虽具有限责任, 但在市场声誉和市场认可度方面不及股份公司, 且在特定法律情形下可能需要追加资本。	不具备独立法人资格, 母公司需对分支机构义务承担全部责任; 因其在瑞士法律下的从属性, 可能面临监管和合同方面的限制。	主要适用于非商业目的, 不利于经营性活动; 治理结构调整受法律严格限制, 资产变更需接受复杂的法律监管。

2.2 设立法律实体

1 选择合适的法律形式

- 独资企业 (Einzelfirma/raison individuelle): 适用于个体创业者 (业主对企业债务承担无限个人责任)。
- 有限责任公司 (LLC) (GmbH/Sàrl): 具备独立法人资格, 责任以公司股本为限。适用于中小企业或共同持股的企业。最低股本要求: 20,000 瑞士法郎 (约 22,000 美元)。股东信息需公开披露。
- 股份有限公司或法人企业 (Ltd) (AG/SA): 责任以公司股本为限。通常为规模较大的企业或投资方支持的公司所采用。最低股本要求: 100,000 瑞士法郎 (约 110,000 美元), 其中至少 50,000 瑞士法郎 (约 55,000 美元) 需实缴。股东可以保持匿名, 股份可以转让或上市交易。
- 分支机构: 外国公司的业务延伸, 不具备独立法人资格; 母公司对其义务承担全部责任。
- 基金会 (Stiftung/fondation): 具备独立法人资格, 将资产不可撤销地用于特定宗旨, 由基金会理事会管理。通常用于慈善、家族或公益目的。最低初始资本要求: 50,000 瑞士法郎。根据宗旨不同, 接受州级或联邦主管机关监管。
- 协会 (Verein/association): 由至少两名个人或法人而非商业目的而设立的法人组织。无最低资本要求。特定情况下, 需商业登记 (从事商业活动, 须接受常规审计或自愿登记)。

2 核查工作及居留要求

- 通过瑞士移民局秘书处 (SEM), 核查员工的工作许可要求。
- 瑞士国民和大多数欧盟 / 欧洲自由贸易联盟 (EU/EFTA) 公民: 根据瑞士与欧盟和欧洲自由贸易联盟签订的双边协议, 瑞士国民和大多数欧盟 / 欧洲自由贸易联盟 (EU/EFTA) 公民可较为便利地进入瑞士劳动力市场, 工作和居留许可程序相对简化。
- 非欧盟国民: 须符合瑞士的经济利益标准, 并接受联邦配额制度约束。配额适用于所有第三国国民, 不按国别区分。
- 如果公司 (LLC, Ltd)、基金会或协会符合商业登记条件, 则必须至少指定一名居住在瑞士的董事或代表。
- 确定企业名称和域名:
- 通过 zefix.ch 查询企业名称是否可用
- 企业名称须包含法律形式 (例如: LLC/GmbH/Sàrl; Ltd/AG/SA; 基金会 /Stiftung/fondation; 协会 /Verein/association)
- 确定注册企业域名

3 确定公司注册地址

注册地址决定法人实体的法定住所地, 同时确定管辖的商业登记处、税务机关和 (如适用) 监管机构。这将确定公司在法律上的所在地, 以及由哪些主管机关负责。

关键考量因素包括:

- 选择州: 瑞士由 26 个州组成, 各州在税率、官方语言 (德语、法语或意大利语) 和行政程序方面存在差异;
- 瑞士地址要求: 须提供瑞士境内的实际办公地址, 或使用瑞士企业提供的注册地址服务;
- 当地代表: 若实体需商业登记, 至少一名具备签字权的人士须居住在瑞士;
- 业务开展地点: 如果计划在本地招聘或运营, 建议选择靠近客户、合作伙伴或团队的公司注册地址;
- 对税务、许可和法律管辖的影响: 公司注册地址将影响企业税收、许可要求、主管法院和行政机关。

4 准备设立文件

向主管商业登记处提交注册申请前, 须准备并正式完成以下基础法律文件, 以明确公司的组织架构和治理框架:

- 公司章程 (AoA);
- 设立文件;
- 公司与基金会需经设立契约公证;
- 股东协议 (非强制, 但强烈建议);
- 组织管理规章。

5 开立企业银行账户

- 在瑞士境内银行开立资本缴付账户, 用于存入法定注册资本:
- LLC/GmbH/Sàrl: 20,000 瑞士法郎 (约 22,000 美元), 或 Ltd/AG/SA: 50,000 瑞士法郎 (约 55,000 美元), 或基金会的初始资本。
- 取得银行出具的资本缴付证明, 并随商业登记申请一并提交。
- 为满足企业银行业务需求, 需办理商业登记注册。
- 准备所需文件 (身份证件、经认证的签名、授权委托书 (如适用) 和设立文件);
- 设立文件通常须提交原件, 并采用手写签名;
- 向主管州的商业登记处提交申请;
- 若通过瑞士公证人设立, 通常由公证人直接办理登记; 律师亦可代表申请人提交申请。
- 官方登记费用: LLC/GmbH/Sàrl/Ltd/AG/SA: 420 瑞士法郎; 独资企业 / raison individuelle: 80 瑞士法郎; 协会 /Verein/association: 280 瑞士法郎; 基金会 /Stiftung/fondation: 210 瑞士法郎。
- 处理时间: 因州而异, 通常至少 10 个工作日。
- 部分实体 (例如: 商业实体、基金会) 仅在办理商业登记后方取得法人资格。
- 办理登记后, 您将获得法人实体的统一企业识别号码 (UID), 并可在相应的州登记机关查询商业登记摘录。

6 增值税登记 (如适用)

- 若企业在瑞士境内的应税经营活动年营业额达到至少 100,000 瑞士法郎 (约合 110,000 美元), 则须强制办理登记。
- 可通过 estv.admin.ch 提交申请
- 选择申报方式: 净税率法或实际核算法

7 向社会保险和保险机构登记

- 为确保符合瑞士社会保险立法要求, 新设立的法人实体须向相关的补偿金和保险基金机构办理以下项目的登记:
- 公司保险
- 民事责任保险
- 财产保险
- 独资企业须向州级补偿金机构登记, 缴纳以下社会保险: 老年和遗属保险 (AHV/AVS)、残疾保险 (IV/AI) 和收入补偿保险 (EO/APG)。
- 有限责任公司 (GmbH) 和股份公司 (AG) 作为雇主, GmbH 和 AG 依法必须为员工登记并缴纳以下保险:
 - AHV/AVS - 老年和遗属保险
 - IV/AI - 残疾保险
 - EO/APG - 收入损失补偿 (例如: 产假或服役期间)
 - ALV/AC - 失业保险
 - BVG/LPP - 职业养老金制度 (年收入超过 22,680 瑞士法郎的员工须强制参保)
 - SUVA 或私人保险机构 - 职业和非职业事故保险 (非职业事故保险为自愿参保)

8 启动运营并确保持续合规

- 按照《瑞士债务法典》(SCO) 的要求, 维护财务会计记录; 建议聘请专业会计人员;
- 妥善保存原始收据、合同和财务文件, 以满足审计和法律要求;
- 遵守年度财务报表的审计要求;
- 如果公司在连续两个会计年度中满足以下三项指标中的任意两项, 则须进行常规审计:
 - 资产负债表总额不低于 2,000 万瑞士法郎;
 - 营业收入不低于 4,000 万瑞士法郎; 或
 - 全职员工人数不少于 250 人;
 - 或者, 公司为上市公司、依法需编制合并财务报表, 或持有至少 10% 股份的股东提出要求的, 也须进行常规审计。
- 如果公司未达到常规审计的标准或要求, 则须由外部审计机构实施有限审计; 但在公司全职员工不超过 10 人, 且全体股东以书面形式一致同意的情况下, 可豁免有限审计。
- 维护和定期更新股东名册, 以及 (如适用) 审计和合规声明;
- 持续履行公司治理义务, 包括至少按照公司章程或其他治理文件的规定, 召开股东大会以及高管或董事会会议。

9 保护知识产权 (IP)

- 向瑞士联邦知识产权局 (IP) 注册商标 (例如: 公司名称、标识), 在瑞士获得品牌保护;
- 如果企业在海外开展业务, 应考虑国际商标保护 (EUIPO/WIPO);
- 确保在公司设立前或设立期间形成的任何知识产权 (例如: 软件、品牌宣传、产品设计) 均通过书面方式明确归属于公司;
- 与合作伙伴、承包商或潜在投资者讨论敏感商业信息时, 采用保密协议 (NDA);
- 根据所属行业, 进一步保护其他知识产权 (例如: 外观设计、专利、版权 (美国适用))。

10 拟定关键合同

- 准备必要的法律协议, 以规范与创始人、员工、承包商、客户和投资者之间的关系。
- 关键合同包括但不限于:
 - 创始人或股东协议: 明确公司治理、股权结构、决策机制和退出条款;
 - 雇佣合同和承包协议: 明确知识产权归属、保密义务和解约条款;
 - 使用条款和隐私政策: 如果运营线上平台;
 - 商业合同: 例如: 许可、服务或分销协议;
 - 投资文件: 例如: 投资条款清单、认购协议、可转换贷款协议和股权结构表。
 - 合同应明确约定知识产权归属、保密义务、股权结构安排、退出权利和争议解决机制;
 - 拟定投资相关文件或就融资条款谈判时, 强烈建议寻求法律专业意见。

在所有文件齐备且审批流程未出现延误的情况下, 从公司设立到具备正式运营条件, 整个流程通常需要 4 至 6 周时间。对于受监管行业 (例如: 金融或医疗健康), 或涉及移民手续的情形, 整个流程最长约 3 个月更为现实。

3

了解瑞士 税收体系

3.1	税收概览	20
3.2	企业税收	20
3.3	个人税收	24
3.4	瑞士其他税种	25
3.5	避免双重征税协定	26

瑞士的联邦制税收结构由三个层级构成：联邦、州和市镇。这种分权结构有助于形成良性税收竞争，从而为企业和个人带来具有吸引力的实际税率。尽管各地区在税制上存在差异，但税务合规流程相对简化，各州之间实行标准化的办理程序。税款在州一级向州税务机关申报和缴纳。

值得注意的是，瑞士提供具有约束力的事前税务裁定，就特定交易或结构的税务处理给予法律确定性。瑞士税务机关以其建设性和务实的工作方式而著称，倡导与纳税人建立合作关系，将企业视为合作伙伴或服务对象，鼓励沟通交流，并通过协作方式共同寻求平衡、合规且具有前瞻性的税务解决方案。

在联邦层面，公司所得税税率为 8.5%（统一税率）；叠加州级和市镇税后，企业总体实际税负通常为 12%-21%，具体取决于所在地。在部分地区，针对通过投资项目创造就业机会的企业，可提供包括部分或全部税收减免在内的专项激励措施。

顺应国际税收改革趋势，2024 年 1 月 1 日起，瑞士实施了 15% 的 OECD/G20 全球最低税率，适用于年度营业收入超过 7.5 亿欧元的大型跨国企业集团。

对于个人，适度的税负水平，加之纳税人和税务机关之间务实合作的关系，进一步提升了瑞士的整体吸引力。高技能人才受益于具有吸引力的税收结构，而瑞士与包括美国、英国、德国和中国在内的主要贸易伙伴签署了国际协定，有效避免了双重征税。

瑞士税收体系的主要优势包括：

- 具有竞争力的公司所得税税率
- 较低的个人所得税水平
- 税务管理高效，程序标准化
- 税务合规的行政负担较低
- 强调透明度和伙伴关系的合作型税务机关文化
- 通过具有约束力的事前税务裁定，提供法律确定性
- 专利盒、研发费用超额扣除等专项税收制度
- 部分州提供的税收优惠期政策
- 不施行受控外国公司（CFC）规则
- 与全球税收标准保持一致，包括 OECD BEPS 2.0 以及第二支柱下适用达到门槛企业的 15% 最低税率

数据来源和更多信息

瑞士企业税收：
taxsummaries.pwc.com/switzerland

3.1 税收概览

公司所得税 8.5% 联邦税率 (税后利润的实际税率约为 7.83%) 约 11% 起 约 21% 止 州级、市镇和联邦税合并后的综合税率。具体税负因所在州 / 市镇而异。	个人所得税 11.5% 实行累进税率制，适用于收入超过 755,200 瑞士法郎部分最高税率 约 22% 起 45% 止 州级和市镇税率，具体取决于居住地	预提税 35% 增值税 (VAT) 8.1% 标准税率	专利盒和研发费用超额扣除 不施行受控外国公司 (CFC) 规则 部分州提供税收优惠期 可申请具有约束力的事前税务裁定
--	--	---	---

3.2 企业税收

公司所得税 - 联邦层面

瑞士联邦政府对公司和合作社的税后利润统一征收 8.5% 的所得税。协会、基金会和投资信托机构则适用较低的 4.25% 统一税率。联邦政府不征收资本税。

- 应税实体：在瑞士设有注册办公地或实际管理场所的法律实体（例如：股份公司、有限责任公司、合作社）均视为税务居民。合伙企业在税务上为“透明实体”，其所得在合伙人层面征税。
- 应税利润：税收居民公司应针对其在全球范围内的收入缴纳所得税，但归属于境外常设机构或境外不动产的收入除外。非税收居民公司仅就来源于瑞士的所得纳税。可在最长七年的时间内进行亏损结转。
- 资本弱化规则：安全港规则对关联方债务设定了允许的最高额度；超过该额度的部分，在税务上将被重新定性为股权。对此类债务支付的超额利息将被调增计入应税利润，并被视作隐性分红，需缴纳预提税。

- 集团纳税和重组：瑞士对于所得税，实行独立实体纳税制度，目前无集团合并纳税的规定。如在重组中以税务账面价值转移资产和负债，并保持瑞士的纳税义务，则可在税务中性原则的基础上进行重组。

公司所得税 - 州和市镇层面

各州和市镇的税收制度总体上与联邦保持一致，但因地区而异。联邦、州、市镇税率合并后的实际税率介于 11% 至 21% 之间，具体取决于公司所在地。

- 特殊税收制度：尽管联邦法律未设立特殊税收制度，但各州可提供相应的优惠措施，例如：研发活动的税收减免和针对符合条件专利的优惠税率。
- 专利盒制度：符合条件的知识产权所得最高可享受 90% 的税收减免
- 研发费用超额扣除：符合条件的瑞士境内研发支出，可在原有基础上额外享受最高 50% 的扣除
- 名义利息扣除 (NID)：在苏黎世州，名义利息扣除适用于超额自有资金

资本税

资本税仅在州和市镇一级征收，按公司的净股权（包括准备金和重分类债务）计征。税率范围为 0.001% 至 0.5%。部分州提供公司所得税抵免，或对符合条件的参股、专利、集团所属公司贷款提供减免。

州政府必须确保：在发生不当使用的情况下，能返还减免金额。税收减免的额度设有上限：每新增一个岗位，每年最高 95,000 瑞士法郎（约 116,000 美元）；每重组一个岗位，每年最高 47,500 瑞士法郎（约 57,900 美元）。联邦层面的减免额不得超过州级层面的减免额。

