



**EY**安永

Shape the future  
with confidence  
聚信心 塑未来



上海市浦东新区企业  
走出去综合服务中心  
SHANGHAI PUDONG SERVICE  
CENTER FOR OVERSEAS  
INVESTMENT

# 走出去中心阿联酋 国别研究指南

上海市浦东新区企业走出去综  
合服务中心

2026年2月



The better the question.  
The better the answer.  
The better the world works.

# 目录

## CONTENTS



<b>开篇</b>	<b>企业出海与产业格局</b>	<b>03</b>
一	阿联酋经济环境概览：辐射全球的开放型经济环境	07
二	核心投资机遇与发展规划	09
(一)	国家发展战略：经济多元化与创新驱动	10
(二)	重点产业进展与投资机会	10
(三)	重点基础设施与自贸区建设	10
三	投资前期规划	11
(一)	合规门槛与实操指引	12
(二)	选址与可行性论证	12
(三)	中心规划支撑服务（投前阶段）	12
四	外国投资者在阿联酋获得土地的规定	13
(一)	外国投资者在阿联酋取得土地所有权的规定	14
(二)	外国投资者在阿联酋租赁厂房和办公场所的规定	14
五	阿联酋劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定（劳动力篇）	15
(一)	阿联酋劳动力市场宏观数据概览	16
(二)	阿联酋员工本地化制度	16
(三)	工资保障制度与最低工资标准	16
(四)	部分行业岗位薪酬水平参考	17
(五)	外籍员工在阿联酋工作相关规定	17
六	企业开办及项目落地篇	18
(一)	实体类型选择	19
(二)	注册企业的主要程序	20
(三)	中心落地护航服务（投中阶段）	20

# 目录

## CONTENTS



<b>七、 税务金融篇</b>	<b>21</b>
（一） 企业所得税	22
（二） 预提所得税	23
（三） 增值税	23
（四） 关税	24
（五） 外汇管理体系与跨境资金汇回的实操指南	24
<b>八、 关于阿联酋自贸区优惠政策的解读与实操指引</b>	<b>26</b>
（一） 自贸区简介及核心优势	27
（二） 合格自贸区企业与合格收入	28
（三） 合规要求	29
（四） 总结与建议	29
<b>九、 运营全周期管理服务</b>	<b>30</b>
（一） 合规运营核心要求	31
（二） 中心运营支持服务（投后阶段）	31
<b>十、 法律合规与风险防控</b>	<b>32</b>
（一） 主要法律风险点	33
（二） 中心风险防控服务（全周期）	33
（三） 阿联酋私营公司财务报告制度要点	33
<b>十一、 上海企业投资阿联酋相关案例</b>	<b>34</b>

# 开篇

## 企业出海与产业格局



# 开篇：企业出海与产业格局



基于对浦东现有的出海项目进行研判，揭示出浦东企业“走出去”已形成“产业全球化”与“资本国际化”两大战略方向，并具体表现为以下四大高度集聚的区域与产业集群：

战略区域	核心国别/地区	主导产业与核心动因
产业出海主阵地	东南亚 (泰国、马来西亚、印度尼西亚、柬埔寨、越南、老挝)	工业制造、医药健康 (产能出海、供应链协同)
全球资本运作枢纽	离岸中心 (中国香港、开曼群岛、新加坡、英属维尔京群岛、百慕大群岛、中国澳门)	金融、医药、信息技术 (投融资、并购、搭建持股架构)
高新科技前沿	欧美 (美国、德国、英国、瑞典、荷兰、卢森堡、澳大利亚、加拿大)	信息技术、生物医药 (研发创新、市场准入、技术并购)
战略新兴蓝海	中东、北美、阿联酋、俄罗斯联邦、哈萨克斯坦	能源基建、汽车制造 (参与国家战略、供应链近岸布局)

具体分析如下：

## 产业出海主阵地：东南亚成为制造业出海的核心承载区

以泰国、马来西亚、印尼为代表的东南亚国家，已成为实体产业投资项目最为集中的区域。这一趋势清晰地反映出，在全球供应链重构的宏观背景下，我国具备成熟产业链优势的制造业，特别是汽车及零部件、消费电子与半导体封装测试等产业，正系统性地将东南亚作为产能国际化布局 and 新兴市场深度拓展的首选目的地。其核心驱动力在于寻求制造成本优势、分散地缘政治风险以及贴近区域增长市场。

## 全球资本运作枢纽：香港、开曼、新加坡构成资本通道的“铁三角”

这三个地区在全球境外项目设立中占据绝对领先地位，凸显了其作为企业进行全球资本运作不可或缺的枢纽功能。无论是为了搭建便于国际融资和资本运作的红筹/VIE架构，还是为了实施跨境并购与整合，亦或是为了构建全球资金管理中心以实现利润的合规调度与回流，这些离岸金融中心都提供了成熟的法律、金融与专业服务生态，是企业“走出去”进行顶层架构设计的核心节点。

## 高新科技前沿：欧美聚焦于获取顶尖技术与高端市场准入

以美国和欧洲为代表的发达经济体，是信息技术、生物医药与生命科学等战略性新兴产业出海的关键目的地。对这些区域的投资并非以产能转移为主要目的，而是带有明确的战略意图，即通过设立海外研发中心、延揽顶尖科技人才、进行战略性股权投资或直接并购，深度链接全球创新源头，从而获取前沿核心技术、知识产权以及进入高端市场的“通行证”。

# 开篇：企业出海与产业格局



## 战略新兴蓝海：中东与拉美代表了两类新兴机遇

部分新兴市场国家的崛起极具标志性，代表了两类不同的战略机遇。一类是以沙特为代表的、正在实施宏大国家发展愿景的资源型国家，其在新能源、高端装备、基础设施建设等领域释放的巨大市场潜力，吸引了大量资本与产业进入。另一类是以墨西哥为代表的、受益于供应链“近岸化”趋势的国家，大量汽车零部件等中间产品制造业的涌入，旨在通过精准的战略卡位，响应北美等核心市场“链主”客户的需求，重塑区域供应链格局。

## 国别研究的视角与切入点：构建多维战略评估框架

以上分析清晰地揭示，“出海”并非单一维度的线性行为，而是企业基于自身产业属性、发展阶段与战略意图所展开的多元化全球布局。因此，任何有效的国别研究都必须超越对宏观经济指标的浅层罗列，构建一个能够与企业战略深度匹配的多维评估框架。这意味着，上海市浦东新区企业走出去综合服务中心（以下简称“中心”）和安永（中国）企业咨询有限公司（以下简称“安永”）必须从企业“走出去”的真实诉求出发，通过不同的战略“棱镜”来审视和剖析一个国家，评估其不同维度上的承载能力、比较优势以及潜在风险。具体而言，该框架至少应包含以下四个核心视角：

**全球供应链的“生产制造节点”视角：**此视角关注的是一个国家作为生产基地的综合效能。评估要素不仅包括土地、劳动力的成本，更关键的是考察其基础设施的成熟度（港口、物流、电力）、产业配套的完善度（本地供应商网络）、劳动力的技能水平与稳定性，以及产业政策的扶持力度（如税收优惠、经济特区法规）。

**国际资本流动的“金融运作平台”视角：**此视角聚焦于一个国家作为资本枢纽的便利性与安全性。评估重点在于其法律体系的成熟与可预测性、外汇管制的自由度（特别是利润与资本的汇出政策）、金融市场的深度与复杂性，以及税务架构的友好程度。

**前沿科技创新的“研发合作高地”视角：**此视角着眼于一个国家在全球创新网络中的地位。评估要素包括其顶尖科研机构与大学的实力、高端科技人才的储备与引育政策、知识产权保护体系的健全性，以及风险投资与创新孵化生态的活跃度。

**新兴增长动能的“本土市场入口”视角：**此视角旨在衡量一个国家自身市场的增长潜力。评估关键在于其人口结构与中产阶级的崛起速度、本地消费者的行为偏好与购买力、数字化基础设施的普及率（如电商、移动支付），以及市场准入的法规环境。

在实践中，鲜有国家能在所有维度上都拔得头筹。然而，对于寻求稳健、可持续全球发展的中国企业而言，最具吸引力的投资目的地，往往是那些能够在多个维度上展现出均衡实力、并形成独特“组合优势”的国家。

下面是中心和安永结合理事单位现有资料和课题研究，从出海角度做一个阿联酋的国别研究。

本材料是为提供一般信息的用途编制，并非旨在成为可依赖的会计、税务、法律或其他专业意见。请向您的顾问获取具体意见。

本报告的具体内容主要由安永准备和撰写，中心主要负责准备整体框架及支持课题调研，提供现有信息，以及中心服务介绍（包括投前阶段、投中阶段、投后阶段和全周期风险防控服务）。

# 中国企业赴阿联酋投资合作全景深度指南

随着中国与阿联酋全面战略伙伴关系的深入推进，阿联酋正成为中资企业进军中东、北非及更广阔国际市场的关键战略门户。为确保投资项目在阿联酋的顺利落地与可持续发展，深入理解并灵活适应当地独具特色的所有权制度、商业法规与劳工文化至关重要。本指南将聚焦于外国投资者在阿联酋设立经营实体、办公与生产场所的核心法律路径，并对当地高度国际化的劳动力市场结构及合规要点进行全面、深入的解读。



1

# 阿联酋经济环境概览：辐射全球的开放型经济环境



# 一、阿联酋经济环境概览：辐射全球的开放型经济环境

阿联酋由七个酋长国组成，包括迪拜、阿布扎比、沙迦、阿治曼、乌姆盖万、哈伊马角和富吉拉，是阿拉伯国家中的第二大经济体，经济总量仅次于沙特阿拉伯，2024年GDP达1.776万亿迪拉姆，约4847亿美元，同比增长4%<sup>1</sup>。阿联酋是中国在中东地区的重要经贸与战略合作伙伴，2024年中阿双边贸易额首次突破千亿美元大关达1018.4亿美元<sup>2</sup>。中国对阿联酋的投资涵盖能源、基础设施、科技、金融、制造等多个领域，截至2024年末，中国对阿联酋直接投资存量为94.9亿美元，位列中国对外投资存量第20名<sup>3</sup>。

1. 中华人民共和国驻迪拜总领事馆经济商务处《2024年阿联酋实际GDP增长4%》

2. 中华人民共和国外交部《中国同阿联酋的关系》

3. 中华人民共和国商务部《2024年度中国对外直接投资统计公报》

## 核心经济优势

### 战略地理位置

地处欧、亚、非三大洲交汇处，是连接中东、非洲与南亚近20亿人口消费市场的天然门户。

01

### 世界级基础设施

拥有众多机场、深水港口和现代化高速公路网络，基础设施配套完善，是连接东西方的全球贸易和物流枢纽。

02

### 政策支持

阿联酋已建立40多个自由区，允许100%外资持股和利润汇回，并且拥有极具吸引力的税收政策。

03

### 产业多元化

大力发展经济多元化摆脱石油依赖，目前超过75%的GDP来自非石油领域<sup>4</sup>。金融、物流与转口贸易、科技、高端制造、数字经济、新能源等多元化产业体系成熟且有巨大增长潜力，是中东地区产业升级与创新的前沿阵地。

04

4. 中华人民共和国驻迪拜总领事馆经济商务处《2024年阿联酋实际GDP增长4%》



# 2

## 核心投资机遇与发展规划



## 二、核心投资机遇与发展规划



### （一）国家发展战略：经济多元化与创新驱动

阿联酋推出多项国家级战略，推动经济从“能源依赖”转向“多元创新”，核心包括：

《阿联酋2071百年计划》：目标2071年建国百年时成为全球最佳国家，聚焦弹性政府建设、高科技教育培育、知识型经济构建、包容社会打造四大方向。

《我们阿联酋2031愿景》：目标2031年将阿联酋GDP提升至3万亿迪拉姆，使非石油出口额达到8000亿迪拉姆，使阿联酋成为全球十大投资目的地之一。重点发展数字经济、旅游业、物流业和制造业等。

《阿布扎比2030年经济远景规划》：旨在推动多元化经济发展，重点发展可再生能源、航天航空、制药和高端制造业，建立开放高效的商业环境，推动知识与多元化经济结构发展。同时降低石油依赖，计划2030年石油占GDP比重降至36%。

《迪拜经济议程D33》：迪拜政府在2023年发布该计划，旨在未来十年内推动迪拜的GDP总量达到32万亿迪拉姆。该议程还致力于吸引超过7000亿迪拉姆的外国直接投资，助力迪拜成为全球四大金融中心之一。

### （二）重点产业进展与投资机会

产业类别	发展目标	近期动态/政策支持
数字经济	打造中东数字经济中心，目标在2030年将数字经济对阿联酋GDP的贡献提升至19.4% <sup>5</sup>	推出数字货币战略，允许央行发行数字迪拉姆；建设数字基础设施，5G覆盖率超90%；对数字科技企业提供自贸区免税、人才签证便利。
金融服务	巩固中东金融枢纽地位，扩大金融开放	迪拜国际金融中心已吸引超6900家企业入驻 <sup>6</sup> ，提供0%企业所得税；允许外资银行开展全业务，多家大型中资银行已设立分支机构。
能源基建	升级传统能源设施，发展清洁能源产业链	阿布扎比某石油公司投资200亿美元开发高酸度气田；推动油气与新能源融合，支持碳捕捉、氢能等技术应用。