税收减免

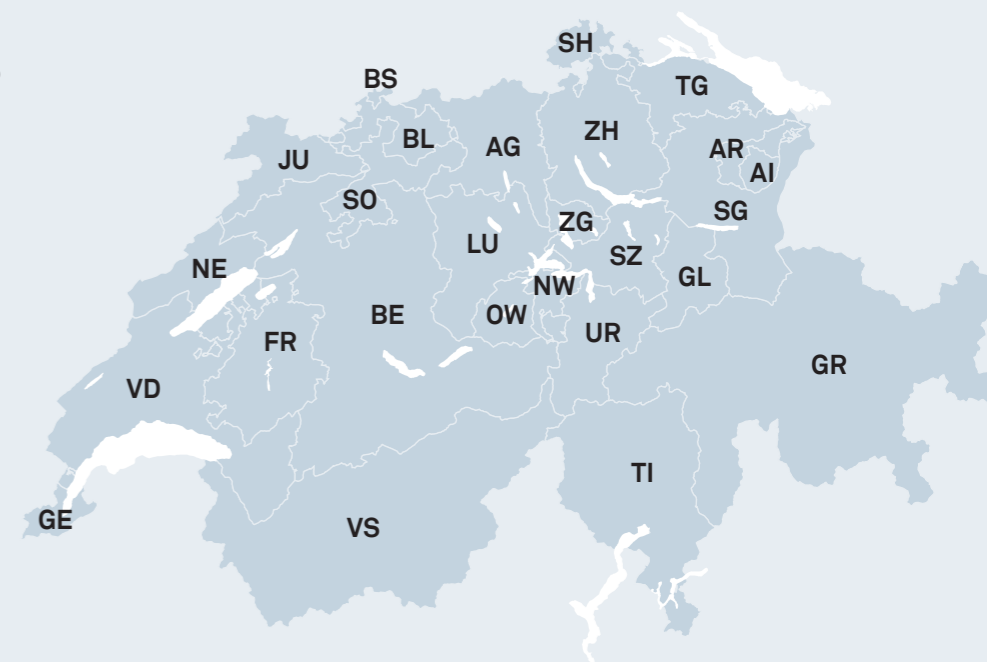
联邦层面：在经济相对薄弱地区，若工业或生产相关的服务型企业新增就业岗位或对现有岗位进行实质性重组，且所在州同时也批准相应减免，则可获得最长 10 年的联邦税收减免。此外，项目必须符合地区经济发展目标，并且

州和市镇层面：对于新增就业岗位或进行重大扩张的企业，州和市政府可授予最长 10 年的税收减免期，其中包括部分或全部减免。各州和市镇的具体条件和实施办法不尽相同，但普遍要求至少新增 20-30 个就业岗位。

各州企业税率

以下为瑞士各州适用的普通企业税率（联邦、州和市镇税合并有效税率），基于标准税率计算，未计入任何额外扣除或专项税收制度。

- 15.03% 阿尔高州 (AG)
- 12.66% 内阿彭策尔州 (AI)
- 13.04% 外阿彭策尔州 (AR)
- 20.54% 伯尔尼州 (BE)
- 13.45% 巴塞乡村州 (BL)
- 13.04% 巴塞城市州 (BS)
- 14.12% 弗里堡州 (FR)
- 14.70% 日内瓦州 (GE)
- 12.32% 格拉鲁斯州 (GL)
- 14.77% 格劳宾登州 (GR)
- 16.00% 汝拉州 (JU)
- 11.91% 卢塞恩州 (LU)
- 14.89% 纳沙泰尔州 (NE)
- 11.97% 下瓦尔登州 (NW)
- 12.74% 上瓦尔登州 (OW)
- 14.29% 圣加仑州 (SG)
- 15.08% 沙夫豪森州 (SH)
- 15.29% 索洛图恩州 (SO)
- 13.45% 施维茨州 (SZ)
- 13.21% 图尔高州 (TG)
- 16.05% 提契诺州 (TI)
- 12.64% 乌里州 (UR)
- 14.72% 沃州 (VD)
- 17.12% 瓦莱州 (VS)
- 11.85% 楚格州 (ZG)
- 19.61% 苏黎世州 (ZH)



增值税 (VAT)

瑞士的增值税 (VAT) 制度和欧盟《增值税指令》保持一致，属于多环节、非累积型税制，在联邦层面适用于大多数货物和服务。该制度允许进项增值税抵扣，即在生产和流通的各个环节，仅对新增价值部分征税。增值税的纳税义务原则上由货物或服务的提供方承担，税款由接受方支付。

凡从事独立、持续的经营活​​动并取得收入的个人、公司、合伙企业和机构，均可能构成增值税纳税义务主体。

增值税登记及相关义务

- 若全球范围内的应税营业额每年超过 100,000 瑞士法郎 (约 122,000 美元)，须强制办理增值税登记。
- 未达到上述门槛的企业，可自愿登记以抵扣进项增值税。
- 年营业额低于 502.4 万瑞士法郎 (约 610 万美元)，且增值税应纳税额低于 108,000 瑞士法郎 (约 131,600 美元)，并适用其业务对应优惠增值税税率的中小企业，可以选择简化的增值税申报制度，享受优惠税率并实行半年申报。
- 外国公司的瑞士境内营业机构和境外总部 (反之亦然) 在增值税层面被视为独立的应税主体；双方之间的服务往来，可能触发增值税登记义务。
- 外国企业若在全球范围内取得至少 100,000 瑞士法郎 (约 122,000 美元) 的应税营业额，且在瑞士境内产生应税营业额 (不设最低门槛)，须在瑞士办理增值税登记。部分货物和服务 (例如：能源供应) 适用增值税免征规定。
- 尤其是，向瑞士境内未办理增值税登记的客户提供电信服务或电子服务，且全球营业收入超过 100,000 瑞士法郎 (约 122,000 美元) 的外国供应商，需在瑞士登记并征收瑞士增值税。
- 向瑞士境内寄送低价值货物、且年度销售额超过 100,000 瑞士法郎 (约 122,000 美元) 的外国邮购卖家，被视为瑞士境内供应商，须办理增值税登记。
- 瑞士境内的非应税主体和个人，若每年从境外接受的应税服务金额超过 10,000 瑞士法郎 (约 12,200 美元)，须缴纳取得税。
- 已登记的纳税主体将获得一个增值税号 (例如：CHE123.456.789 MWST)。该号码以统一企业识别号码 (UID) 为基础，并根据所在语言区域，附加 MWST、TVA 或 IVA 后缀。

应税交易范围

- 瑞士境内提供货物和服务
- 进口货物
- 从非居民服务提供方取得服务

排除项和免税规定

瑞士增值税法区分可抵扣进项税额和不可抵扣进项税额的免征增值税收入：

- 不可抵扣进项税额的免征增值税收入：医疗、教育、文化、金融服务等活动不征收增值税，但不允许进项增值税抵扣；多数情况下，可选择自愿计税 (金融服务和住宅类不动产服务除外)。
- 可抵扣进项税额的免征增值税收入：出口和部分服务适用零税率，并允许进项增值税抵扣。
- 境外取得的营业额通常允许进项增值税抵扣；但对于不可抵扣进项税额的免征增值税收入，且法律不允许自愿计税的情形，则不适用。

若未征收增值税，须提供发票、海关证明文件等资料，以证明适用增值税免征规定或供应地点位于境外。

增值税税率

- 标准税率：8.1% (适用于大多数货物和服务)
- 优惠税率：2.6% (例如：食品、图书、药品)
- 特别税率：3.8% (酒店住宿)

增值税以应税交易的对价总额为计税基础。已登记的应税主体可将经营支出中支付的进项增值税从其销项税负中抵扣。

外国企业和增值税退税

- 从事应税活动的非税收居民公司须办理增值税登记，方可退还进项增值税。
- 未在瑞士从事应税活动的非税收居民公司，可申请瑞士增值税退税；前提是其所在国家对瑞士企业提供互惠待遇。

进项增值税抵扣

企业可将采购中支付的进项增值税从增值税纳税义务中抵扣，除非其从事的是不可抵扣进项税额的免征增值税活动。对于出口型企业，用于国际交易的货物和服务所产生的进项增值税，允许抵扣。

瑞士不施行受控外国公司 (CFC) 规则

与许多司法管辖区不同，瑞士不对由瑞士母公司控制的外国子公司未分配利润实施即时征税，因此瑞士成为设立控股公司和区域总部的理想司法管辖区。瑞士税法以来源地原则和属地征税原则为核心，具体如下：

- 外国子公司取得的利润仅在汇回瑞士时 (例如：通过分红) 才征税；
- 瑞士税收居民公司可就符合条件的分红和资本利得适用参与免税制度，从而显著降低外国利润在瑞士的税负水平。

然而，跨国企业集团仍需审慎规划，确保符合本国或经营所在国的受控外国公司 (CFC) 规则要求：

- 其他司法管辖区 (例如：美国、德国或英国) 的受控外国公司 (CFC) 规则，可能适用于其瑞士实体的境外子公司；
- 在境外架构中满足实质经营要求并遵循转让定价合规，对于避免触发境外受控外国公司 (CFC) 规则至关重要。

转让定价规则

瑞士遵循独立交易原则，要求关联方之间的交易条件应与独立第三方之间达成的条款保持一致。尽管瑞士并未制定专门的转让定价立法，但在评估关联交易定价时，经合组织 (OECD) 《转让定价指南》被视为权威适用标准。尽管一般不存在正式的文件要求，瑞士税务机关仍期望企业保留充分的支持性资料，以证明关联交易的商业合理性及其定价依据。为降低审计风险并支持集团内部交易符合独立交易原则，强烈建议企业妥善维护相关文件。

母公司为瑞士税收居民、且集团营业额超过 9 亿瑞士法郎 (约 11 亿美元) 的跨国企业集团，需向瑞士联邦税务局 (FTA) 提交国别报告。联邦税务局将自动把该等国别报告转交给相关合作国家和地区的税务机关，并向该跨国企业集团所属实体所在州的税务机关开放查阅权限。

税基侵蚀和利润转移：BEPS 2.0

瑞士采纳了与税基侵蚀和利润转移 (BEPS) 相关的国际标准，包括国别报告 (CbCR) 和针对跨国企业集团的第二支柱全球最低税率。

- 第一支柱：第一支柱旨在将部分征税权重新分配至市场所在司法管辖区，适用于年度营业收入超过 200 亿欧元且利润率高于 10% 的跨国企业集团。
- 第二支柱：第二支柱为合并营业收入不少于 7.5 亿欧元的跨国企业集团，设定了 15% 的全球最低税率。

瑞士境内的实施情况

- 合格国内最低补足税 (QDMTT)：瑞士已于 2024 年 1 月 1 日起正式施行 QDMTT，确保适用范围内的跨国企业集团在瑞士境内取得的利润，实际有效税率不低于 15%。该措施旨在防止利润转移和税基侵蚀。
- 所得纳入规则 (IIR)：在最初延期后，瑞士联邦委员会已决定自 2025 年 1 月 1 日起实施所得纳入规则 (IIR)。根据该规则，瑞士有权对总部设在瑞士的跨国企业集团之境外子公司中税负不足的利润征税，确保相关利润达到最低税率要求。
- 低税利润规则 (UTPR)：低税利润规则 (UTPR) 的施行已被无限期推迟。瑞士联邦委员会将持续关注国际发展动态，再行决定其具体实施时间表。

数据来源和更多信息

联邦税务局：转让定价

国际金融国务秘书处：企业税收 / 税基侵蚀和利润转移 (BEPS)

3.3 个人税收

瑞士实行透明高效的个人税收制度，由联邦、州和市镇三级税收构成，实际有效税率因居住地而异。非税收居民仅就其来源于瑞士的所得纳税。

对于计划在瑞士拓展业务的企业而言，充分了解个人税收环境对于设计具有竞争力的薪酬方案、管理外派人员安排，以及确保符合当地申报和预提税义务至关重要。

税收居民身份

若个人在瑞士工作满 30 天或以上，或在未从事有报酬活动的情况下居住满 90 天或以上，即构成税收居民。

合伙企业在税收上实行透明原则：所得在合伙人层面征税。瑞士适用家庭合并征税规则，将配偶收入合并计税；该规则同样适用于登记合伙关系。

非税收居民仅就来源于瑞士的所得纳税，例如：来自瑞士境内的不动产或经营活动。

税款核定由州级税务机关负责，部分市镇参与州级和市镇税的税款核定工作。

应税所得

瑞士居民需就其全球所得纳税，但以下所得除外：来自境外企业（如合伙企业，前提是该经营主体具备构成常设机构所需的一定实质要件）、境外常设机构和境外不动产的所得。该等所得虽予以免税，但仍会被纳入税率核定的计算基数（即累进免税法）。应税所得包括：

- 受雇收入和自雇经营所得；
- 动产所得（利息、分红等）；
- 不动产所得（租金收入和自住房产的推定租金价值）；
- 公共和私人养老金计划及年金所得；
- 其他所得，例如：彩票中奖（金额超过 100 万瑞士法郎，约 120 万美元）、补偿性收入。

免税所得包括继承、赠与、补贴和夫妻财产权益，但该等所得可能适用赠与税、遗产税等税种。

税率和累进税率制

瑞士税率通常采用累进税率制：

- 联邦层面：最高税率为 11.5%。
- 州级/市镇名义税率：差异较大，通常介于 8% 至 34% 之间。
- 已婚夫妇和家庭适用特别税率；
- 养老金及第三支柱（3a）计划的一次性领取适用优惠税率；
- 对于符合条件的股权参与（持股比例至少 10%），分红在联邦层面可享受 30% 的税额减免；州级层面亦设有类似减免政策。

扣除项目

纳税人可扣除以下费用：

- 与工作相关的支出，例如：通勤和餐饮费用；
- 社会保险缴款和职业养老金缴款；
- 向受限养老金计划自愿缴款（例如：第三支柱（3a））；
- 针对受抚养人、已婚夫妇和资产管理费用的额外扣除。
- 与经营活动相关的债务利息可全额扣除；个人债务利息的扣除额度则受限，仅可在投资收益的基础上额外抵扣 50,000 瑞士法郎（约 61,000 美元）。
- 不动产维护费用可按实际发生额或定额标准予以扣除。

资本利得和亏损

个人取得的私人资本利得（例如：出售个人持有的股份所得）在瑞士通常免征所得税。

在经营活动过程中实现的资本利得，或由法律实体取得的资本利得，视为正常应税所得，相应适用公司所得税或个人所得税。

经营性亏损可从应税所得中扣除，并可向后结转最长七年，企业或自雇人士能够以未来利润抵扣既往亏损。

资本出资返还

符合条件的资本出资返还可免税，且不适用预提税。

预提税

瑞士在联邦层面征收预提税，适用于：

- 瑞士公司支付的分红；
- 瑞士债券产生的收益；
- 投资基金的部分分配；以及
- 保险给付或博彩收益。

分红、债券收益和利息收入的标准预提税税率为 35%。普通公司贷款利息以及符合条件的特许权使用费、许可费和服务费通常免征预提税。

瑞士税收居民可通过年度纳税申报程序，申请返还该预提税。非税收居民可依据避免双重征税协定（DTA），申请全额或部分退税。

瑞士已与 100 多个国家和地区签署了避免双重征税协定（DTA），通常可将预提税税率降至：

- 0-10%（公司股东分红）
- 15%（组合投资者）
- 0-10%（利息收入）

欧盟相关协议及自动信息交换（AIA）机制支持跨境预提税的免征，并确保收入申报的透明度。

3.4 瑞士其他税种

除了所得税和企业税收，瑞士还征收若干补充性税种，可能对企业、私人财富持有人、外派人员和跨境员工产生影响。上述税费因州而异，在不动产交易结构设计、引进外籍人才，或设立控股和投资架构时尤为重要。

印花税

瑞士对以下法律交易征收印花税：

发行印花税（资本金税）：对瑞士公司股权的发行或增资征收 1% 的税款。首笔不超过 100 万瑞士法郎（约 120 万美元）的实缴资本免税。未导致股本增加的出资亦需征税，除非符合重组免税条件。

证券转让印花税：适用于涉及瑞士证券商的瑞士或外国证券交易。瑞士证券商包括：银行、类似金融机构，或持有应税证券总额超过 1000 万瑞士法郎（约 1220 万美元）的公司。瑞士发行证券税率为 0.15%，境外发行证券税率为 0.3%。

不动产相关税费

不动产资本利得税：当资本利得涉及个人资产时，在州级层面对不动产资本利得征税。与经营性资产或法律实体资产相关的资本利得，则适用公司所得税或州级特别不动产资本利得税。在联邦层面，个人不动产资产产生的资本利得不征税，而经营性资产产生的资本利得则作为正常应税所得征税。

不动产转让税：部分州对不动产转让征收不动产转让税，税率通常为 1%-3%，以成交价或应税价值为计税基础。该税项通常由买方承担。在联邦层面，不征收不动产转让税。

不动产税：约有一半的州对不动产的市场价值或应税价值征收不动产税，税率为 0.01%-0.3%，且不允许扣除负债。

薪酬和外派人员税务考量

源泉扣缴税

无居留许可的税收居民：在瑞士居住但未持有居留许可的外籍员工，其工资薪金按源泉扣缴方式征税。相关税款由雇主代扣代缴并上缴税务机关。

收入门槛：若年度收入超过 120,000 瑞士法郎（约 146,000 美元），须提交个人纳税申报；否则，源泉扣缴税即为最终税负。自 2021 年起，年度收入低于 120,000 瑞士法郎的个人亦可申请提交纳税申报，以主张额外扣除。该申请须于次年 3 月 31 日前提出。

非税收居民员工：居住在瑞士境外但在瑞士取得所得的员工，通常按源泉扣缴方式征税。特定情形下，部分主要取得瑞士来源所得的非税收居民可选择提交纳税申报。

4

保护知识产权

外派人员

适用对象：被外派至瑞士、任期不超过五年的外籍管理人员和专业人员，可就部分工作相关费用享受税收减免，包括：

- 搬迁费用；
- 住宿费用（在境外保留主要居所的前提下）；
- 子女私立学校学费（若当地公立学校无法满足教育需要）。

上述费用可按实际发生额或按月定额方式扣除。一旦临时外派转为永久任职，相关税收优惠即行终止。

跨境通勤人员

跨境通勤人员：跨境通勤人员的税务处理受相关双边协定约束。例如：与德国签署的协定规定，适用 4.5% 的预提税，并可在德国抵免。为维持通勤人员身份，员工须满足以下条件：每年至少 260 天返回其境外居所；因公务在瑞士过夜不超过 60 天 / 年。具体条件因相关双边协定而异。

定额计税

定额计税：定额计税适用于不在瑞士从事工作、且首次（或在境外连续居住 10 年以上后）迁居瑞士的外籍人士。税基按全球年度生活支出核定（联邦层面最低计税额为 434,700 瑞士法郎）；并非所有州均适用该制度，且夫妻双方须同时符合条件。

财富税

财富税仅在州级和市镇层面征收，适用于净资产（不动产、证券、银行存款）。境外不动产和特定境外股权参与可能享有免税待遇；税率多为累进税率制，通常介于 0.1% 至 0.8% 之间，具体取决于所在州。

遗产税和赠与税

在联邦层面，不征收遗产税和赠与税，相关税费由州级法规规范。配偶普遍免税；多数州对直系后代亦予以免税；税率通常为累进税率制，并取决于受益人与被继承人 / 赠与人之间的关系及资产价值。

3.5 避免双重征税协定

瑞士已与 100 余个合作国家和地区签订了避免双重征税协定（DTA），以确保个人和企业不会就同一项收入或资产被重复征税。上述协定有助于提升法律确定性和税收中性，为跨境投资和流动专业人士提供制度保障。

上述避免双重征税协定主要基于经合组织（OECD）《税收协定范本》，为解决税收居民身份认定、常设机构、预提税、争议解决等问题提供了标准化框架。

避免双重征税的方法

瑞士通常采用以下两种方式之一避免双重征税：

- 免税法：境外来源所得不在瑞士征税，但在确定累进税率时予以计入，从而影响瑞士的实际有效税率。
- 抵免法：对于分红、利息、特许权使用费等被动性收入，已在境外缴纳的税款可就同一所得抵免瑞士的应纳税额。

专项协定

除了所得税协定，瑞士还签署了多项专项国际协定，包括

- 与部分司法管辖区签署了遗产及继承税协定
- 规范边境通勤人员征税事宜的跨境通勤税收协定
- 涉及航空和运输服务的行业专项协定
- 适用于国际组织及其工作人员的特别规定
- 自由贸易协定

协定的优先适用

瑞士的避免双重征税协定在联邦和州级层面均优先于国内法适用。这确保了在协定优惠框架下，运营的外国投资者和跨国企业能够获得统一适用的待遇和法律保护。

瑞士为知识产权（IP）管理提供了全球高度认可的法律和监管环境，成为创新型企业和研发密集型业务的理想选址。瑞士的知识产权制度涵盖专利、商标、外观设计和著作权，并与国际条约全面接轨。该制度由瑞士联邦知识产权局（IPI/IGE）负责管理，确保高效的注册和执法流程。

长期以来，瑞士被视为设立研发中心、持有知识产权和构建许可安排的优选司法管辖区，主要优势包括：

- 健全的知识产权执法体系，诉讼风险低，司法体系高效
- 深度融入国际条约体系，包括《欧洲专利公约》（EPC）、《专利合作条约》（PCT）以及世界知识产权组织（WIPO）马德里体系和海牙体系
- 高效的专利审查流程，实质审查范围有限，有助于缩短周期并降低成本
- 对知识产权收入具有吸引力的税收待遇，包括州级专利盒扣除
- 对符合条件的支出适用研发费用超额扣除

专利

注册途径：

- 国家专利：通过瑞士联邦知识产权局（IPI）申请（适用于瑞士和列支敦士登）；
- 欧洲专利：依据《欧洲专利公约》（EPC），通过欧洲专利局（EPO）申请，可覆盖最多 39 个欧洲国家；
- 国际专利申请：依据《专利合作条约》（PCT）提出，覆盖 158 个缔约国。除了乌拉圭，所有缔约国均受《专利合作条约》（PCT）第二章（国际初步审查）的约束。

主要特点：

- 有限的实质审查：瑞士对国家专利不进行全面的新颖性审查，从而降低申请费用并加快注册进程。
- 保护期限：最长 20 年，年度续期费起始为 100 瑞士法郎。
- 申请费用：瑞士专利基础申请费为 200 瑞士法郎，审查费为 500 瑞士法郎，显著低于其他许多司法管辖区。
- 在雇佣关系中，员工在履行合同义务过程中为雇主完成的发明，其权利通常归雇主所有。对于非工作相关或非履行合同义务所产生的发明，若无相反的书面约定，其权利一般归员工所有。

为获得更广泛的保护，多数企业选择通过欧洲专利局（EPO）申请并指定瑞士为成员国。瑞士申请亦可作为后续更广范围申请（例如：欧洲专利或《专利合作条约》（PCT）申请）的起始步骤，尤其适用于企业仍在评估商业潜力或市场进入，或需要依据《巴黎公约》确立优先权日的情形。

瑞士的知识产权税收激励措施

瑞士将健全的知识产权保护与有利于创新收入的税收制度相结合。

专利盒制度：

- 州级适用（依据联邦税制改革与老年及遗属保险融资法 TRAF）
- 对符合条件的专利和类似知识产权产生的净收益，最高可免征 90%
- 适用于在瑞士、通过欧洲专利局（EPO）或依据《专利合作条约》（PCT）注册的专利
- 须与在瑞士开展的研发活动挂钩（关联度原则）

研发费用超额扣除：

- 对符合条件的境内研发人员成本，额外扣除最高可达 50%
- 鼓励企业将知识产权的开发与持有结构协同布局

商标

商标可通过瑞士联邦知识产权局（IPI/IGE）旗下的 Swissreg 门户办理注册，有效期为 10 年，并可无限次续展。

主要特点：

- 瑞士联邦知识产权局（IPI）不进行自动冲突检索：强烈建议在提交申请前进行初步近似性检索
- 申请费用：前 3 个类别 450 瑞士法郎；每增加 1 个类别，另加 100 瑞士法郎
- 处理周期：通常在缴纳申请费用后 6 个工作日内至 2 个月之间完成

国际保护途径：

- 世界知识产权组织（WIPO）马德里体系：以瑞士为基础，将保护范围延伸至 120 多个国家和地区
- 欧盟知识产权局（EUIPO）：适用于欧盟范围内的统一保护（瑞士企业须指定欧盟代表）

瑞士联邦知识产权局（IPI）旗下的“国际注册”线上提交门户，允许以瑞士联邦知识产权局（IPI）作为原属局，为相关申请人提交世界知识产权组织（WIPO）马德里体系下的国际商标注册申请，或世界知识产权组织（WIPO）海牙体系下的国际外观设计注册申请。

外观设计保护

瑞士对产品的美学或视觉外观（二维或三维）提供最长 25 年的保护。

主要特点：

- 需具备新颖性，并与既有外观设计具有充分差异性
- 申请费用：首项外观设计 200 瑞士法郎；同一申请中提交多项外观设计可享费用减免
- 不进行新颖性审查，从而实现快速且成本较低的保护。
- 可通过世界知识产权组织（WIPO）海牙体系，办理国际外观设计保护注册（覆盖 99 个国家和地区）
- 在雇佣关系中，员工完成的外观设计之权属规则与发明相同

著作权

在瑞士，著作权自作品完成之时自动产生，无需登记。其保护范围涵盖文学、音乐、美术、科学作品、软件、建筑、舞蹈编排作品和数据库（若具原创性）。

主要特点：

- 保护期限：作者终身及其后 70 年（计算机程序为 50 年）
- 在雇佣关系中，员工完成的著作权之权属规则与发明相同。
- 在许可和著作权管理方面，创作者可依托瑞士作家协会（SSA）、ProLitteris 等瑞士专业机构开展相关管理和维权。

数据来源和更多信息

瑞士联邦知识产权局（IGE）
Swissreg 数据库
瑞士作家协会（SSA）
《保护文学和艺术作品伯尔尼公约》
世界知识产权组织（WIPO）
欧洲专利局
世界知识产权组织（WIPO）马德里体系
世界知识产权组织（WIPO）海牙体系

5

业务融资

瑞士提供多元化的融资渠道，涵盖风险投资、私募投资，以及政府支持的资助项目和灵活的银行融资解决方案。了解如何获取这些资源，对于支持企业增长、推动创新和拓展市场至关重要。

风险投资和私募投资

瑞士的风险投资市场持续扩张。据《2025年瑞士风险投资报告》，2024年，投资者向瑞士初创企业投入26.4亿美元（约24亿瑞士法郎）。资金主要流向生物技术、医疗技术、清洁技术、SaaS以及源自苏黎世联邦理工学院（ETH Zurich）和洛桑联邦理工学院（EPFL）的深度科技衍生企业。瑞士A轮融资的单笔投资规模与伦敦或柏林相当，而理性审慎的估值机制有助于创始人保持稳健的股权比例。诺华（Novartis）、瑞士电信（Swisscom）、ABB、雀巢（Nestlé）、布勒（Bühler）等企业设立的企业风险投资部门，为初创企业带来行业专长和试点客户资源。

瑞士的法律框架对风险投资友好。《风险投资公司联邦法》（RKG）对经认可的风险投资载体免征证券发行税，并允许私募投资者将部分次级贷款从应税所得中扣除。多州在此基础上进一步叠加专利盒制度、研发费用超额扣除和工作许可支持措施。低通胀、强势瑞士法郎和稳健的公共财政，为初创企业提供了稳定且可预期的发展环境。苏黎世和日内瓦在两小时飞行范围内，即可抵达多数欧盟首都，为创始人提供便捷的市场准入条件。

瑞士的创新生态以区域集群方式运作。各州均设有经济发展机构、行业加速器和校友网络，通常比全国性渠道更高效地促成对接。

在瑞士融资时的要点提示：

1. 从当地入手：在接洽全国性基金之前，优先联系相关州级机构和大学孵化器。
2. 聚焦战略契合度：投资者通常选择性投资，但当技术与生命科学、精密制造、可持续发展等优势领域高度契合时，会保持深度参与。
3. 争取企业试点项目：与瑞士跨国企业达成付费试点或联合开发协议，通常有助于撬动更多风险投资资金。

4. 结合公共和私募融资：瑞士创新署（Innosuisse）项目资助和 Horizon Europe 计划可提供非稀释性资金和外部背书；几乎每个创新细分领域都有行业协会提供相关资助。

5. 尽早建立关系网络。建议参与以下活动，以拓展资源和人脉：

- Venture Leaders
- Swiss Startup Days
- START Summit
- TOP100 Swiss Startup Awards
- SEF.Growth
- HackSummit

政府支持和创新资助

在瑞士，企业可通过瑞士创新署（Innosuisse）获取多样化的资金支持。瑞士创新署是瑞士研发和创新项目的主要公共资助机构。瑞士创新署（Innosuisse）重点支持科学创新项目，此类项目通常由产业合作方和私营或公共机构、在科研伙伴的协作下共同开展。这种协作模式有助于在多个主题领域内开发创新产品、服务或流程。

2024年，瑞士创新署（Innosuisse）共投入约3.41亿瑞士法郎（约3.737亿美元），用于支持初创企业和企业研发项目。资助项目通常覆盖：企业与高校之间的合作项目；概念验证（PoC）项目；市场进入策略的制定和实施。