### （三）重点基础设施与自贸区建设

国内升级交通基础设施连接主要城市与工业中心，形成贯穿南北的经济动脉；区域交通联动合作，连接海湾与全球

南北铁路干线连接各酋长国的资源产地、港口和物流枢纽，该干线第二阶段已于2025年开工，从迪拜延伸至阿曼湾，形成贯通阿拉伯半岛的南北通道，预计减少30%的公路货运量，提升主要工业区之间的物流效率。“中阿班列”14天从中国成都直达阿布扎比哈利法港，使该港口成为中欧班列在中东的枢纽，辐射非洲和欧洲市场。

#### 设立近50个自贸区，覆盖各种行业

阿联酋7个酋长国一共拥有近50个功能各异的自贸区，提供100%外资所有权和免税等优惠政策，这些自贸区根据其产业定位，为特定行业（如金融、科技、媒体、制造业）提供高度定制化的监管和基础设施，极大降低了企业的运营和合规成本。

5. 中华人民共和国驻阿联酋大使馆经济商务处《阿联酋将推出数字经济40项倡议》

6. DIFC《迪拜国际金融中心概览》

3

# 投资前期规划



## 三、投资前期规划



### （一）合规门槛与实操指引

企业应立足自身战略布局，重点开展以下三方面调研：一是市场需求分析，涵盖阿联酋及中东、非洲细分市场需求、消费习惯与行业竞争态势；二是产业配套评估，考察目标区域的物流、能源、劳动力及上下游配套能力；三是准入合规性研判，明确行业外资持股比例限制、许可证要求及本地化政策。

根据相关法规，目前阿联酋在多个行业允许外资100%持股，尤其在自由区内。但部分行业仍存在本地持股要求，详情如下：

- 1) 国家安全、国防以及其他军事类；
- 2) 银行、证券、金融机构和保险；
- 3) 货币印刷；
- 4) 通讯；
- 5) 朝觐服务；
- 6) 古兰经诵读；
- 7) 渔业。

上述行业中，第1-6项需要相关部门批准且限制外资持股比例，而第7项渔业禁止外商投资。

### （二）选址与可行性论证

企业应结合整体发展战略，制定在阿联酋的投资计划，明确长期发展目标与可执行的阶段性实施方案。全面评估阿联酋的营商环境至关重要，包括其联邦政治体制下的政策稳定性、以油气经济为基石并大力推动多元化（如金融、科技、制造业和工业等）的经济发展态势，以及各酋长国在法律与行政流程上的细微差异；熟悉阿联酋相关法规体系，包括商业公司法及各酋长国与自由区的特定法规等；精准掌握监管要求，涉及本地化就业政策、行业特定许可及环保标准等。开展对阿联酋及周边精细化市场研究，应系统性分析目标细分市场的规模、增长潜力、主要竞争者，同时精准识别市场进入条件，为企业进入阿联酋市场提供坚实决策基础。

### （三）中心规划支撑服务（投前阶段）

中心凭借自身丰富资源与专业能力，充分发挥平台优势，为企业提供全方位、深层次的市场调研服务。中心联合理事单位、战略合作伙伴组建专业调研团队，深入阿联酋及海湾合作委员会（GCC）各细分市场，不仅涵盖市场规模、消费特征、竞争格局等基础信息，还会对市场发展趋势、政策动态影响等进行深入剖析，形成包含竞争格局、渠道分布、潜在机遇与挑战的专项调研报告，为企业精准把握市场脉络提供有力依据。

在企业与本地供应商、服务商对接方面，中心积极搭建高效沟通桥梁。利用自身广泛的人脉网络和对当地市场的熟悉度，为企业筛选匹配优质的本地合作伙伴，促进双方深入交流，助力企业快速融入当地产业链，解决搭建过程中的衔接难题。

中心充分联动理事单位与战略合作伙伴，整合多方专业力量，为企业出具高质量的可行性研究报告。在财务模型测算上，除了常规的成本、收益测算，还重点强化迪拉姆汇率风险评估，结合历史汇率波动数据与未来趋势预判，为企业制定汇率风险管理策略提供参考；同时，进行全面的技术合规性分析，对照阿联酋相关技术标准与法规要求，细致核查企业技术方案，提前发现并解决潜在合规问题。中心还能为企业提供政策咨询服务，及时解读阿联酋最新的投资政策、行业法规等，帮助企业准确把握政策导向，确保投资行为符合当地法规要求，最大程度降低政策风险。另外，在企业前期筹备的其他方面，如协助企业了解当地劳动力市场情况，包括劳动力素质、薪资水平、用工政策等，全方位为企业投资决策提供专业、全面的支撑。

# 4

## 外国投资者在阿联酋获得土地的规定



## 四、外国投资者在阿联酋获得土地的规定

阿联酋对土地所有权实行分类管理原则，外国投资者获取土地所有权需遵循特定法律框架，但租赁及自由区土地获取相对灵活。

### （一）外国投资者在阿联酋取得土地所有权的规定

阿联酋的土地分为公有土地与私有土地，未经开发的无主土地归联邦所有。但联邦层面并无统一的土地法，而是由各酋长国负责管理。

如阿布扎比酋长国于2005年颁布了一部关于土地所有权的法律，根据此项法律，外国投资者可在阿布扎比的投资区（不分区域）租赁房地产，但租期有限。2018年阿布扎比对该法进行了修订，根据修正案，外国投资者可以在阿布扎比的投资区（部分区域）拥有土地，对房产也可以拥有100%的所有权。

根据相关规定，外国投资者在阿联酋获取土地和厂房主要遵循以下基本原则：

外籍投资者可在部分酋长国制定的“不动产所有权许可区域”清单内购买土地或不动产，在这些指定区域内，外国投资者可合法拥有土地或不动产的永久产权。在许可区域之外，外国投资者通常只能通过租赁方式取得土地的使用权，而非所有权。

需注意的是，若外国投资者拟设立阿联酋本土公司来购买上述指定区域外的土地，通常该本土公司必须由阿联酋本土合作伙伴持有至少51%的股份，即外国投资者不能100%持股。

### （二）外国投资者在阿联酋租赁厂房和办公场所的规定

外国投资者可根据各酋长国或自由区的规定在阿联酋租赁厂房和办公场所。以迪拜酋长国为例，外资企业在租赁住房时需要办理 Ejari 注册，即对租房合同进行“备案”。

# 5

## 阿联酋劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定（劳动力篇）



## 五、阿联酋劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定 (劳动力篇)

阿联酋实行开放且高度国际化的劳动力市场政策，其经济高度依赖外籍劳动力，尤其在私营部门和特定行业中。阿联酋在保障本国公民就业机会的同时，通过灵活的工作签证与居留制度，积极吸引全球范围内的专业人才与劳动力，以支持其多元化和知识型经济的发展目标。近年来，该国通过一系列劳动法修订及签证改革，进一步优化了外籍员工的聘用与管理流程。