瑞士创新署（Innosuisse）还通过 Eurostars、Eureka 等项目，促进瑞士企业参与国际创新合作，与其他国家和地区的合作伙伴开展联合研发。

瑞士创新署（Innosuisse）资助对企业的吸引力在于：

- 资助资金为非稀释性资金，无需偿还
- 可对接与业务高度相关的顶尖专家资源
- 可根据企业发展阶段和实际需求，提供多阶段、定制化支持

6 招聘人才

银行融资和信贷获取

瑞士各大银行提供多样化的企业融资解决方案，包括营运贷款、投资融资和贸易融资等。贷款形式可为有担保或无担保，其条件主要基于企业的市场表现、盈利能力和增长潜力，而非仅以抵押物为依据。

瑞士商业贷款的利率通常比欧元区低 1.5-2%，令银行融资成为成本较低的融资选择。此外，可转换贷款、租赁安排等灵活融资工具亦广泛可得。总体而言，瑞士拥有稳定、低成本的银行融资环境和高度灵活的融资解决方案，在融资模式上介于亚洲以信贷为主的体系和美国以股权为导向的模式之间。

通过瑞士证券交易所 (SIX) 实现规模化发展

当企业具备规模化发展的条件时，在瑞士证券交易所 (SIX) 上市可为其对接全球投资者提供重要渠道。瑞士证券交易所 (SIX) 在生命科学、科技、金融服务等领域具有显著优势，能够为上市公司带来流动性、市场可见度和公信力。公开上市需满足严格的财务和监管合规要求，但作为长期融资战略，具有重要价值。截至 2024 年 11 月，瑞士证券交易所 (SIX) 的总市值约为 2.04 万亿瑞士法郎，位居欧洲主要证券交易所之列。

此外，瑞士证券交易所 (SIX) 数字交易所 (SDX) 是全球首个完全受监管的区块链证券交易所和中央证券存管机构 (CSD)，为数字证券提供了透明且具流动性的交易市场。企业可借助数字交易所 (SDX) 的技术和基础设施，发掘数字资产交易领域的全新机遇。

开立企业银行账户

瑞士各大银行为企业客户提供全面的银行服务，包括多种账户、资金管理、贸易融资和投资咨询。为企业开立银行账户，通常需先设立瑞士法律实体并在商业登记处办理注册。瑞士各大银行一般要求提交以下关键文件：公司章程；商业登记摘录；实益所有人和签字授权人的身份证明；业务说明；部分情况下，还需提供本国税务合规证明。根据瑞士反洗钱 (AML) 和了解你的客户 (KYC) 监管要求，企业可能需要与银行的合规团队进行面对面（线下或线上）会谈。账户开立流程通常需要 2 至 4 周。企业可以选择瑞银集团 (UBS)、瑞士邮政金融 (PostFinance) 等大型金融机构，亦可考虑苏黎世州银行 (Zürcher Kantonalbank)、沃州银行 (Banque Cantonale Vaudoise) 等区域性银行。对于结构较为简单的企业设立，亦可考虑 Swissquote、Neon、Yapeal 等机构，但其通常不适用于结构复杂的企业架构。

数据来源和更多信息

风险投资和私募投资

- 瑞士私募股权投资与企业融资协会 (SECA)
- 瑞士天使投资人协会 (BAS)
- 《瑞士风险投资报告》(Startupticker)

政府支持、创新和行业协会资助

- 瑞士创新署 (Innosuisse)
- 瑞士国家科学基金会 (SNSF)
- 欧洲航天局 (ESA)
- Photonicsbooster (光子技术加速计划)
- DayOne (生命科学与健康创新平台)
- 瑞士量子计划 (Swiss Quantum Initiative)
- 瑞士人工智能计划 (Swiss AI Initiative)

银行融资和信贷

- 瑞士银行家协会
- 瑞士证券交易所 (SIX)

关于加速器和孵化器的更多信息，请参阅附件。

6.1 劳动法	34
6.2 劳动力成本	37
6.3 劳动力资源	39

第一



管理人员的国际经验

(IMD 世界竞争力中心, 2024 年)

大学教育体系质量

(IMD 世界竞争力中心, 2024 年)

瑞士的高技能劳动力市场依托其双元制职业教育模式。这一模式将学术教育与实践工作经验相结合, 持续为各行业输送高素质专业人才: 从机械师、模具技师和数控程序员, 到工程师、IT 专家和实验室技术人员。

无论您需要顶尖的技术专家, 还是经验丰富的高管人才, 瑞士都能持续提供一支可迅速融入企业运营的人才梯队。

凭借灵活的劳动法制度、具有国际竞争力的用工成本, 并能吸引和留住国际顶尖管理人才, 瑞士已成为全球企业管理成本较低的战略人才枢纽。

6.1 劳动法

瑞士劳动法具有高度灵活性, 企业能够迅速适应不断变化的运营需求。与其他许多欧洲国家相比, 招聘和解雇流程相对简化, 监管负担较轻。

员工代表委员会(企业层级机构)主要发挥咨询职能, 而非决策职能, 有助于企业在保持协作氛围的同时, 维持务实友好的劳资关系。这种制度灵活性, 加之较低的失业率以及雇主和工会之间的良好合作关系, 共同构建了一个稳定高效的劳动力市场, 为企业扩大运营规模创造了理想条件。此外, 瑞士的罢工天数在欧洲处于最低水平, 体现了推崇协商共识的劳资文化和稳固的社会伙伴关系。

第二



欧洲人工智能工程师密度

(Dealroom, 2024 年)

招聘和解雇灵活性

(世界经济论坛 (WEF) 《2019 年全球竞争力报告》)

开始招聘

准备启动招聘工作时, 深入了解瑞士的人才环境, 是高效组建强大团队的关键。瑞士劳动法高度灵活, 相较于其他许多欧洲市场, 招聘和解雇流程相对简化, 监管障碍更少。尽管薪酬水平整体较高, 但高生产率、较低的社会保险缴费水平和整体劳动力效率在很大程度上抵消了相关成本, 令总体用工成本保持竞争力。结合清晰透明的签证程序, 瑞士为企业在欧洲建立一支稳定的高技能人才队伍, 提供了极具吸引力的环境。

跨境招聘的简化机制

随着企业团队的拓展, 瑞士与欧盟签署的《人员自由流动协定》带来了显著优势, 瑞士公民和欧盟/欧洲自由贸易联盟(EU/EFTA)公民能够跨境自由居住和工作。这种无缝流动机制有助于缓解劳动力短缺问题, 企业亦能迅速接触到广泛的高技能人才资源。

对于欧盟/欧洲自由贸易联盟(EU/EFTA)以外的人才, 瑞士的签证和工作许可制度同样高效且对企业友好。欧盟/欧洲自由贸易联盟(EU/EFTA)国民享有简化程序的同时, 非欧盟/欧洲自由贸易联盟人员的招聘适用年度配额制度, 并重点面向高技能专业人士。依托这一兼顾开放和规范的制度安排, 企业能够在全面遵守瑞士移民法规的前提下, 建立一支多元化且具备高度专业能力的员工队伍。

社会保险: 低成本、强保障

在瑞士招聘员工时, 企业将参与三大支柱社会保险制度。该制度由雇主、员工和国家共同缴费,

该制度在保持社会保险成本处于欧洲较低水平的同时, 提供覆盖养老和残疾保险、失业保障、工伤和意外保险在内的全面劳动者保护, 为企业及员工带来稳定安心的保障。

劳动合同的规范安排

瑞士的劳动合同须符合《瑞士债务法典》的规定, 并在适用情况下遵守相关的集体谈判协议(CBA)。

集体谈判协议(CBA)为特定行业设定了最低工作条件, 而雇主协会和员工协会之间通常友好协商。在满足上述最低标准的基础上, 企业可制定高度灵活的个别劳动合同, 并可包含竞业限制等条款, 以保护企业的合法商业利益。

灵活的工作安排

瑞士劳动力市场支持多种灵活的工作安排, 以满足企业多样化的运营需求。员工依法享有每年至少四周的带薪休假, 并可因重大个人事宜获得额外假期安排。企业可就弹性工作时间、加班安排以及夜间、周日或延长工作时间的具体条款进行协商。上述安排均受相关法规规范, 旨在确保公平报酬和维护员工福祉。

随着企业在瑞士的业务拓展, 充分利用灵活的劳动法制度、具有竞争力的用工成本和清晰透明的移民政策, 将有助于企业成功招聘、融入并留住高端人才。

签证和工作许可: 需提前安排的事项

短期停留

对于不超过三个月的商务访问, 大多数访客仅需持有有效的旅行证件即可。但部分国籍人员仍需办理签证。若需签证, 应向申请人所在国的瑞士驻外代表机构提交申请, 一并提供医疗保险证明、访问目的说明等相关支持文件。

长期停留和工作许可

对于超过三个月的雇佣关系, 员工须取得居留许可。相关许可由州级移民主管机构签发, 在多数情况下, 雇主雇主会代表新员工办理申请手续。尽早准备所需材料, 有助于确保国际员工顺利完成过渡。

招聘欧盟/欧洲自由贸易联盟(EU/EFTA)和非欧盟/欧洲自由贸易联盟国民

- 欧盟/欧洲自由贸易联盟(EU/EFTA)国民: 根据瑞士与欧盟/欧洲自由贸易联盟(EU/EFTA)签署的双边协议, 享有简化的申请程序。其劳动权利与瑞士公民相同, 可以自由流动、工作和居住。
- 非欧盟/欧洲自由贸易联盟国民: 须满足额外条件, 包括专业资质要求。相关工作许可受年度配额制度约束。因此, 从欧盟/欧洲自由贸易联盟(EU/EFTA)以外地区招聘时, 提前规划尤为重要。

许可类型和适用条件

瑞士根据停留目的和期限, 提供多种临时和永久居留许可类型。是否具备工作资格与所持许可类型直接相关, 因此需根据员工的具体派遣安排, 选择合适的许可类别。瑞士的签证和许可制度旨在确保监管合规的前提下, 支持高效的国际人才招聘。州级经济发展机构可在整个申请过程中为申请人提供协助, 相关许可通常通过公司创始人、雇主或律师事务所, 在州级层面提交。所需材料通常包括: 教育背景证明、商业计划书、财务信息等。一般情况下, 审批周期不超过 8 周。尽早提交完整的申请材料, 有助于进一步加快审批程序。如需详细了解最新要求, 请咨询瑞士移民国务秘书处(SEM)。

数据来源和更多信息

OECD 美好生活指数
瑞士联邦统计署: 工资、就业收入和劳动力成本
全球人才竞争力指数 | 欧洲工商管理学院 (INSEAD)
《2024 年世界人才排名》

在瑞士工作
欧盟 / 欧洲自由贸易联盟 (EU/EFTA) 公民: 在瑞士居住和工作
非欧盟 / 欧洲自由贸易联盟国民
就业保护指标 | 经合组织 (OECD)

在瑞士运营的部分领先高管猎头机构包括:
• Wirz & Partners
• Stellar Executive Search
• MPB Executive Search

关于欧洲就业流动性的更多信息:
www.swissemigration.ch

关于社会保险、退休保障和保险的更多信息:
瑞士退休保障制度
瑞士联邦公共卫生署 (FOPH): 事故保险
瑞士联邦公共卫生署 (FOPH): 医疗保险
医疗保险保费比较 (德语、法语、意大利语)
关于收入补偿的更多信息
失业保险 (UI) 及公共就业服务门户
职业养老金
关于家庭津贴的更多信息

许可类型

许可类型	说明
3 个月 短期居留许可	适用于因特定目的（尤其是从事有偿工作）在瑞士短期停留的外国人员，停留期限少于 90 天/3 个月。
L 类许可 短期居留许可	适用于短期雇佣和其他短期停留（超过 4 个月、最长 1 年，可延长 12 个月）。
B 类许可 长期居留许可	适用于长期居住在瑞士、具有特定居留目的的外国人员，无论是否从事有偿工作。
C 类许可 定居许可	授予在瑞士连续居住 5 年或 10 年（具体视国籍而定）的外国人员，提供永久居留资格和无限期停留权。
Ci 类许可 附带工作权的居留许可	授权外交人员或国际组织人员的家庭成员在瑞士居住和工作。
G 类许可 跨境通勤许可	适用于居住在国外边境地区、在瑞士边境地区工作的外国人员。跨境通勤人员须至少每周返回一次其主要居住地。
F 类许可 临时准入外国人	授予因法律、人道或实际原因无法被遣返的寻求庇护者或其他外国人员。持有人获准在瑞士工作，用工仅需由雇主向主管州级机关进行简要申报。
N 类许可 寻求庇护者（等待裁决）	授予已提出庇护申请并正在等待瑞士移民国务秘书处（SEM）裁决的人员；在特定条件下允许工作。
S 类许可 需要保护人员	授予在瑞士临时居留、需要保护身份的人员。目前就业仍需州级主管机关批准，但至年底将改为简要申报即可。

工作许可和居留许可：规则和程序

许可类型	非欧盟 / 欧洲自由贸易联盟公民适用规则
欧盟 / 欧洲自由贸易联盟 (EU/EFTA) 公民适用规则	
短期居留许可 提供在瑞士连续 3 个月至 1 年的雇佣证明后，享有许可资格（同一自然年内，少于 3 个月的雇佣仅需登记）。可申请家庭团聚。有权从事自雇经营。	高技能人才（设立公司、培训新员工、为跨国公司工作的专业人员）：12 个月，可延长至 24 个月；可申请家庭团聚。 年度配额每年重新确定。学员 / 实习生：有效期 12–18 个月，不适用家庭团聚。
居留许可 提交期限不少于 1 年或无固定期限的雇佣证明后，许可有效期 5 年。 以特定目的在瑞士常年居住，主要居所位于瑞士。 可申请家庭团聚。 有权从事自雇经营。	以工作目的在瑞士常年居住，主要居所位于瑞士。 优先考虑瑞士当地劳动力，并审查薪酬和工作条件。可申请家庭团聚。年度续期仅为形式审查。 年度配额每年重新确定。
定居许可 通常在连续居住 5 年或 10 年（具体视国籍而定）后，依据双边协议或基于互惠权利的公约签发。可申请家庭团聚。有权从事自雇经营。	通常在连续居住 10 年后可申请（美国公民为 5 年）。持有人不再受就业限制。有权从事自雇经营。

跨境通勤许可

享有不受限制的地域流动性。持有人须每日或至少每周一次返回其位于欧盟 / 欧洲自由贸易联盟 (EU/EFTA) 国家内的主要居所。可从事自雇经营。有效期取决于劳动合同，最长 5 年，可延长。不适用家庭团聚。

许可有效期 12 个月，限于签发州的边境区域，需年度续期。申请人须在邻国边境地区持永久居留许可并居住至少 6 个月。须每周返回该主要居住地。

6.2 劳动力成本

招聘和解雇

瑞士灵活的劳动法制度，让企业能够随着业务需求的变化，便捷高效地开展员工招聘和解雇。与其他许多欧洲市场相比，劳动合同涉及的行政障碍较少，显著降低了行政成本，并有助于提升企业灵活性。