### (一) 阿联酋劳动力市场宏观数据概览

根据阿联酋政府部门及国际机构发布的近期数据<sup>7</sup>：

总人口数：1024万

外籍人士占比：约88%

年龄中位数：31.2岁

失业率：1.9%（2024年）

上述数据表明，阿联酋劳动力市场以外籍员工为主体，结构高度国际化。较低的失业率反映了经济的活跃程度与就业机会的充裕，同时也意味着雇主在吸引和保留高素质人才时需提供具有竞争力的薪酬与福利。劳动力整体年轻化则有助于维持市场活力与适应性，为新兴产业和技术岗位提供了持续的人力资源支持。

### (二) 阿联酋员工本地化制度

阿联酋实施“阿联酋化”政策（Emiratisation），要求私营企业雇佣一定比例的本土员工，旨在为本国公民创造更多就业机会，具体要求如下：

对于拥有50名或以上员工的私营公司，自2023年起必须每年将其阿联酋公民员工在技能岗位的比例提高2%。目标是到2026年底，这些公司的阿联酋化整体比例达到10%。对于拥有20-49名员工的公司，需要从2024年开始每年新增雇佣一名阿联酋公民，未遵守“阿联酋化”规定的企业将受到经济处罚<sup>8</sup>。

### (三) 工资保障制度与最低工资标准

阿联酋未在联邦层面规定外籍员工最低工资标准，但劳动法规定工资必须满足员工的基本需求。所有雇主必须依法确保通过本地银行定期、足额发放工资，以保障包括外籍员工在内的所有劳动者的薪酬权益。

7. 中华人民共和国外交部《阿拉伯联合酋长国国家概况》、联合国人口司《2024年世界人口展望》以及国际劳工组织阿拉伯联合酋长国国家概况United Arab Emirates - ILOSTAT

8. <Employing Emiratis in the private sector> <https://u.ae/en/information-and-services/jobs/employment-in-the-private-sector/emiratis-employment-in-private-sector>

## 五、阿联酋劳动力市场概况及外籍员工雇佣管理规定 (劳动力篇)

### (四) 部分行业岗位薪酬水平参考

以下为阿联酋部分岗位薪酬水平<sup>9</sup>，货币单位为迪拉姆。

1. 销售专员：8,000-16,000
2. 仓库主管：8,000-13,000
3. 机械工程师：9,000-13,000
4. 制造工程师：11,000-15,000
5. 人力资源专员：16,000-21,000
6. 贸易合规经理：20,000-40,000
7. 供应链经理：25,000-41,000
8. 金融分析师：大型公司10000-18000，中小型公司12000-18000
9. 人工智能/机器学习工程师：33,000-49,000

### (五) 外籍员工在阿联酋工作相关规定

外籍员工进入阿联酋实行工作许可制度，需由在阿联酋在人力资源与本土化部注册许可企业的担保下，并满足年龄和专业能力等条件才能取得许可。

阿联酋的工作签证一般为2年。对符合条件的医生及专家、科学家和高级管理人员提供10年工作签证。此外，阿联酋设有“黄金签证”制度，对于特定类别的高技能外籍人才可获得阿联酋永久居留权。

外籍劳务在进入阿联酋前，应与雇主签订雇佣合同。雇主应在雇员到达阿联酋的60天之内为雇员办妥劳工卡。劳工卡有效期为3年，如果雇佣双方表示满意，可以更换同等期限的新卡。劳工卡过期后，该外籍员工不得继续在阿联酋工作。

9. Cooper Fitch <Salary Guide United Arab Emirates 2025>

6

# 企业开办及项目落地篇



## 六、企业开办及项目落地篇



### （一）实体类型选择

根据商业公司法规定，阿联酋公司存在以下五种形式：

- 普通合伙公司**（Joint Liability Company）：由两名或两名以上自然人合伙人组成的公司，各合伙人以其全部个人资产对公司的债务承担连带责任。
- 有限合伙公司**（Limited Partnership Company）：由两类合伙人组成，一类是一名或多名具备商人资格的无限责任合伙人，他们对公司债务承担无限连带责任；另一类是一名或多名的有限责任合伙人，他们仅以其出资额为限对公司债务承担责任，且不具备商人资格。
- 有限责任公司**（Limited Liability Company）：由不少于2名、不超过50名合伙人组成，各合伙人仅以其在资本中所占的份额对公司债务承担责任。允许一名自然人或法人设立并拥有一家有限责任公司，该公司资本所有者仅以其章程中载明的资本额为限，对公司债务承担责任。
- 公开股份公司**（Public Joint Stock Company）：资本被划分为等值且可流通股份的公司。创始人应认购部分股份，其余股份则须向公众开放认购。股东仅以其在公司资本中所占的股份为限承担责任。
- 非公开股份公司**（Private Joint Stock Company）：股东人数不少于两人的公司。公司资本应划分为等额面值的股份，且须全部缴足，不得向公众发行任何股份；公司通过签署公司章程并遵守商业公司法关于注册和设立的规定而成立。股东仅以其在公司资本中所占的股份为限承担责任。

为优化投资环境并提升全球竞争力，阿联酋各酋长国设立了近50个自由区，并给予自由区公司各项优惠政策。阿联酋本土公司和自由区公司的核心区别如下：

	本土公司	自由区公司
经营范围	可在阿联酋和国际上的任何地方自由经营； 除境外实体及本土经销商外，可以向阿联酋终端消费者销售货物或提供服务。	可在自由区或国际上的任何地方自由经营； 可以与境外实体、本土经销商进行交易，但不能向本土终端消费者销售货物或提供服务。
税负	企业所得税：9%； 关税：5%。	企业所得税：0%（符合条件）； 关税：0%（保税区内）。
外资持股限制	对特定行业存在外资持股限制	无

外国投资者可结合自身战略和业务类型，选择设立阿联酋本土公司或自由区公司。

## 六、企业开办及项目落地篇



### （二）注册企业的主要程序

在阿联酋本土注册企业的一般流程如下：

1. 确定业务类型。一般企业业务有6种类型，包括工业、商业、专业、旅游、农业和职业。一家企业可以经营多种业务。
2. 选择企业形式。包括合伙公司、有限责任公司等。
3. 注册企业名称。名称不得包含任何宗教或管理机构名称和徽标。
4. 申请初步准入。外国投资者在获得初步准入前必须获得居留权，并获得国籍地人事部门批准。
5. 签署组织备忘录或本地服务代理协议。完全由非海湾合作委员会国民拥有的企业需要联邦当地服务代理。
6. 选择经营场所。某些经营业务需要相关部门额外批准，如与交通运输有关的业务需要内政部批准，法务业务需要司法部批准，建筑工程业务需要市政部门批准，与健康有关的业务需要卫生部门批准。
7. 支付费用，获取营业执照。获取执照所需文件包括：初始批准收据和之前提交的所有文件、经迪拜房地产监管机构认证的租赁合同（如企业注册在迪拜）、公司章程、有关政府机构的批文、服务代理合同（非海湾国家国民全资注册的企业）。
8. 到工商会登记。

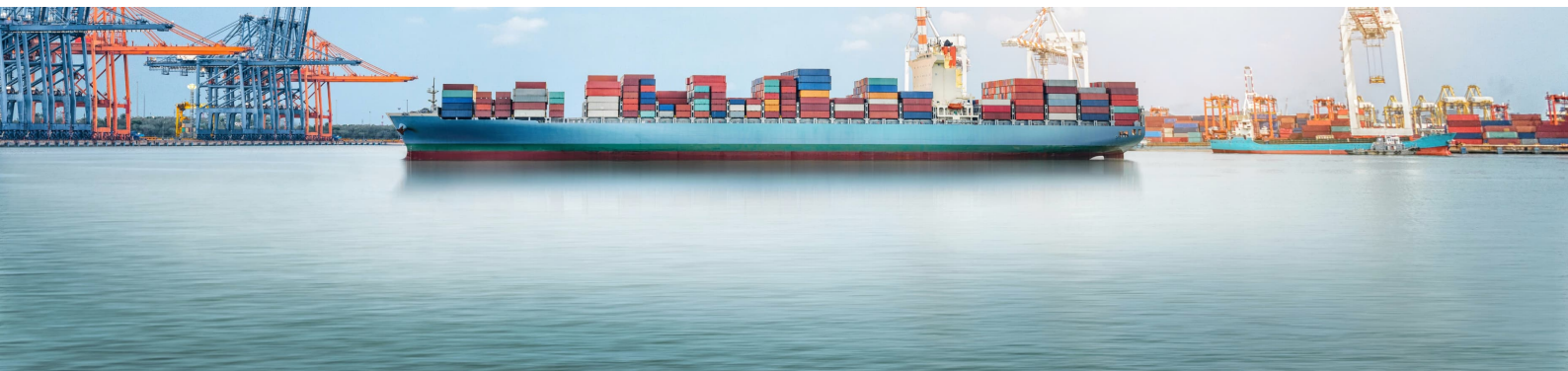
通常情况下，在自由区设立公司的手续会相对简单，具体所需材料和流程需遵循各自由区的规定。

### （三）中心落地护航服务（投中阶段）

中心充分发挥在阿联酋投资领域的专业优势与资源整合能力，为企业出海阿联酋公司设立提供全方位、“一站式”的落地护航服务。中心协助起草公司章程、准备股东文件、申请业务许可证等手续确保其符合阿联酋法律规定及企业治理需求，同时中心积极协助企业办理银行开户、劳工卡、税务登记、海关登记，为企业后续运营搭建便利通道，高效推进基础证照办理和登记各项工作。

针对自由区的合格自由区企业优惠申请，中心联合理事单位和战略合作伙伴组建专业专班。专班成员由熟悉阿联酋投资优惠政策、具有丰富经验的员组成。将为企业提供合格自由区企业资质和合格收入分析，助力企业享受自由区优惠政策。

在架构设计支持方面，中心基于对中国-阿联酋税收协定的深入理解，为企业提供专业架构设计服务。综合考量企业跨境业务布局、资金流动需求及税务成本等因素，为企业设计合理架构。通过优化架构，一方面有效降低企业跨境税务成本，充分利用中国-阿联酋协定优惠条款，避免双重征税等情况；另一方面，提高资金汇回效率，合理规划资金流转路径，保障企业资金及时、顺畅汇回，为企业资金管理运营提供有力支撑，助力企业在阿联酋实现合规高效运营。



7

# 税务金融篇



# 七、税务金融篇



阿联酋为7个酋长国组成的联邦国家，其于2016年成立联邦税务局，负责联邦层面税收的征收、管理和执行。当前联邦层面实施的主要税种包括企业所得税、增值税、关税等。

## （一）企业所得税

阿联酋财政部于2022年1月颁布联邦层面《企业所得税法》，该法于2023年6月1日正式生效。

### 1. 纳税人

根据《企业所得税法》规定，阿联酋企业所得税纳税人分为居民纳税人和非居民纳税人。

居民纳税人包括：(1)在阿联酋本土及自由区注册的法律实体；(2)在阿联酋境外设立但实际管理和控制在阿联酋境内的法律实体；(3)在阿联酋从事商业活动的自然人。

非居民纳税人包括：(1)在阿联酋境内构成常设机构的境外企业（在阿联酋境外其他国家注册成立的企业）；(2)在阿联酋未构成常设机构但有来自阿联酋的收入的境外企业；(3)与阿联酋存在经济联系而产生来自阿联酋收入的境外企业或自然人。

阿联酋对居民纳税人在全球取得的收入予以课税。在阿联酋境内构成常设机构或未构成常设机构但有来自阿联酋的收入的非居民企业，仅对其来源于阿联酋的收入予以课税。与阿联酋产生经济联系的非居民企业，仅对该经济联系产生的收入予以课税。

### 2. 适用税率

阿联酋企业所得税法针对不同纳税人规定了不同的企业所得税税率，具体如下：

- 1) 应税收入不超过37.5万迪拉姆（约10万美元）的企业：适用0%税率
- 2) 合格自由区企业的合格收入部分：适用0%税率
- 3) 应纳税收入在37.5万迪拉姆以上的企业：适用9%税率
- 4) 合格自由区企业的非合格收入部分：适用9%税率
- 5) 自2025年1月1日起，对在阿联酋运营的大型跨国企业(收入达到7.5亿欧元)征收15%的最低补充税。
- 6) 应税收入不超过300万迪拉姆的纳税人属于微小企业，可选择在某一纳税期被视为“无应税收入”。

### 3. 税务集团

若纳税人同时满足以下条件，可选择在申报阿联酋企业所得税时组建税务集团：

- 所有税务集团成员均为法人实体。
- 阿联酋母公司应直接或间接持有子公司至少95%的股权、投票权，并应享有子公司至少95%的利润和净资产分配权。
- 所有税务集团成员应具有相同的财年，并遵循相同的会计准则。
- 所有税务集团成员均不是合格自由区企业，也不适用企业所得税免税政策。

在税务集团成立后，该税务集团将被视为一个单一的纳税实体，并且需要代表税务集团内的所有实体提交合并的企业所得税申报表。

### 4. 税务亏损弥补政策

阿联酋企业所得税法允许符合条件的企业利用之前年度的税务亏损抵扣应税收入，但每年抵扣上限为当期应税收入的75%。

# 七、税务金融篇



## （一）企业所得税（续）

### 5. 纳税申报义务与时限

纳税人需在规定时间内完成企业所得税登记。

阿联酋企业所得税为年度申报，根据企业财年结束时间确定年度申报截止日期，纳税人须在每一财年结束后9个月内进行所得税申报和税款缴纳。

纳税人未在规定期限内进行纳税申报或未在规定期限内结清应纳税额的，将会受到税务罚款。若纳税人其能证明其延期纳税申报具有合理性，则可获得纳税申报及税款缴纳的合理延期。