解雇条款清晰明确，通常与员工的在职年限相关，从而确保制度的可预期性和法律确定性。常见的试用期为三个月。在试用期内，任何一方均可在提前七日通知的情况下，解除劳动关系，无需说明理由；试用期结束后，法定通知期为：第一年：一个月；第二年至第九年：两个月；第十年及以上：三个月；除非劳动合同另有约定。

尽管瑞士存在集体谈判协议（CBA），但其实际影响相对有限。瑞士劳动法强调灵活性，鼓励雇主与员工之间直接协商，而非通过严格的保护主义措施加以限制。

这一灵活框架亦令瑞士成为欧洲解雇成本最低的国家之一。大多数情况下，法律不要求支付法定遣散费，解雇程序也相对简化。根据经合组织（OECD）的比较研究，瑞士的整体解雇成本（包括通知期和潜在诉讼成本）显著低于欧盟平均水平。

薪酬谈判

在瑞士进行薪酬谈判时，企业可受益于一个以绩效为导向、与国家稳健经济表现高度契合的薪酬体系。瑞士联邦层面不设法定最低工资，但部分行业或州政府会自行设定最低标准。薪酬通常由雇主与员工直接协商确定，可根据岗位职责、行业特点和个人经验灵活定制。

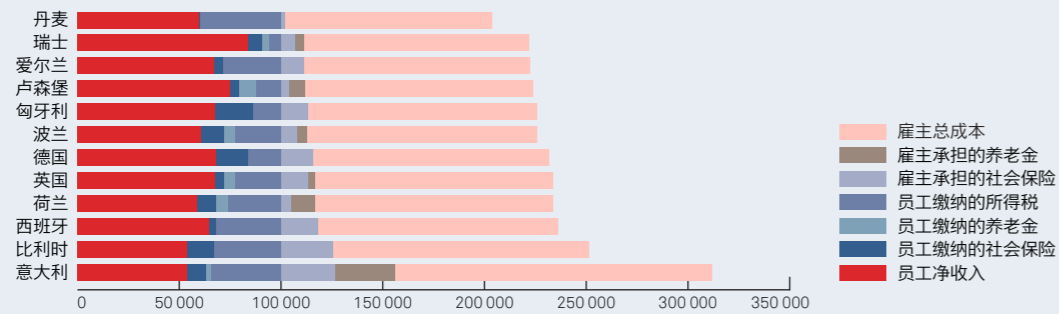
瑞士薪资水平在全球名列前茅，这体现了其卓越的生产率、技能水平和高度稳定的经济环境。2022 年，瑞士月均税前工资为 6788 瑞士法郎（约 8500 美元），经调整后的人均可支配收入达到 35,000 瑞士法郎（约 43,500 美元），显著高于经合组织（OECD）平均水平。

较高的薪资水平有助于企业吸引顶尖人才，尤其在科技、生命科学、金融等关键领域。例如：区块链开发人员和机器学习工程师的薪酬在国际上具有竞争力，但仍低于旧金山等高成本市场。

非工资性劳动力成本

尽管瑞士的工资水平较高，但非工资性劳动力成本相较周边欧洲国家仍保持在较低水平。社会保险缴款约占税前工资的 15%，明显低于德国、法国等市场。这在一定程度上抵消了较高的税前工资水平，令整体用工成本保持竞争力。此外，瑞士的增值税（VAT）标准税率仅为 8.1%，有助于企业在扩大员工规模的同时，有效控制整体运营成本（含服务和采购成本）。

劳动力成本比较



以年收入 100,000 欧元为计算基准

- 已婚，2 孩，不缴纳教会税
- 养老金意指会产生额外用工成本的强制性雇主 / 职业养老金计划；法定养老金则计入社会保险之中
- 用于个人所得税计算的标准扣除额已计入。
- 数据基于 2024 年的税率和社会保险费

数据来源：普华永道瑞士

强制性社会保险缴费概览

保险项目	员工	雇主	自雇人士	失业人员
老年和遗属保险 (OASI)	薪酬的 4.35%	薪酬的 4.35%	最高 8.1%	最低 413 瑞士法郎 最高 20,650 瑞士法郎
残疾保险 (DI)	薪酬的 0.7%	薪酬的 0.7%	最高 1.4%	最低 66 瑞士法郎 最高 3300 瑞士法郎
收入损失补偿 (含生育 / 陪产假福利)	薪酬的 0.225%	薪酬的 0.225%	最高 0.45%	最低 21 瑞士法郎 最高 1050 瑞士法郎
职业事故保险	无	对纳入事故保险 (UVG) 的计费收入按净保费计收，最高 148,200 瑞士法郎 (具体视行业和风险而定)	须依据《事故保险法》(UVG/LAA)，投保事故保险 (通常与医疗保险机构打包)	-
非职业事故保险	对纳入事故保险 (UVG) 的计费收入按净保费计收，最高 148,200 瑞士法郎 (具体视行业和风险而定：每周工作 8 小时)	无	通过强制性医疗保险体系自愿投保	-
医疗保险	按人计费	无 (可自愿缴费)	按人计费	按人计费
失业保险	对收入中不超过 148,200 瑞士法郎的部分，费率为 1.1%；对超过 148,200 瑞士法郎的收入部分，另加征 0.5% 的团结附加费	对收入中不超过 148,200 瑞士法郎的部分，费率为 1.1%；对超过 148,200 瑞士法郎的收入部分，另加征 0.5% 的团结附加费	(不可参保)	-
职业养老金	税前工资的 2%–8% (具体取决于员工年龄、薪酬水平和养老金计划)	税前工资的 2%–8% (具体取决于员工年龄、薪酬水平和养老金计划)	自愿	-
家庭津贴	仅瓦莱州：薪酬总额的 0.17%	收入总额的 1.025%–2.75% (具体取决于家庭补偿基金)	按 0.3%–3.3% 的费率缴纳，计费年收入上限为 148,200 瑞士法郎	-

数据来源：瑞士联邦社会保险署，2022 年

6.3 劳动力资源

国际人才市场：吸引并留住高管

从海外招聘高管时，瑞士具备多重优势，令高管的引进和留任更具可行性。瑞士以高品质生活著称，而生活质量始终是高管作出跨国流动决策的一大关键考量因素。可靠的基础设施、完善的医疗体系、广泛的优质国际学校网络和安全的生活环境，通常是资深专业人士携家属迁居时的决定性因素。

同时，瑞士境内高度集中的跨国公司和国际组织，有助于增强高管的留任意愿，为其提供职业连续性和多样化的岗位流动机会。借助这一更广阔的职业环境，资深专业人士通常将瑞士视为长期发展的基地，而非短期派遣地。在竞争激烈的全球人才市场中，要吸引经验丰富的候选人，具有竞争力的薪酬方案、清晰的税收和社会保险安排，以及透明的合同结构亦至关重要。

充分利用瑞士劳动力资源：职业培训

瑞士的双元制职业教育模式，确保持续培养符合行业需求的高素质人才。超过 75% 的年轻人完成学徒制培训项目，在工程技术、医疗卫生、制造等领域积累了扎实的实践经验。瑞士在各行各业开设了 230 多个联邦政府认可的学徒制培训项目，充分体现了职业教育体系与劳动力市场需求的紧密衔接。对于外国投资者而言，这意味着可以获得一支技能水平高、适应性强的当地劳动力队伍，同时相关培训项目亦可根据企业的特定需求加以定制。

此外，职业教育和培训体系 (VET) 还提供多元的继续教育路径。例如：通过取得联邦职业文凭，学徒毕业生可进入应用科学大学继续深造，从而持续促进劳动力队伍的职业发展和技能提升。

学徒制可为企业提供一种成本较低的方式，帮助企业长期打造一支忠诚且技能娴熟的劳动力队伍。招聘时，可考虑尽早将学徒融入团队。完成培训后，瑞士学徒通常会留在原雇主处继续工作，从而为企业提供稳定的人才来源，并积累与业务需求高度匹配的行业技能。

瑞士科研人才

瑞士稳固的学术和商业环境，为企业提供了一支高素质的科技人才队伍。苏黎世联邦理工学院 (ETH Zurich)、洛桑联邦理工学院 (EPFL) 等顶尖高校每年培养大量科技、工程、生物技术领域的毕业生，是企业获取紧缺人才的重要来源。许多瑞士毕业生，通过实习和大企业的合作项目，积累了扎实的行业经验。根据《2024 年苏黎世联邦理工学院 (ETH) 衍生企业报告》，81% 的苏黎世联邦理工学院 (ETH) 衍生企业在成立 10 年后仍保持运营，93% 在成立 5 年后依然存活。洛桑联邦理工学院 (EPFL) 衍生企业表现同样亮眼，其中 90% 在成立 5 年后依然活跃运营。与初创企业约 50% 的存活率相比，这一水平显著更高。

首次招聘：在瑞士聘任总经理，启动当地运营

聘请总经理担任当地首位高管，是企业进入瑞士市场的关键战略步骤。总经理通常担任公司的法律代表，负责推动市场进入，并为当地的业务运营奠定基础。在瑞士，企业可以接触到受过良好教育的管理人才，许多人拥有丰富的国际管理经验，并能熟练运用多种语言。

瑞士为首次招聘的公司提供了若干优势。劳动力市场灵活，劳动法稳定，高管薪酬方案具有竞争力，结构相对简明。启动招聘流程时，企业可以考虑与以下机构合作：

- 高管猎头公司
- 临时用工服务机构：提供快速灵活的劳动力解决方案
- 私营职业中介机构：专注于管理岗位招聘。这些机构维护着候选人才库，并将空缺职位与合适的申请人匹配，

为企业建立团队和满足即时运营需求提供了高效路径。不过，应充分考虑关键岗位的招聘周期。关键职位的招聘流程从发布职位到员工正式入职，可能需要 6 至 9 个月时间，因此提前规划至关重要。

数据来源和更多信息

瑞士大学联盟 (Swissuniversities)
瑞士联邦职业教育大学 (SFUVET)
瑞士国际学校名录

7

应对法律和监管环境

高效的监管结构

瑞士提供稳定且可预测的法律环境，这是在全球市场成功运营的关键。在瑞士的联邦制度下，每个州（共 26 个州）可以根据当地的商业需求，特别制定行政法规，同时仍需遵守国家和国际标准。这种分权治理方法精简了行政流程，加快了决策过程。因此，瑞士在全球的监管效率排名居前，为企业提供了简化且可预测的运营框架。

法律确定性和争议解决

瑞士的几个州设有专门的商事法院（Handelsgerichte），高效公正地处理注册企业之间的争议。这些法院由全职法官和具有商业或金融经验的兼职专家法官组成。诉讼程序通常以书面形式进行，听证会有限，且在特定情况下，判决可以上诉至联邦最高法院。

破产与资不抵债

瑞士的破产与资不抵债制度由联邦《债务执行和破产法》（DEBA）规范，为债务执行、清算程序和财务重组提供清晰透明并由法院监督的法律程序。该制度为债权顺位、合法诉讼程序及和解程序提供了明确的法律基础，令有潜力的企业能够在债权人同意的情况下进行重组。与其他司法管辖区相比，瑞士的诉讼程序通常成本较低，延误较少，法律风险也更低。瑞士在统一的国家法典框架下，兼顾了债务人恢复和债权人保护。

协作和创新友好型监管

瑞士公共机构与私营部门紧密合作，共同制定相关法规。通过公众征询，企业可以就新政策发表意见，兼顾监管监督和商业灵活性。行业特定的自我监管，尤其在金融服务

和技术领域，与政府监督形成互补，有助于保持瑞士的竞争优势。例如：瑞士联邦民航局（FOCA）与无人机制造商密切合作，制定了支持无人机创新的务实法规；同时，与金融科技公司共同制定了分布式账本技术（DLT）法规，为区块链相关业务提供了清晰灵活的法律框架。

数据保护和数字领导力

瑞士的数据保护法律框架基于 2023 年生效的修订版《联邦数据保护法》（FADP）。该法律与欧盟的《通用数据保护条例》（GDPR）高度一致，确保对个人数据的高标准保护，并在符合特定要求的前提下促进跨境数据流动，这对开展国际业务的企业至关重要。《联邦数据保护法》加强了个人权利，并规定了明确的合规义务，包括强制性违规通知、数据清单和数据保护员的明确职责。它不仅适用于瑞士公司，也适用于处理瑞士居民数据的外国实体，具有域外适用效力。《联邦数据保护法》（FADP）营造了可靠的商业环境，在数据管理中兼顾了法律确定性和运营灵活性。

产品监管和责任

严格的产品责任法要求制造商、进口商和供应商对缺陷产品承担责任，不论是否存在过错，这一点不同于一般侵权法。产品监管在很大程度上遵循欧盟标准，让欧盟产品进入瑞士市场更加顺畅。根据瑞士与欧盟签署的、关于合格评定的《互认协议》（MRA），取得 CE 认证的产品可在瑞士销售，无需额外测试。根据“卡斯德第戎原则”，符合欧盟 / 欧洲经济区（EU/EEA）标准的商品无需任何修改，即可进入瑞士市场。为了更顺利实现合规并提升市场接受度，建议企业取得相关的 ISO 标准认证，尤其是 ISO 9001（质量管理）和 ISO 13485（医疗器械）认证。

7.1 瑞士 - 欧盟关系和市场准入

尽管瑞士并非欧盟成员国，但其通过一系列双边协议与欧盟保持着独特关系，从而得以进入欧盟单一市场。然而，与欧盟成员国不同，瑞士不受欧盟法律的直接约束，其市场准入取决于协商达成的等效安排和互认机制。

瑞士进入欧盟市场主要依据 120 多项双边协议，涵盖贸易、交通、科研等多个领域。其中值得注意的有：

- 自由贸易协定 (1972 年)：取消瑞士和欧盟之间工业产品的关税，促进了更顺畅的贸易往来。
- 双边协议一和二：这些协议进一步深化了双方的经济联系，涵盖人员自由流动、公共采购、参与欧盟科研项目等多个领域。
- 关于合格评定的《互认协议》(MRA)：该协议允许双方相互承认合格评定结果，在瑞士获得认证的产品无需额外测试，即可在欧盟销售，反之亦然。不过，由于监管变化以及《互认协议》(MRA) 部分章节未能续签，某些行业已受到一定影响。若企业从事需要取得欧盟许可的业务（例如：带有 CE 标志的医疗器械生产），可能需要在欧盟设立子公司。
- 参与欧盟科研项目：参与“欧洲地平线” (Horizon Europe) 等欧洲科研和创新项目，为瑞士的机构和企业提供了宝贵的跨境合作和项目融资机会。目前，瑞士以“非关联第三国”的身份参与“欧洲地平线”项目，但在国家经费支持机制的保障下，仍积极参与多项合作研究。

在现行自由贸易协定框架下，瑞士和欧盟之间的工业产品贸易通常免征关税。但由于瑞士并非欧盟关税同盟成员，相关海关手续仍然适用。不过，通过简化程序和可信任贸易商计划（例如：经认证经营者 (AEO) 资格），企业可以大幅减少通关延误和合规负担。

为整合和简化双边协议，瑞士和欧盟就《机构框架协议》(InstA) 展开了谈判。

对于制定欧洲发展战略的国际企业而言，瑞士仍是一个具有战略意义的运营地点，尤其适合需要：

- 在不完全受欧盟监管体系约束的情况下，进入欧盟市场
- 具备产品测试、研发和受监管制造所需的高质量基础设施
- 在瑞士法律框架下获得知识产权保护，同时在欧洲保持运营灵活性

企业在完成设立后，应针对具体行业开展监管评估，尤其在医疗、数字化和金融服务领域，以判断是否需要额外设立欧盟代表机构或取得相关认证。

“瑞士制造”标识

“瑞士制造”标识是全球广泛认可的品质、可靠性和工艺水平象征，尤其体现在以下行业：

- 手表
- 机械设备
- 医疗技术
- 制药
- 食品和化妆品

为维护这一声誉，瑞士对该标识的使用实行严格标准。相关规则依据“瑞士性” (Swissness) 立法制定，并由《联邦商标和原产地标记保护法》(TmPA) 加以规范。要获得“瑞士制造”标识，食品产品必须至少使用 80% 的瑞士原材料（牛奶为 100%），且关键加工步骤（例如：将牛奶加工成奶酪）必须在瑞士境内完成；对于可可等瑞士无法获得的天然原料，可适用例外规定。对于工业产品，至少 60% 的生产成本（含研发费用）必须发生在瑞士境内，主要制造环节也须在瑞士境内完成；在一定条件下，允许使用非瑞士来源的原材料或半成品。

自由贸易协定

瑞士是欧洲自由贸易联盟 (EFTA) 成员国之一，成员还包括挪威、冰岛和列支敦士登。借助欧洲自由贸易联盟 (EFTA) 及其双边协议，瑞士通过自由贸易协定 (FTA) 进入了包括欧盟、中国、印度和加拿大在内的全球 40 多个市场。

数据来源和更多信息

SECO- 自由贸易协定概览

- 认证、标准和技术法规
- 瑞士认证服务局 (SAS)
- 瑞士专业认证机构 SQS
- 瑞士技术法规门户

产品监管和合规

- 《瑞士产品责任法》，SECO (德、法、意)
- 制造业：瑞士认证服务局 (SAS)
- 联邦计量科学研究院 (METAS)
- 瑞士互认协议 | 美国食品药品监督管理局 (FDA)
- “瑞士性”相关立法

行业专项监管机构和数据来源

食品和消费者健康

- 食品：瑞士联邦公共卫生署 (FOPH)；食品标签
- 消费者健康和处方药 (OTC)：瑞士联邦食品安全和兽医署 (FSVO)
- 瑞士农业政策和补贴

制药、生物技术和医疗产品

- 瑞士治疗药品监管机构：瑞士药品管理局 (Swissmedic)
- 生物技术：瑞士联邦环境署 (FOEN)
- 精准医疗和个性化医疗：瑞士个性化健康网络 (SPHN)
- 医院和医疗卫生标准：瑞士联邦公共卫生署 (FOPH)

数字战略和数据保护

- 联邦数据保护和信息专员 (FDPIC)
- 瑞士联邦总理府 - 数字战略
- 《瑞士数据保护法》- 法律框架

金融市场和金融服务

- 瑞士金融市场管理局 (FINMA)
- 瑞士证券交易所 (SIX)
- 瑞士证券交易所 (SIX) 数字交易所 (SDX)
- BX Swiss 证券交易所
- BX Digital

区块链和加密货币

- 加密谷协会
- CMS《瑞士加密货币监管专家指南》
- 《瑞士加密货币指南：监管与税务概览》

8

设立实体机构

8.1 绿地投资	46
8.2 商业不动产市场	47
8.3 实验室和研发空间	47
8.4 基础设施和互联互通	49

拓展瑞士业务时，企业应重点考虑与选址开发、商业地产可得性和监管要求相关的关键因素。无论是选择绿地投资，还是租赁办公空间，充分了解当地的许可程序、环境保护法规和不同地区的成本差异，都是实现顺利合规进入市场的关键。

瑞士有多种支持机构（如各州的经济发展机构），可以全程为外国企业提供协助，并帮助其理解相关操作模式。

土地使用和许可

瑞士的土地使用规划体系提供了清晰的用地分区规定，明确区分住宅用地、商业用地和工业用地。这种结构化的规划方式有助于实现可持续发展，并为企业购置或开发不动产带来确定性。

对于新建项目或某些不动产改造工程，投资者必须向相关地方主管部门申请建筑许可。审批周期因项目规模和复杂程度而异。工业和服务业项目可能还需要额外的经营许可或环境许可，以符合健康、安全和监管方面的标准。

不动产法

外国投资者在瑞士购置商业不动产（例如：办公楼、工业用地和酒店物业）通常无需事先批准。但根据《莱克斯·科勒法》(Lex Koller)，非商业用途的住宅不动产和未开发土地购买受到限制，尤其在热门旅游区和湖区。除非该购置行为直接服务于企业经营（例如：员工住房），否则通常需要获得主管部门的批准。该法律旨在限制外国对住宅和休闲类不动产的持有，以维护国家对土地使用的控制权。

交易相关税费

瑞士的不动产交易相关税费由各州自行制定，因此 26 个州在规则和税率上均有所不同。这导致税收结构和税负水平会因不动产所在地区而存在差异，主要包括：

- 公证和土地登记费用：税率从 0.05% 到 1.3% 不等
- 不动产转让税：税率从 0%（8 个州）到 3.3% 不等
- 不动产资本利得税：采用递减税率设计，旨在防止投机性投资
- 不动产税：年税率从 0% 到 1.3% 不等

8.1 绿地投资

如果企业计划设立生产基地，绿地投资可为其提供根据运营目标量身设计和建设专用设施的机会。地方政府和州政府将可直接开发的土地纳入其区域发展战略，向企业提供已完成规划分区的土地和工业园区，并为战略性投资项目提供快速审批通道，同时配套公共设施和交通网络，让企业能够按自身需求建设工厂、办公楼或物流中心。

开工建设前，企业需要按照市级和州级法规，完成一套结构化的建筑许可流程，主要依据《空间规划法》(Spatial Planning Act, 简称 SPA) 和《空间规划条例》(Spatial Planning Ordinance, 简称 SPO)。关键步骤包括：尽早与当地建筑主管部门沟通、与周边不动产所有者保持透明交流，以及严格遵守环境保护和用地分区法律。

所有绿地开发项目均须符合用地分区法律和环境保护规定。对于大型项目，可能还需要开展环境影响评估 (EIA)。环境影响评估 (EIA) 程序有助于在项目早期有效管理环境风险，从而提升长期投资韧性，并加快项目审批进度。

环境合规和能源考量

瑞士实行欧洲最严格的环境标准之一，其监管体系以预防原则和“污染者付费”模式为基础。对于设立或运营设施的企业而言，尽早重视环境合规既是法律义务，也是战略优势。

主要合规领域：

- 空气和土壤保护：所有工业活动均须遵守排放限值和污染防治要求。
- 噪声管理：噪声限值受到严格监管，尤其在混合用途区或住宅区。
- 废弃物处理和回收：必须进行废弃物现场分类，并使用经批准的处理系统。
- 危险物品处理：化学品的储存和使用须符合严格的安全标准。

在规划阶段纳入环境保护措施，有助于加快审批流程，并提升项目在当地社区和监管机构中的可信度。

能源供应：清洁、稳定、可预测

瑞士碳排放较低的电力结构，是其最重要的环境和经济优势之一，主要来源包括：

- 水电 (约 60%)：为工业和商业用电提供稳定、可再生的基础保障
- 核能 (约 30%)：补充基础负荷需求，确保电网高度可靠
- 对化石燃料的依赖程度较低，有效抵御全球能源价格波动

瑞士透明的电网定价机制、高度可靠的能源供应和绿色电力来源，为实现可持续运营并满足环境、社会和治理 (ESG) 报告要求营造了理想环境。

在能源价格方面，部分州具备明显的成本优势，例如：内阿彭策尔州 (18.5 瑞士生丁/千瓦时)、乌里州 (19.2 瑞士生丁/千瓦时)、格拉鲁斯州 (19.8 瑞士生丁/千瓦时)、上瓦尔登州 (20.1 瑞士生丁/千瓦时) 和下瓦尔登州 (20.5 瑞士生丁/千瓦时)。

8.2 商业不动产市场

瑞士的不动产价格因地区而异。苏黎世、日内瓦等城市中心需求旺盛、基础设施完善，因此成本相对较高。如果您希望寻找更实惠的选择，不妨考虑洛桑、卢塞恩、圣加仑等城市。这些城市在保持交通顺畅的同时，提供了更具成本优势的方案，得益于瑞士紧凑高效的交通网络。

商业不动产价格

瑞士商业不动产价格因地段和用途不同而差异显著。

- 苏黎世市为黄金不动产市场，优质办公物业租金约为 1,050 瑞士法郎 (约 1300 美元) /平方米/年 (2024 年第四季度)。
- 日内瓦约为 920 瑞士法郎 (约 1150 美元) /平方米/年，洛桑约为 450 瑞士法郎 (约 560 美元) /平方米/年。
- 伯尔尼和巴塞尔的平均水平为 370 瑞士法郎 (约 460 美元) /平方米/年。

卢塞恩、圣加仑、阿劳、沙夫豪森、索洛图恩等区域性城市在基础设施、公共交通和人才获取方面表现出色，通常距离主要机场和商业中心 45 至 90 分钟车程。如果企业正在寻找更具成本优势的选项，以下城市值得考虑：

- 卢塞恩：办公：150-330 瑞士法郎 (约 180-410 美元) /平方米/年；零售：160-600 瑞士法郎 (约 200-750 美元) /平方米/年
- 圣加仑：办公：120-280 瑞士法郎 (约 150-350 美元) /平方米/年；零售：120-380 瑞士法郎 (约 150-470 美元) /平方米/年
- 阿劳：120-280 瑞士法郎 (约 150-350 美元) /平方米/年
- 沙夫豪森：130-270 瑞士法郎 (约 160-340 美元) /平方米/年
- 索洛图恩：110-250 瑞士法郎 (约 140-310 美元) /平方米/年

上述城市在较低租金水平下，仍能提供完善的基础设施和顺畅交通。

8.3 实验室和研发空间

如果企业计划在瑞士开展研发业务，将会发现大量专为满足生命科学、高科技和工程领域需求而打造的实验室和创新设施。这些空间主要集中在苏黎世、洛桑、巴塞尔、伯尔尼、日内瓦等核心枢纽，且通常与大学和医院深度融合。可选方案包括：

- 科技园区 (例如：瑞士创新园、各类科技园)
- 私营生物技术中心 (例如：位于苏黎世、洛桑或巴塞尔的 Superlab Suisse)
- 高校科研园区 (例如：Biopôle Lausanne)

相关设施从共享孵化实验室到设备齐全的成套独立实验室，可以同时满足初创阶段和成熟阶段研发团队的需求。除了基础设施，这些研发环境还通过对接学术、临床和产业网络，促进协作并加快研发进程。

瑞士实验室基础设施概览

瑞士的大多数基础设施均提供随时可用的高端环境，并根据企业的发展阶段进行扩展或定制。

8.4 基础设施和互联互通

标准配置通常包括:

- 设备齐全的湿实验室和干实验室、洁净室以及原型制作车间
- 共享仪器设备和技术支持人员 (例如: 实验器灭菌用高压灭菌器、生物安全柜、核磁共振仪 (NMR)、聚合酶连锁反应器 (PCR))
- 先进的 IT 基础设施, 包括安全数据管理、云端访问和隔离的网络环境
- 专用公用工程接口, 例如: 高纯度气体 (氮气、二氧化碳或压缩空气)、用于高敏感实验的去离子水、不间断电源和分区暖通空调 (HVAC) 系统, 可用于密闭工艺以及对温度或湿度敏感的工艺流程, 并满足生物安全和相关认证要求 (例如: BSL-2 或 GMP 合规)。

增值服务和生态整合

除了实体基础设施, 瑞士的实验室环境通常还提供一系列集成服务, 旨在加快企业落地:

- 监管和合规支持 (例如: 协助办理 BSL 认证或协调 Swissmedic 相关事宜)
- 知识产权战略和法律咨询支持
- 对接本地机构的科研人员、工程师和博士人才
- 适用于联合研发、技术转移和试点项目的协作平台
- 商业发展资源, 包括投资者网络和政府资助项目对接

瑞士主要服务提供方:

- 瑞士创新园 (Switzerland Innovation Park)
 - 提供模块化湿实验室和干实验室、联合办公空间和中试生产区域
 - 可直接对接苏黎世联邦理工学院 (ETH Zurich)、洛桑联邦理工学院 (EPFL)、巴塞尔大学、保罗谢勒研究所 (PSI)、应用科学大学等学术伙伴
 - 租赁灵活, 可从小型研发办公室扩展至多层主力实验室
- Superlab Suisse (苏黎世、洛桑、巴塞尔)
 - 面向生命科学、生物技术和制药企业的高端交钥匙 BSL-1 和 BSL-2 实验室
 - 实验室租金为 600-800 瑞士法郎 (约 660-880 美元) / 平方米/年, 具体取决于定制需求
 - 入驻企业包括初创公司、成长型企业和跨国企业子公司
- Biopôle Lausanne: 租金为 330-370 瑞士法郎 (约 410-460 美元) / 平方米/年
 - 聚集了 130 多家专注于生命科学和数字健康领域的企业和机构
 - 提供共享实验设备、符合 GMP 标准的空间和现场商业支持
 - 与洛桑大学附属医院 (CHUV) 和洛桑联邦理工学院 (EPFL) 创新生态系统深度整合
- Technopark Zurich
 - 侧重于医疗技术、人工智能、数据科学以及环境和能源技术
 - 汇聚 260 家科技企业, 占地面积 47,000 平方米
- Basel Stücker Park
 - 是生命科学、医疗技术、纳米技术、清洁技术, 以及信息和通信技术 (ICT) 的重要集聚区
 - 现有面积约 69,000 平方米, 并计划将可租赁总面积扩展至 111,000 平方米以上

数字互联互通

瑞士拥有一流的基础设施, 即便在非主要城市, 企业设立和运营同样顺畅可靠。在大多数商业区域, 高速光纤互联网 (最高可达 10 Gbps) 已成为标准配置, 主要服务商有 Swisscom、Sunrise 和 Salt。可为数字化需求较高的企业提供冗余网络连接和服务等级协议 (SLA)。

瑞士电网是欧洲最可靠的电力系统之一, 停电率极低, 且广泛使用可再生能源, 尤其是水电。企业可在合同中明确选择绿色能源方案。大多数办公和生产空间均为“拎包入住”状态, 配备现代化布线、服务器机房条件和节能系统。根据行业不同, 企业可能还需要定制 IT 或安全方面的配置。