## （二）预提所得税

阿联酋现行企业所得税法规定非居民纳税人（未构成常设机构）从阿联酋取得的收入适用预提所得税0税率。因此，外国投资者在阿联酋取得收入并将利润汇回本国时，无需负担预提所得税。

## （三）增值税

阿联酋《增值税法令》及《增值税实施条例》于2018年1月1日起正式生效。2022年第18号联邦法令对阿联酋增值税法进行了修订，于2023年1月1日起生效。

### 1. 税率与征收范围

征收范围：大部分在阿联酋销售的商品、提供的服务以及进口商品，均需缴纳增值税。

税率：阿联酋的法定增值税标准税率为5%。此外，部分商品和服务适用0%税率，主要为：

- 从阿联酋直接或间接地出口货物和服务至非海合会国家。
- 旅客和货物的国际运输，包括起点或终点在阿联酋境内或通过阿联酋中转的运输业务，以及与该运输有关的服务。
- 销售或进口与人员和货物运输服务相关的航空、航海以及陆地交通设备。
- 投资性贵金属的销售或进口等。

### 2. 进项税抵扣机制

企业在销售商品或提供服务时向客户收取的增值税，称为“销项税”。企业在采购商品或接受服务时向供应商支付的增值税，称为“进项税”。阿联酋税法体系下，可抵扣进项税额主要通过以下两种机制确认：一般抵扣机制和反向征税制度。在一般抵扣机制下，销售方须向购买方开具合规增值税发票，购买方凭票抵扣。需特别说明的是，进项税额需与应税销售行为直接关联（例如生产用原材料采购所涉进项税额可予抵扣）。反向征税机制适用于非居民纳税人销售行为、进口货物及部分特定应税场景，反向征税机制下，增值税纳税义务由购买方承担，销售方不再履行核算与缴纳义务。

### 3. 申报与税款缴纳

在过去12个月与或未来30天内销售应税商品/服务的总价值超过375,000迪拉姆的所有阿联酋实体，都必须进行增值税登记。若在上述期间，销售总价值位于187,500到375,000迪拉姆之间，可自愿申请增值税登记。

阿联酋增值税一般是季度申报和缴纳，税务机关也可以在必要时要求特定的纳税人按月申报。增值税申报截止日期为纳税期次月28日，若遇周末或公共假日，则顺延至结束后的第1个工作日。

如果纳税人当期进项税额超过销项税额，则超出部分可以用于未来纳税期间的扣除，纳税人也可以提交申请，要求税务机关退还相关税款。

# 七、税务金融篇



## （四）关税

阿联酋于 2003 年 1 月 1 日正式实施海合会关税联盟规定，除 53 种免税商品外，其余商品统一适用 5% 的关税税率，海合会成员国之间的商品流通可以免除关税。

## （五）外汇管理体系与跨境资金汇回的实操指南

实现投资利润和资本的安全、合规汇回，是所有海外投资的终极目标。阿联酋作为全球领先的外商投资目的地，其外汇政策高度开放，资本与利润汇出无额度限制，但需严格遵循反洗钱等要求。

### 1. 监管框架：“自由流动”与“反洗钱监管”

**核心监管机构：**阿联酋中央银行是阿联酋外汇管理的最高权利机构，负责制定法规并监督执行。此外，阿联酋各自由区在其管辖范围内也拥有一定的自主监管权。

**基本政策基调：**阿联酋实行高度开放的货币政策和宽松的外汇管理制度，但需遵循反洗钱/反恐融资（AML/CFT）监管，主要体现如下：

- **经常项目：**商品贸易、服务贸易等经常项下的外汇收付无限制。
- **资本项目：**外商投资资本汇入、利润汇回等不受额度限制，手续简便。
- **反洗钱监管：**虽然资金流动高度自由，但对涉及 AML/CFT 的交易、敏感行业或大额异常资金流动，银行和自由区管理机构会实施强化审查。

### 2. 利润与资本汇出流程

在阿联酋，利润（股息）和资本的汇出流程高效透明，但需严格遵循文件审核要求：

**操作主体：**汇款必须通过阿联酋持牌商业银行或自由区内的授权金融机构办理。

**核心审核逻辑：**银行的关键职责是验证资金合法性，确保交易背景真实、合规，并符合阿联酋的反洗钱规定。

**“黄金文件包”清单：**为保障汇出顺利，企业需备齐以下文件：

#### （1）证明企业身份与投资合法性：

- 有效的公司注册证书及营业执照。
- 公司章程及最新股权结构证明（体现股东身份与持股比例）。
- 投资款入境凭证（如银行到账记录、资本注入证明）。

#### （2）证明利润合理性：

- 经审计的财务报表，显示充足的未分配利润。
- 董事会或股东大会批准的股息分配决议（阿拉伯语或英语，需符合公司章程）。

# 七、税务金融篇



## （五）外汇管理体系与跨境资金汇回的实操指南（续）

### 3. 违规风险警示与最佳实践建议

未遵守合规要求可能导致以下风险：

- **轻则延误：** 银行启动调查程序并要求企业补充大量文件，导致资金滞留，打乱集团总部的资金安排，产生不必要的时间成本。
- **重则禁止：** 若交易背景存疑、文件不完整或存在洗钱嫌疑，银行可能拒绝处理并上报监管部门，可能引发账户冻结和罚款。

最佳实践建议：

- **构建透明资金链：** 从投资伊始就确保资金路径清晰，避免复杂且难以解释的多层架构。
- **强化文件管理：** 系统性地保存所有与投资、经营、税务、审计文件。
- **提前与银行沟通：** 在计划进行大额汇款前，主动与银行的国际业务部门沟通，确认最新的文件要求清单，做到有的放矢。
- **持续关注监管动态：** 需持续关注反洗钱和反恐融资监管政策。



# 8

## 关于阿联酋自由区优惠政策的解读与实操指引



## 八、关于阿联酋自由区优惠政策的解读与实操指引

阿联酋的自由区是其经济战略的核心，旨在吸引外国直接投资、促进经济多元化的发展。自由区通常围绕特定行业设立，如制造业、金融、工业、科技等，提供了世界一流的基础设施和“一站式”的配套服务，使其成为国际公司进入海合会地区乃至非洲和南亚市场的重要门户。