签订租约前, 确认互联网和通信服务是否已包含在租约中, 或需另行签约。许多商务园区还提供一体化基础设施和现场支持, 以简化企业的落地流程。

高性能计算和量子基础设施

瑞士拥有欧洲最先进的超级计算环境。位于卢加诺的瑞士国家超级计算中心 (CSCS) 为前沿计算研究提供支持, 并可通过合作方式向产业界开放。此外, 巴塞尔大学物理系设有瑞士首台专用量子计算机, 由 Quantum Basel 开发, 部署于 uptownBasel 园区。该设施是迈向量子辅助工业创新的重要一步, 专为安全要求高、具备商业级应用需求的场景而设计。

云计算、数据主权和网络安全

Microsoft Azure、Amazon Web Services (AWS)、Google Cloud 等主要云服务商均在瑞士设有区域性数据中心, 可提供符合合规要求的数据本地化存储和低延迟服务交付。与此同时, 本地超大规模数据中心运营商 (例如: Green Datacenter) 提供高安全性、高效的基础设施, 支持主机托管、混合云和全栈平台部署。

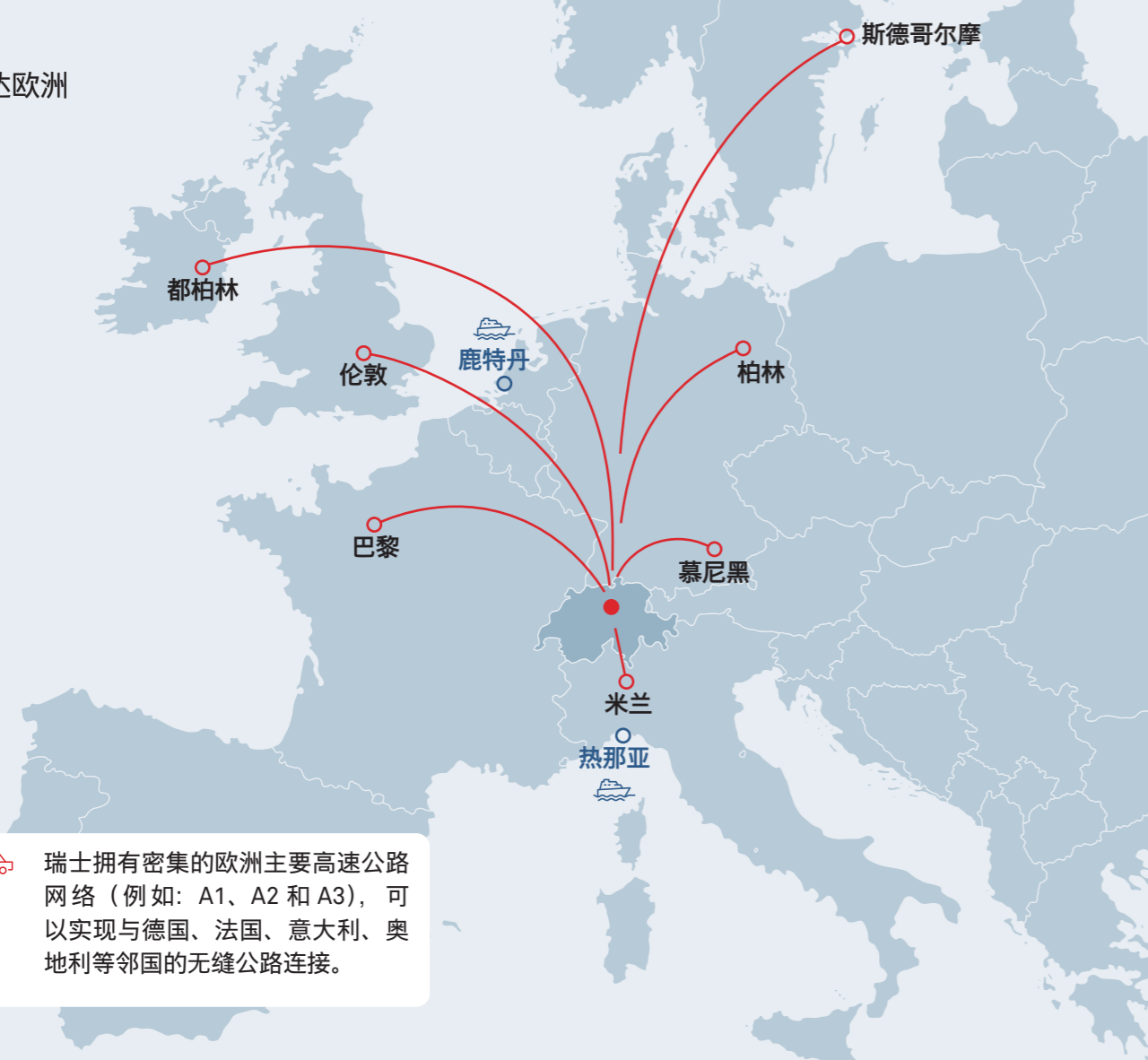
网络安全主要受 2023 年生效的修订版《联邦数据保护法》(nFADP) 监管, 其标准与欧盟《通用数据保护条例》(GDPR) 高度一致。国家网络安全中心 (NCSC) 在发生网络安全事件时提供指导和协调, 并协助企业满足监管和技术层面的安全要求。


对于合规、性能和隐私保护要求严格的国际企业而言, 瑞士为数字化运营提供了安全、可扩展且符合监管要求的理想环境。

数据来源和更多信息

瑞士地理: 事实和数据
瑞士房地产协会 (SVIT)
各国 / 城市每平方米价格
能源成本计算器
2024 年瑞士不动产市场
Quantus 不动产融资
Wüest Partner
外国非居民购置不动产, 《莱克斯·科勒法》
(Lex Koller)

支持服务:
• 州级和区域经济促进机构
• 不动产交易平台 (例如: Homegate)
• 瑞士不动产网络 Swiss Circle



 瑞士拥有密集的欧洲主要高速公路网络（例如：A1、A2 和 A3），可以实现与德国、法国、意大利、奥地利等邻国的无缝公路连接。

	巴黎	慕尼黑	柏林	伦敦	都柏林	米兰	斯德哥尔摩
	1 小时	1 小时	1 小时	1.5 小时	2 小时	1 小时	2.5 小时
	6 小时	3.5 小时	8 小时	10 小时	18 小时	3 小时	18 小时
	3 小时	4 小时	8.3 小时	8 小时	26 小时	3 小时	21 小时

地理互联互通

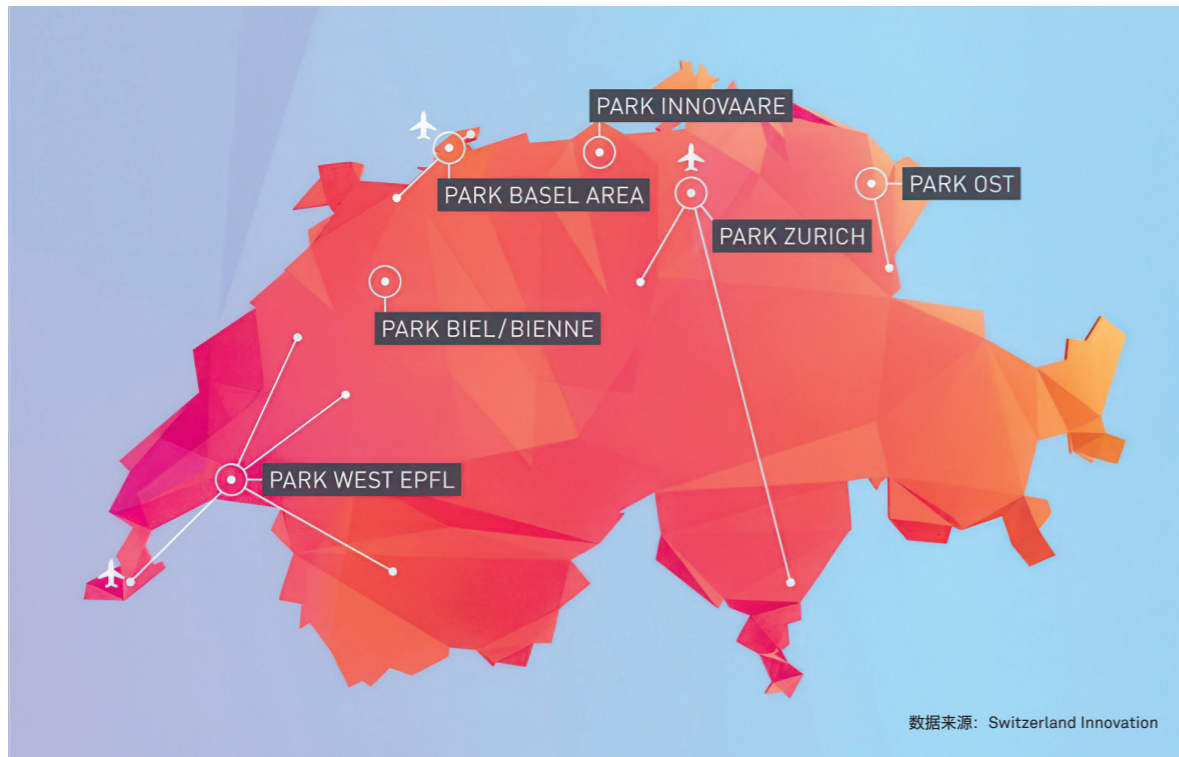
得益于高度发达的交通基础设施，在瑞士，“区域性”依然意味着高度互联互通。位于纳沙泰尔的生产基地距日内瓦机场仅有 1 小时 15 分钟车程。位于沙夫豪森的办公室距苏黎世仅有 45 分钟车程，而位于库尔的办公室距苏黎世仅有 60 分钟车程。

格拉鲁斯、乌里、格劳宾登、弗里堡、瓦莱、索洛图恩等州，虽位于主要经济中心外围，但为国际投资者提供了极具吸

引力的条件。这些州与全国公路和铁路网络高度融合，可快速通达城市枢纽和主要机场。它们通常具备更低的不动产和劳动力成本，以及更具竞争力的能源价格。对于希望兼顾成本效率和战略区位的企业而言，这些州为工业生产、物流和支持性职能提供了相较大型都市区更具吸引力的替代方案。

此外，瑞士位于欧洲地理中心，其区位优势令企业能够便捷快速地进入欧洲大陆的主要市场。

9 创新园区：融入创新生态体系



瑞士创新园 (Switzerland Innovation Park) 在全国设有 16 个园区，为企业提供进入前沿基础设施、顶尖科研机构 and 产业合作机会。园区重点支持应用研究、原型开发和新技术的商业化落地。通过与苏黎世联邦理工学院 (ETH Zurich)、洛桑联邦理工学院 (EPFL)、巴塞尔大学等机构合作，创新园促进跨学科协作，加速创新进程，增强企业的全球竞争力。

瑞士创新园目前入驻 700 余家企业，其中包括思科 (Cisco)、强生 (Johnson & Johnson)、默克 (Merck)、VDL ETG 等全球领先企业。园区网络汇聚了 6,000 多名现场工作的专业人员，并与 60 多家高校和科研机构开展合作。

重点研发领域

- 建筑和施工
- 能源
- 生命科学
- 制造和材料
- 出行和交通
- 光子学和量子技术
- 航天航空

在瑞士联邦政府、各州、大学、企业等公私部门共同支持下，创新园各园区聚焦若干重点领域，有针对性地提供专业能力、行业专用基础设施和本地化支持。

面向外国投资者的服务和优势

如果企业计划设立或拓展研发业务，瑞士创新园可以提供：

- 超过 26 万平方米的实验室、洁净室、办公空间和联合办公区域
- 提供充满活力的高科技初创企业网络，以及超过 25 个加速器、孵化器和创新项目
- 直接对接世界知名学术合作伙伴

数据来源和更多信息

- 瑞士创新园 (Switzerland Innovation Park)
- 巴塞尔地区园区 (Park Basel Area)：聚焦生命科学、生物技术和产业转型，依托与巴塞尔大学和苏黎世联邦理工学院 (ETH Zurich) 的合作，推动医疗健康解决方案的商业化。
- 比尔 / 比恩园区 (Park Biel/Bienne)：在智能制造和电池技术领域处于领先地位，为中小企业和初创企业提供先进的科研设施。
- Innovaare 园区 (Park Innovaare)：专注于加速器技术和材料科学，在保罗谢勒研究所 (PSI) 推动产业研发合作。
- EPFL 西部园区 (Park West EPFL)：在瑞士西部六个地点推动先进技术创新，是初创企业和跨国公司的理想创新枢纽。
- 苏黎世园区 (Park Zurich)：重点发展机器人、出行和航天研究，毗邻苏黎世联邦理工学院 (ETH Zurich) 和苏黎世大学，助力突破性创新。
- 东部园区 (Park Ost)：支持机械、电气和金属 (MEM) 产业、健康科技和数字化发展，促进瑞士东部的初创企业培养和高影响力研究。

10

需要更多帮助？

全球网络：瑞士商务促进中心



- 全球布局（瑞士商务促进中心）
- 瑞士商务促进中心及合作伙伴网络覆盖的国家和地区
- 合作伙伴网络覆盖的国家和地区

瑞士贸易与投资署（Switzerland Global Enterprise，简称 S-GE）是瑞士官方的出口和投资促进机构。我们提供以下支持：

- 协助企业选址分析。为企业提供相关数据和信息，帮助其全面了解瑞士这一全球领先的创新生态体系如何根据企业的具体需求创造价值。
- 根据企业的兴趣和所属行业生态，协助个性化定制实地考察。您将有机会与当地同行交流，了解他们如何在瑞士成功运营业务。
- 帮助企业对接区域和州级合作机构、行业专家、招聘机构、高校和科研中心，并提供必要的联系和引荐，助力企业在瑞士顺利落地并加速发展。

关于瑞士贸易与投资署（Switzerland Global Enterprise）和瑞士商务促进中心

瑞士贸易与投资署（Switzerland Global Enterprise）是企业在瑞士设立和拓展业务的官方合作伙伴。受瑞士联邦政府和各州委托，我们为有意在瑞士投资的国际企业提供保密且免费的支持服务。我们遍布全球的瑞士商务促进中心设于瑞士驻外使领馆内，是企业通往瑞士市场的本地门户，可以提供：市场洞察、投资项目指导以及与区域合作伙伴的对接。如果尚未在贵国设立瑞士商务促进中心，瑞士本土的专家团队也将随时为企业直接提供直接支持，量身定制建议并协助建立关键联系。

欧洲

法国

瑞士商务促进中心（法国）
瑞士大使馆
142, rue de Grenelle
75007 Paris, France
电话: +33 1 49 55 67 85
paris.sbhfrance@eda.admin.ch

德国

瑞士商务促进中心（德国）
瑞士总领事馆
Königstrasse 84
70173 Stuttgart, Germany
电话: +49 711 22 29 43 29
stu.sbhgermany@eda.admin.ch