### （一）自由区简介及核心优势

自1985年第一自由区杰贝阿里自由区成立以来，目前阿联酋的7个酋长国已设立近50个自由区，主要如下（节选）：

酋长国	自由区
迪拜	杰贝阿里自由区JAFZ
	迪拜多种商品交易中心DMCC
	迪拜国际金融中心DIFC
	迪拜互联网城Dubai Internet City
	迪拜媒体城Dubai Media City
	迪拜机场自由区Dubai Airport Free Zone
	迪拜医疗城Dubai Health Care City
	迪拜生产城Dubai Production City
	迪拜设计区Dubai Design District
	迪拜科学园Dubai Science Park
	迪拜汽车城Dubai Cars and Automotive Zone
迪拜影城Dubai Studio City	
阿布扎比	哈利法工业区Khalifa Industrial Zone
	哈利法港自由贸易区Free Trade Zone of Khalifa Port
	阿布扎比机场自由区Abu Dhabi Airport Free Zone
	马斯达尔城Masdar City
阿布扎比全球市场Abu Dhabi Global Marke	
沙迦	哈姆利亚自由区Hamriyah Free Zone
	沙迦机场国际自由贸易区Sharjah International Airport Free Zone
哈伊马角	哈伊马角经济区Ras Al-khaimah Free Trade Zone
	哈伊马角海洋城RAK Maritime City
富查伊拉	富查伊拉自由贸易区Fujairah Free Zone
乌姆盖万	乌姆盖万自由贸易区Umm Al Quwain Free Trade Zone
阿治曼	阿治曼自由贸易区Ajman Free Zone

## 八、关于阿联酋自由区优惠政策的解读与实操指引

### （一）自由区简介及核心优势（续）

在阿联酋的自由区设立公司可享受以下优惠政策：

1. 外国投资者可100%持股自由区公司，无股比限制。
2. 资本和利润可100%汇回本国。
3. 无最低投资资本要求。
4. 股东责任仅限于实收资本。
5. 区内豁免关税和企业所得税（需满足特定条件，详见后文分析）。
6. 投资和公司设立流程相对简化。
7. 完善的厂房设施及基础设施、通讯条件等。

### （二）合格自由区企业与合格收入

#### 1. 合格自由区企业

根据企业所得税法规定，在自由区设立的公司如满足合格自由区企业条件，可就其取得的合格收入适用企业所得税0%税率。

自由区企业在同时满足以下所有条件，可被认定为合格自由区企业：

- 1) 在阿联酋境内具有充足的经济实质。
- 2) 取得合格收入。
- 3) 未自愿选择适用9%的标准企业所得税税率。
- 4) 遵循转让定价独立交易原则和转让定价文档要求。
- 5) 满足“最低要求”（de minimis），即纳税人在纳税期内取得的非合格收入应不超过总收入的5%或500万迪拉姆二者之间较小的金额。
- 6) 留存经审计的财务报表。
- 7) 满足阿联酋财政部规定的其他条件。

#### 2. 合格收入

合格收入主要包括以下：

- 1) 合格自由区企业与其他自由区企业进行不属于“除外活动”的交易。除外活动主要包括与自然人进行的交易（存在例外豁免）、银行活动、保险活动、融资租赁活动、不动产的所有权或开发、知识产权的所有权或开发，以及上述活动的任何辅助活动。
- 2) 合格自由区企业与非自由区企业进行交易，但仅限于不属于“除外活动”的“合规活动”。合格活动主要包括：以销售或转售为目的而在指定区域内或从指定区域向外分销的商品或材料、物流服务、商品或材料的制造与加工、向关联方提供的财务和融资服务、持有股权或其他证券、向关联方提供的总部服务，以及上述活动的任何辅助活动。

## 八、关于阿联酋自由区优惠政策的解读与实操指引

### （三）合规要求

自由区纳税人应在财年结束后的9个月内完成所得税的申报和税款缴纳（豁免纳税除外）。纳税人须至少保留7年与申报相关的必要记录和文件。

合格自由区企业无需为合格收入和非合格收入单独编制财务报表，仅需留存足够支持性资料备查。此外需注意的是，若自由区纳税人未能满足上述合格自由区企业与合格收入条件，其在当期和未来四个纳税期将无法成为合格自由区企业。

### （四）总结与建议

阿联酋各自由区的投资激励政策是一套高度专业化、灵活且持续优化的战略工具。中国投资者不应仅将其视为税收或所有权的优惠渠道，而应作为一项系统性工程，融入投资布局的全过程。

**早期介入：**在项目可行性研究阶段，即应组建专业团队（包括法律、税务及行业顾问），深入研究不同自由区的特点、配套设施和优惠政策，根据业务性质精准选择最匹配的自由区，并评估其与公司长期战略的契合度。

**精心规划：**充分了解合格自由区企业规定，如经济实质的判定，以及合格收入的范围。分析并评估是否可以作为合格自由区企业享受企业所得税优惠。

**合规运营：**在后续运营中，遵守自由区的相关规定，留存备查合格收入支持性证据。



9

## 运营全周期管理服务



## 九、运营全周期管理服务



### （一）合规运营核心要求

在阿联酋成功设立实体后，企业即进入日常运营阶段，需适应联邦和酋长国两级并行的监管体系，以及本土与自由区的不同监管要求。为保障企业在阿联酋运营活动的顺利开展，确保经营行为与当地法律法规相衔接、与监管制度相契合，企业普遍聚焦以下几方面需求：

**一是合规财务体系建立及报表审计要求。**根据《商业公司法》和《企业所得税法》等规定，阿联酋企业需建立符合国际财务报告准则（IFRS）的会计体系，并进行账务处理，一般会计账簿及凭证需至少保存5年，确保账簿真实、准确、可追溯。此外，大多数本土和自由区企业需聘请在当地具有资质的审计师对其年度财务报表进行审计。

**二是税务登记申报及社保缴纳义务履行。**企业在运营中须按规定进行税务登记和按期进行税务申报。同时，企业也需合规为阿联酋和其他海湾合作委员会成员国国民雇员缴纳一定比例的养老金和社会保障费用。

**三是外籍员工用工手续与签证合规。**企业聘用外籍员工须遵循相关规定，为员工申请工作许可、工作签证和劳工卡，并承担相应担保责任。企业需确保员工资质符合岗位要求，并按按时完成员工签证的续签、取消或转移等全流程管理，避免因用工手续不全引发合规风险。

**四是数据保护合规执行。**企业须遵守《个人数据保护法》，履行数据控制者与处理者义务，包括数据安全、记录保存、跨境传输审批等。跨境传输数据时，需确保接收方地区具备适当保护水平或符合豁免条件。

**五是其他常规运营合规事务。**包括但不限于商业合同合规性审查、公司信息变更（如营业执照信息变更、股东或公司所有权结构变更等）按时向相关部门申报、商标与知识产权注册保护，以及符合ESG相关指引的运营管理要求等，均需在充分理解阿联酋本地法律与商业习惯的基础上妥善应对。

### （二）中心运营支持服务（投后阶段）

针对上述运营阶段的合规诉求，中心会同理事单位与战略合作伙伴共同建立“企业境外运营支持机制”，持续为在阿联酋的企业提供如下综合性支持服务：

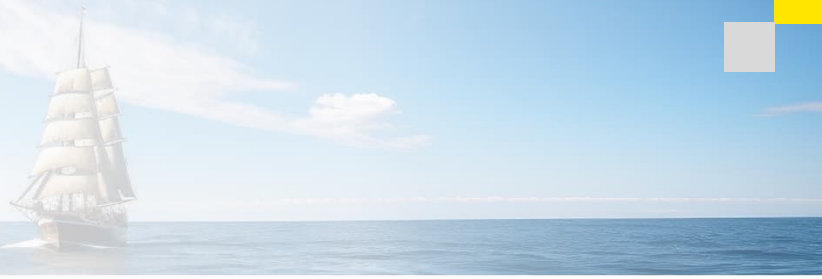
**提供企业日常管理与运营相关政策解读**，深入剖析政策条款结合企业实际经营场景进行案例讲解；**协助企业完成本地财税申报、薪资合规、社保合规等事项**；**推动年度审计工作的规范化与流程化**，从审计资料准备、审计流程把控到审计结果运用，全程给予专业指导；**提供覆盖法律合规、税务咨询、人事管理的优质专业服务资源**，企业可根据需求快速匹配对接；**举办专项能力建设培训**，提升企业在地合规能力与风险应对水平等服务助力企业提升事项处理效率。

10

## 法律合规与风险防控



# 十、法律合规与风险防控



## （一）主要法律风险点

**合同风险：**阿拉伯语是阿联酋的官方语言，如为双语合同，其中阿拉伯语版本具有优先权。并需明确争议解决条款。

**外汇合规风险：**尽管阿联酋无外汇管制，资金可自由进出，但企业需严格遵守反洗钱、反恐融资及国际制裁相关规定。企业需准备完整的交易凭证与用途证明，以避免交易延误或风险。

**知识产权风险：**商标、专利等需在阿联酋联邦经济部和各酋长国机构进行注册，避免侵权纠纷。

**政策变动风险：**需密切关注联邦税务政策变动、自由区优惠政策变动、行业准入政策变化、阿联酋化政策更新等。

## （二）中心风险防控服务（全周期）

**法律支撑体系：**提供合同审查、知识产权注册、公司合规审计等服务，开展《商业公司法》《劳动法》等专项培训。

**争议解决支持：**联合理事单位/战略合作伙伴建立快速响应机制，协助处理商事仲裁、劳动纠纷等案件，维护企业合法权益提供相关法律服务。

**动态监测服务：**定期推送政策更新简报（如税务法规修订、自由区政策变更），定期开展全面风险评估。

## （三）阿联酋私营公司财务报告制度要点

### 1. 财务年度要求

根据阿联酋《商业公司法》规定，公司的财年应以其章程规定为准，首个财年应自注册之日起开始，最长期限不得超过18个月，之后的每个财年均为连续的12个月。

### 2. 会计准则

长期以来，阿联酋一直以国际会计准则和国际财务报告准则（IFRS）为基础，其中上市公司必须全面采用完整的IFRS准则，符合条件的中小企业可以选择采用《中小企业国际财务报告准则》（IFRS For SMEs）或全面IFRS准则。

2023年6月开征企业所得税后，进一步深化IFRS准则在阿联酋的应用，阿联酋财政部在2023年发布决议，明确IFRS准则是纳税人编制报表需要使用的唯一会计准则。但对于收入不超过5,000万迪拉姆的纳税人可以适用IFRS For SMEs准则，对于收入不超过300万迪拉姆的纳税人，可向税务机关申请使用收付实现制编制企业财务报表。

此外，不同行业在会计处理上存在不同，如银行和金融机构在遵循IFRS框架基础上，还须建立完善的伊斯兰教法治理体系，包括实施年度内外部教法审计，以符合伊斯兰教法的要求。

### 3. 审计要求

根据《商业公司法》规定，所有股份公司和有限责任公司必须由1名或多名审计师为其进行年度审计。

根据《企业所得税法》相关规定，年收入在5,000万迪拉姆及以上的居民纳税人，必须要提交审计报告。对于在阿联酋有常设机构或因经济联系在阿联酋产生收入超过5,000万迪拉姆的非居民企业，也需要提交审计报告。

11

# 上海企业投资阿联酋相关案例



# 十一、上海企业投资阿联酋相关案例

根据公开信息显示，有如下上海企业投资阿联酋相关案例：

## 案例一：某上海国有A制造企业2011年在迪拜杰贝阿里自贸区设立全资子公司

某上海国有大型重型设备A制造企业是全球领先的重型设备制造企业，致力于港口机械、海工装备、工程机械等领域的研发、制造及服务，总部位于上海市浦东新区。2011年9月，该企业在阿联酋迪拜设立全资子公司，服务于港口、能源、基建等领域，参与阿布扎比哈利法港、沙特吉达港等重大项目。

## 案例二：某科技公司B与阿联酋王室合作共建药物自动化研发实验室

B企业是一家以人工智能赋能和机器人驱动的创新平台型科技公司，于2024年在香港交易所主板挂牌上市，并在上海浦东新区设有办公室。2025年3月，B企业与某阿联酋王室办公室在阿布扎比正式签署合作协议，双方将在阿联酋共建中东地区首个自动化传统药物现代化研发实验室，首期投资3000万美元。



## 安永 | 建设更美好的商业世界

安永致力于建设更美好的商业世界，为客户、员工、社会各界及地球创造新价值，同时建立资本市场的信任。

在数据、人工智能及先进科技的赋能下，安永团队帮助客户聚信心以塑未来，并为当下和未来最迫切的问题提供解决方案。

安永团队提供全方位的专业服务，涵盖审计、咨询、税务、战略与交易等领域。凭借我们对行业的深入洞察、全球联通的多学科网络以及多元的业务生态合作伙伴，安永团队能够在150多个国家和地区提供服务。

All in, 聚信心, 塑未来。

安永是指Ernst & Young Global Limited的全球组织，加盟该全球组织的各成员机构均为独立的法律实体，各成员机构可单独简称为“安永”。Ernst & Young Global Limited是注册于英国的一家保证（责任）有限公司，不对外提供任何服务，不拥有其成员机构的任何股权或控制权，亦不担任任何成员机构的总部。请登录[ey.com/privacy](http://ey.com/privacy)，了解安永如何收集及使用个人信息，以及在个人信息法规保护下个人所拥有权利的描述。安永成员机构不从事当地法律禁止的法律业务。如欲进一步了解安永，请浏览[ey.com](http://ey.com)。

ED None

本材料所依据的信息截止日期为2025年9月30日。

本合同课题由上海市浦东新区企业走出去综合服务中心和安永合作完成，其形成的知识产权归属上海市浦东新区企业走出去综合服务中心和安永双方共同所有。

[ey.com/china](http://ey.com/china)

关注安永微信公众号

扫描二维码，获取最新资讯。