意大利

瑞士商务促进中心（意大利）
瑞士总领事馆
Via Palestro, 2
I-20121 Milan
电话: +39 02 77 79 1641
milano.sbhitalia@eda.admin.ch

波兰

瑞士商务促进中心（中欧）
瑞士大使馆
Aleje Ujazdowskie 27
00-540 Warsaw, Poland
电话: +48 22 628 04 81
var.sbhcentraleurope@eda.admin.ch

西班牙

瑞士商务促进中心（西班牙）
瑞士大使馆
Calle Nuñez de Balboa 35A-7º,
Edificio Goya
28001 Madrid, Spain
电话: +34 91 432 04 66
madrid.sbhspain@eda.admin.ch

瑞典

瑞士商务促进中心（北欧）
瑞士大使馆
Valhallavägen 64
114 27 Stockholm, Sweden
电话: +46 8 676 79 71
stockholm@eda.admin.ch

土耳其

瑞士商务促进中心（土耳其）
瑞士总领事馆
Esentepe Mah. Büyükdere Cad.
173, 1. Levent Plaza A Blok Kat:
334394 Levent - Sisli -
Istanbul, Turkey
电话: +90 (0) 212 283 12 82
istanbul.sbhtrkiye@eda.admin.ch

英国

瑞士商务促进中心（英国）
瑞士大使馆
16-18 Montagu Place
London W1H 2BQ, UK
电话: +44 20 7616 6000
london.sbhuk@eda.admin.ch

北美和南美

巴西

瑞士商务促进中心（巴西）
c/o Consulado Geral da
Suíça
AV. Paulista 1754, 4º andar
Edifício
BR-01310-920 São Paulo / SP
电话: +55 11 33 72 82 00
sao.sbhbrasil@eda.admin.ch

加拿大

瑞士商务促进中心（加拿大）
瑞士总领事馆
1572, Docteur-Penfield
Avenue
QC H3G 1C4 Montreal,
Canada
电话: +1 514 932 7181
montreal.sbhcanada@eda.admin.ch

墨西哥

瑞士商务促进中心（墨西哥）
瑞士大使馆
Paseo de las Palmas No. 405,
Torre Optima I, piso 11 Col.
Lomas de Chapultepec
11000 Mexico D.F., Mexico
电话: +52 55 91 78 43 70
ruben.araizadiaz@eda.admin.ch

美国

瑞士商务促进中心（美国）
瑞士总领事馆
633 Third Avenue, 30th Floor
New York, NY 10017-6706,
United States
电话: +1 212 599 5700 转 1032
nyc.sbhusa@eda.admin.ch

亚洲

东南亚及太平洋地区

瑞士商务促进中心（东南亚及太平洋地区）
瑞士大使馆
Jl. HR Rasuna Said Blok
X3/2, Kuningan
12950 Jakarta-Selatan
Indonesia
电话: +62 21 525 60 61
jakarta@eda.admin.ch

中国

瑞士商务促进中心（中国）
瑞士大使馆
Sanlitun Dongwujie 3
100600 Beijing/China
电话: +86 10 8532 88 88
beijing.sbhchina@eda.admin.ch

海湾国家 / 中东

瑞士商务促进中心（中东）
瑞士总领事馆
Dubai World Trade Center,
22nd floor
Dubai, United Arab
Emirates
电话: +971 4 329 09 99
dubai.sbhme@eda.admin.ch

印度

瑞士商务促进中心（印度）
瑞士总领事馆
102 Maker Chamber IV,
10th floor
222, Jammalal Bajaj Marg
Nariman Point
Mumbai 400 021, India
电话: +91 22 2285 8161
mumbai.sbhindia@eda.admin.ch

日本

瑞士商务促进中心（日本）
瑞士大使馆
5-9-12 Minami-Azabu
Minato-ku
Tokyo 106-0047, Japan
电话: +81 3 5449 8424
tokyo.sbhjapan@eda.admin.ch

韩国

瑞士商务促进中心（韩国）
瑞士大使馆
77 Songwol-gil, Jongno-gu
03165 Seoul, South Korea
电话: +82 2 739 95 11
seoul.sbhkorea@eda.admin.ch

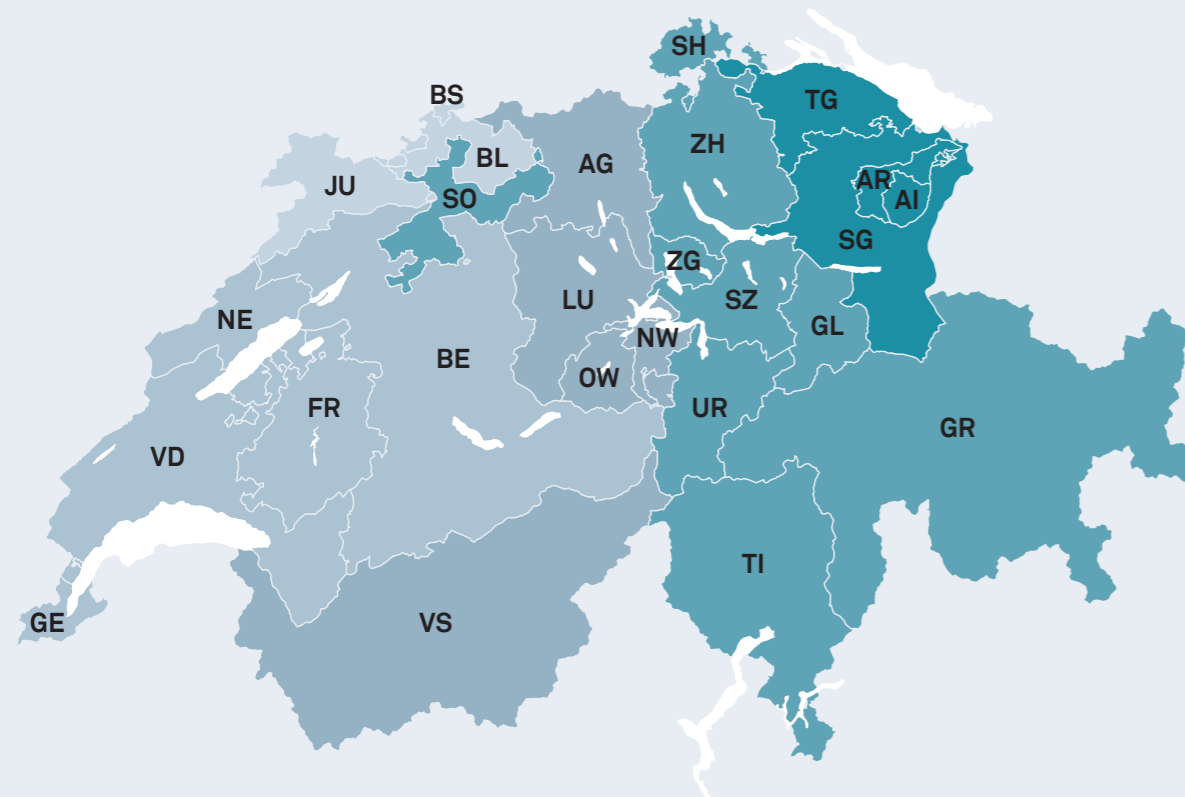
非洲

南非

瑞士商务促进中心（非洲）
瑞士大使馆
Brooklyn Square 0075
ZA-0181 Pretoria
电话: +27 12 452 0690
pretoria@eda.admin.ch

www.s-ge.com/offices

国家网络：州级经济促进机构



- 巴塞尔地区商业和创新中心
- 大日内瓦 - 伯尔尼地区
- 阿尔高州、卢塞恩州、上瓦尔登州、下瓦尔登州和瓦莱州
- 大苏黎世地区
- 圣加仑 - 博登湖地区

瑞士各州和区域

如果企业对瑞士不同地区提供的服务感兴趣，瑞士贸易与投资署 (S-GE) 可以协助对接各区域和州级经济促进机构。这些本地合作机构可以帮助企业在当地寻找合适的办公空间、申请工作许可，或引荐当地税务主管部门。在企业落地过程中，从初期设立到正式运营，它们还会就企业可能遇到的其他事宜提供支持，直至企业在瑞士顺利开展业务。

州级经济促进机构

阿尔高州 (AG)
经济促进机构
电话: +41 62 835 24 40
promotion@ag.ch
www.aargau.swiss

外阿彭策尔州 (AR)
经济促进机构
电话: +41 71 353 64 37
wirtschaft.arbeit@ar.ch
www.ar.ch/wirtschaft

内阿彭策尔州 (AI)
经济事务处
电话: +41 71 788 94 40
wirtschaft@ai.ch
www.ai.ch/standort

巴塞尔城市州 (BS)、巴塞尔乡村州 (BL)、汝拉州 (JU)
巴塞尔地区商业和创新中心
电话: +41 61 295 50 00
info@baselarea.swiss
www.baselarea.swiss

伯尔尼州 (BE)
经济发展机构
电话: +41 31 633 41 20
info@berninvest.be.ch
www.berninvest.be.ch

弗里堡州 (FR)
弗里堡州发展署
电话: +41 26 304 14 00
promfr@fr.ch
www.promfr.ch

日内瓦州 (GE)
州经济和创新处
电话: +41 22 388 34 34
ecodev@etat.ge.ch
www.ge.ch/organisation/
office-cantonal-economie-
innovation

格拉鲁斯州 (GL)
经济促进和发展:
企业联络中心
电话: +41 55 646 66 00
volkswirtschaftinneres@gl.ch
www.gl.ch

格劳宾登州 (GR)
经济发展和旅游机构
电话: +41 81 257 23 42
info@awt.gr.ch
www.awt.gr.ch

卢塞恩州 (LU)
卢塞恩商务处 -
经济促进机构
电话: +41 41 367 44 00
info@luzern-business.ch
www.luzern-business.com

纳沙泰尔州 (NE)
经济事务服务处
电话: +41 32 889 68 20
neco@ne.ch
www.invest-neuchatel.ch

下瓦尔登州 (NW)
经济发展机构
电话: +41 41 618 76 54
economicdevelopment@nw.ch
www.economicdevelopment-nw.ch

上瓦尔登州 (OW)
商业和居住促进机构
电话: +41 41 660 90 66
info@iow.ch
www.iow.ch

沙夫豪森州 (SH)
经济促进机构
电话: +41 52 674 03 03
info@schaffhausen-area.ch
www.schaffhausen-area.ch

施维茨州 (SZ)
经济事务处
电话: +41 41 819 16 34
传真: +41 41 819 16 19
wirtschaftsfoerderung@sz.ch
www.sz.ch/wirtschaftsfoerderung

索洛图恩州 (SO)
经济发展机构
电话: +41 32 627 95 50
standortfoerderung@vd.so.ch
www.standortsolothurn.ch

圣加仑州 (SG)
经济促进机构
电话: +41 58 229 64 64
Info.Standortfoerderung@sg.ch
www.standort.sg.ch

提契诺州 (TI)
经济发展处
电话: +41 91 814 35 41
dfe-use@ti.ch
www.ti.ch/sviluppo-economico

图尔高州 (TG)
经济发展处
电话: +41 58 345 55 00
wifoe@tg.ch
www.wifoe.tg.ch

乌里州 (UR)
经济发展处
电话: +41 41 875 24 06
wirtschaft@ur.ch
www.standort-uri.ch

沃州 (VD)
Innovaud
电话: +41 21 644 00 60
contact@innovaud.ch
www.innovaud.ch

瓦莱州 (VS)
瓦莱州经济促进机构
电话: +41 27 606 73 90
economie@valais.ch
www.valais-economie.ch

楚格州 (ZG)
经济促进机构
电话: +41 41 728 55 04
economy@zug.ch
www.zg.ch/economy

苏黎世州 (ZH)
经济事务处
电话: +41 43 259 49 92
standort@vd.zh.ch
www.standort.zh.ch

地区经济促进机构

巴塞尔地区
巴塞尔地区商业和创新中心
电话: +41 61 295 50 00
info@baselarea.swiss
www.baselarea.swiss

大日内瓦 - 伯尔尼地区
大日内瓦 - 伯尔尼地区
Invest Western Switzerland
电话: +41 21 644 00 90
info@ggba.swiss
www.ggba.swiss

圣加仑 - 博登湖地区
圣加仑 - 博登湖地区
Info.Standortfoerderung@sg.ch
www.sgba.ch

大苏黎世地区
大苏黎世地区股份公司
电话: +41 44 254 59 59
info@greaterzuricharea.com
www.greaterzuricharea.com

附件：加速器 和孵化器

国家级初创和创新组织

- Innosuisse - 瑞士创新署
- Venturelab - 全国初创企业支持和培训机构
- Swiss Startup Group - 为初创企业提供投资、孵化和规模化支持
- Swissparks.ch - 瑞士科技园和企业孵化器协会
- MassChallenge Switzerland - 支持创新型初创企业的全球加速器
- Switzerland Innovation - 覆盖全瑞士的创新园区网络
- IFJ Startup Support - 提供创业培训、辅导、工具和广泛的创业生态体系，支持瑞士创业者

地区初创和创新组织

瑞士中部

- Technopark Luzern (鲁特)
- Startup Pilatus (萨尔嫩 / 阿尔普纳赫)
- Schwyz Next (施维茨)
- BusinessPark Zug (楚格)
- Impact Hub Bern
- sitem-insel

瑞士东部

- Technopark Winterthur
- Technopark Graubünden
- RhyTech Neuhausen
- HSG START Accelerator
- InnoQube Chur

瑞士西北部

- Tech Park Basel
- Impact Hub Basel
- Gebert Rüt Stiftung
- DayOne (生命科学与健康创新平台)
- BaseLaunch

提契诺州

- USI Startup Centre (维加内洛)
- Agire Foundation/Tecnopolo Ticino (曼诺)
- Impact Hub Ticino

瑞士西部

- Venture Kick Romandie
- BioArk (蒙泰和菲斯普)
- Fongit
- EPFL Innovation Park
- Biopôle Life Sciences Campus
- Campus Biotech
- bluefactory
- Microcity
- Energypolis Campus
- Idiap Research Institute
- unlimitrust

苏黎世地区

- Technopark Zurich
- Bluelion Zurich
- Impact Hub Zurich
- Bio-Technopark Schlieren
- glatec Empa



投资促进

s-ge.com/invest

关注我们 (LinkedIn 和 X)

s-ge.com/linkedin-invest

x.com/investCH

瑞士贸易与投资署 (Switzerland Global Enterprise)

Stampfenbachstrasse 85

CH-8006 Zürich

电话: +41 44 365 51 51

瑞士贸易与投资署 (Switzerland Global Enterprise)

Corso Elvezia 16

CH-6901 Lugano

电话: +41 91 601 86 86

瑞士贸易与投资署 (Switzerland Global Enterprise)

Chemin du Closel 3

CH-1020 Renens

电话: +41 21 545 94 94

s-ge.com/invest

invest@s-ge.com

OFFICIAL PROGRAM

